

katılım finans

YIL: 3 SAYI: 13 MAYIS - HAZİRAN 2019



TKBB'nin Kurumsal İletişim Yayınıdır

42

Türkiye Emlak Katılım Bankası
Genel Müdürü Deniz Aksu
GAYRİMENKUL
SEKTÖRÜNÜN
FİNANSAL
ÇÖZÜM ORTAĞI:
EMLAKBANK

30

MİLLÎ KAYNAKLARDA
**YÜKSELME
DÖNEMİ**

36

YENİLENEBİLİR
ENERJİ VE
**KATILIM
BANKACILIĞI**

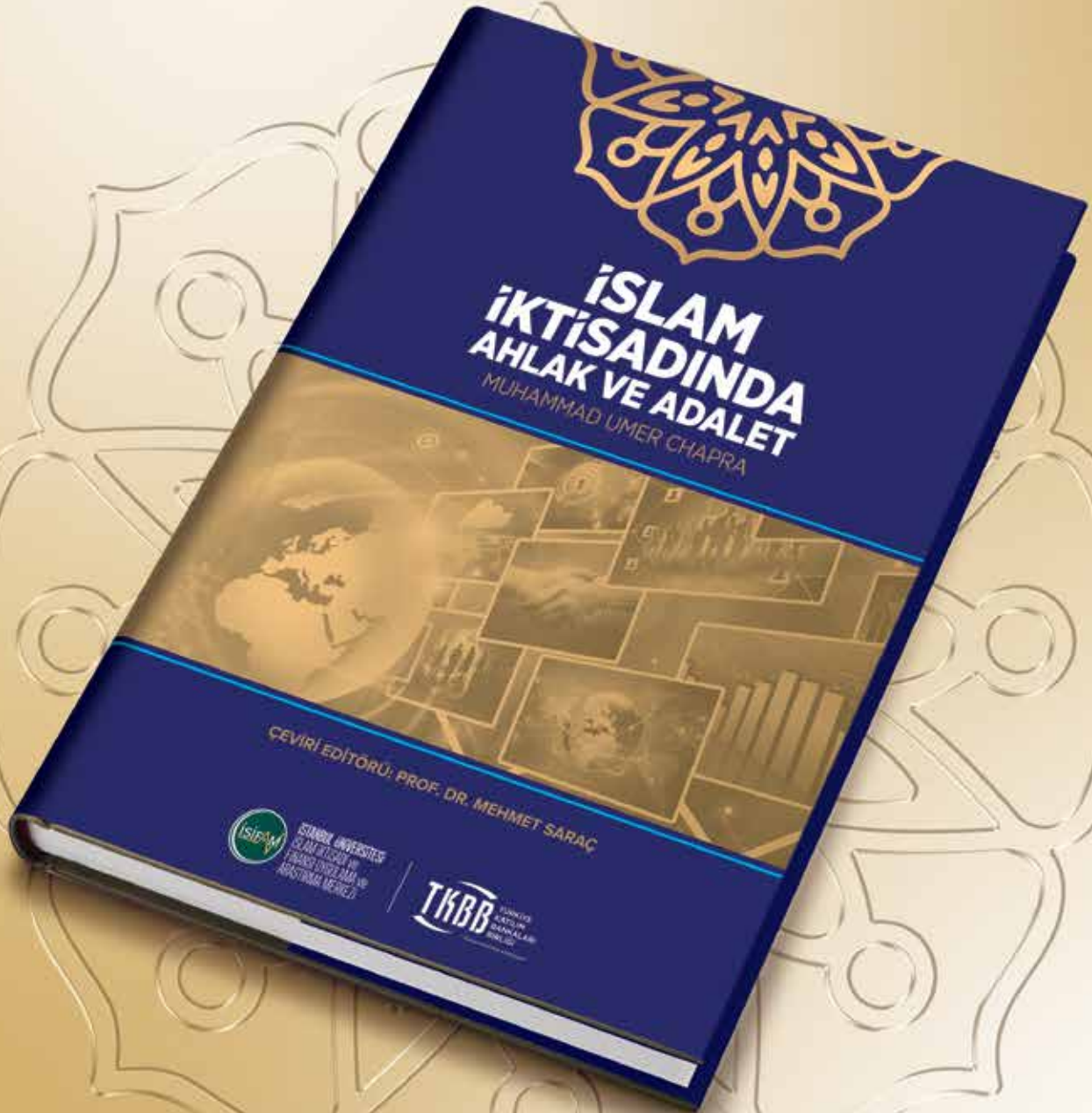
56

YOKSULLUK,
MİKROFİNANS VE
**KATILIM
BANKALARI**



İKTİSADIN İLKELERİNİ İSLAM FELSEFESİYLE YORUMLAYAN KIYMETLİ BİR ESER

İslami iktisadın ünlü ismi Muhammed Umer Chapra'nın saygın dergilerde yayımlanan sekiz makalesinden derlenen bu kitap, finansal ihtiyaçların İslami usullere göre nasıl karşılanacağını anlatıyor.



FAİZSİZ FİNANS

**STANDARTLARINDA
YOL GÖSTERİCİ BİR KİTAP**



Bu tercüme esere www.tkbb.org.tr adresinden ulaşabilirsiniz

katılım finans

Yıl:3 Sayı: 13 Mayıs-Haziran 2019



Bakış

14 ALBARAKA TÜRK'TEN DOĞAYA TAM DESTEK

Albaraka Türk, insana ve çevreye duyarlı çalışmalarını sürdürüyor

16 KUVEYT TÜRK'TEN TURİZMCİLERE ÖZEL FİNANSMAN PAKETİ

Kuveyt Türk, turizm sektörüne yönelik özel bir finansman paketi hazırladı

Sektör

20 DÜNYA BANKASI'NDAN TÜRKİYE'YE 2 MİLYON DOLARLIK HİBE

Dünya Bankası, Türkiye'ye 2 milyon dolarlık hibe sağlayacak

21 TARIMSAL YATIRIM PROJELERİNDE SÜRE UZATIMI

Tarıma dayalı yatırım projeleri için verilen süre, 30 Kasım 2019'a uzatıldı

Röportaj

42 GAYRİMENKUL SEKTÖRÜNÜN FİNANSAL ÇÖZÜM ORTAĞI: EMLAKBANK

Türkiye Emlak Katılım Bankası Genel Müdürü Aksu ile bir söyleşi gerçekleştirdik

Yorum

56 YOKSULLUK, MİKROFİNANS VE KATILIM BANKALARI

Dünyadan



24 BisB'DEN TAM TEŞEKKÜLLÜ DİJİTAL ŞUBE

Bahreyn İslami Bankası (BisB), müşterilerinin insan müdahalesi olmadan işlem yapmalarını sağlayacak ilk tam teşekküllü dijital şubasını açtı

25 İsDB VE UNICEF'TEN HAYIRSEVER İŞBİRLİĞİ

TKBB Haber

26 KATILIM BANKALARI, 2018'DE DE KÂRLARINI ARTTIRDI

Katılım bankalarının net kârı, 2018'de bir önceki yıla göre yüzde 32,4 artarak 2 milyar lirayı aştı



Kapak



30 MİLLÎ KAYNAKLARDA YÜKSELME DÖNEMİ

Türkiye; son yıllarda millî ve yerli enerji üretimini önceleyen, yer altı ve yer üstü kaynaklarının ekonomiye kazandırılması hususunda daha istekli hareket eden bir politikayı tercih etmektedir

Yorum

36 YENİLENEBİLİR ENERJİ VE KATILIM BANKACILIĞI

Enerji sektörünün finansmanında daha aktif rol alarak pazar payımızı kaliteli aktifler ile kârlı bir şekilde arttırabiliriz

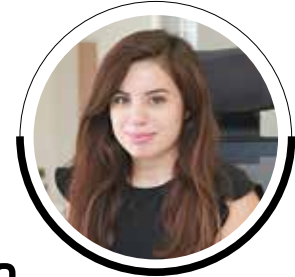


Makale



50 GÜVENİLİR İŞLEYİŞ İÇİN KAMUYU AYDINLATMA

Teknoloji



60 INSURTECH GİRİŞİMLERİNİN İLHAM KAYNAĞI: TEKÂFÜL SİSTEMİ

Eğitim



68 ÇOCUKLARA ÖĞRENMEYİ ÖĞRETMEK

MODERN İKTİSAT DÜŞÜNCESİNİN TEMELLERİNİ SORGULAYAN YENİ BİR ESER

Bu eser Türkiye Katılım Bankaları Birliği ile İstanbul Üniversitesi İslam İktisadı ve Finansı Uygulama ve Araştırma Merkezi'nin ortaklaşa yürüttükleri çalışma ile İslami finans alanında yabancı dilde yayınlanmış 20 temel eserin dilimize çevrilmesini kapsayan projemizin ikinci eseridir. 8 farklı makaleden oluşan bu eser modern iktisadın temellerini sorgulamaktadır.





Türkiye'nin Enerjisine Güç Katıyoruz

Türkiye'nin yüksek enerji kapasitesinin millî bir kazanca dönüşmesini sağlamak, ülkemizin kalkınması adına üstlenmemiz gereken başlıca görevlerimiz arasında bulunuyor

Merhabalar,

Türkiye; konumu, iklimi ve coğrafi şartlarıyla enerji verimliliği alanında dünyanın sayılı ülkeleri arasında yer almaktadır. Özellikle fosil yakıtlardan üretilen enerjinin, yerini daha çevreci ve yenilenebilir kaynaklara bıraktığı bu yüzyılda; rüzgâr, güneş ve jeotermal enerji potansiyelimiz daha da önemli bir konuma yükselmiştir. Yenilenebilir kaynaklı enerji kapasitemizin de ötesinde ülkemiz, yer altı rezervleriyle bu yüzyılda da konuşulmaya devam edecektir. Türkiye'nin yüksek enerji kapasitesinin küresel ölçekte değere dönüşmesi, endüstrileşmesi ve tekrar millî bir kazanca dönüşmesini sağlamak, ülkemizin kalkınması adına üstlenmemiz gereken başlıca görevlerimiz arasında bulunuyor. Türkiye'nin bankacılık sektörü temsilcileri olarak bizler; millî ve yerli üretim alanında sahip olduğumuz potansiyelin güçlenerek değer kazanması adına, sanayicilerimize ve girişimcilerimize kaynak oluşturma hususundaki çalışmalarımızı artırıyoruz. Katılım bankacılığı enstrümanlarımızı, enerji projelerine finansman sağlama projeksiyonu özelinde geliştirerek yatırımcılara fon sağlıyoruz.

Türkiye'nin sadece iç pazar piyasasında değil, yurt dışı yatırım ve proje çalışmalarında da iş dünyamızın ve müteşebbisimizin yanında olmaya gayret ediyoruz. Türkiye'de cari açığın kapanması ve bu hedef doğrultusunda en etkili faktör olan ihracatın artması için enerji sektörü de Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın çizdiği 2023 Vizyonu'nda yerini almıştı. Katılım bankaları olarak bankacılık faaliyetleri, proje finansmanları ve finansal süreçlerin tamamında bu vizyonun bir parçasıyız. Enerji tasarrufu ve verimliliği, enerji arz ve güvenliğinin sağlanması, dışa bağımlılık risklerinin azaltılması, çevrenin korunması ve iklim değişikliğine karşı mücadele etkinliğinin artırılmasının sağlanması; 2023 yılı ulusal strateji hedeflerimizin ve enerji politikalarımızın en önemli bileşenleridir.

Bu kapsamda başlatılan "Sıfır Atık" projesini de çok değerli buluyoruz. Kaynak israfının azaltılması ve yenilenebilir ürünlerin tekrar ekosisteme kazandırılması noktasındaki gayretimizin, gelecek nesillere bırakacağımız önemli bir miras olacağını düşünmekteyiz.

Ülke olarak önümüzdeki yaklaşık beş yıllık planda yapısal reformlar, yatırımlar ve kalkınma hamleleri ile sürececek bir döneme girmiş bulunuyoruz. Hükümetimiz, iş dünyamız ve sivil toplum kuruluşlarımızla birlikte Türkiye'nin, dünyanın 10 büyük ekonomisi olması yolundaki çalışmalarımıza hız kesmeden devam ediyoruz.

Metin ÖZDEMİR
TKBB Yönetim Kurulu Başkanı

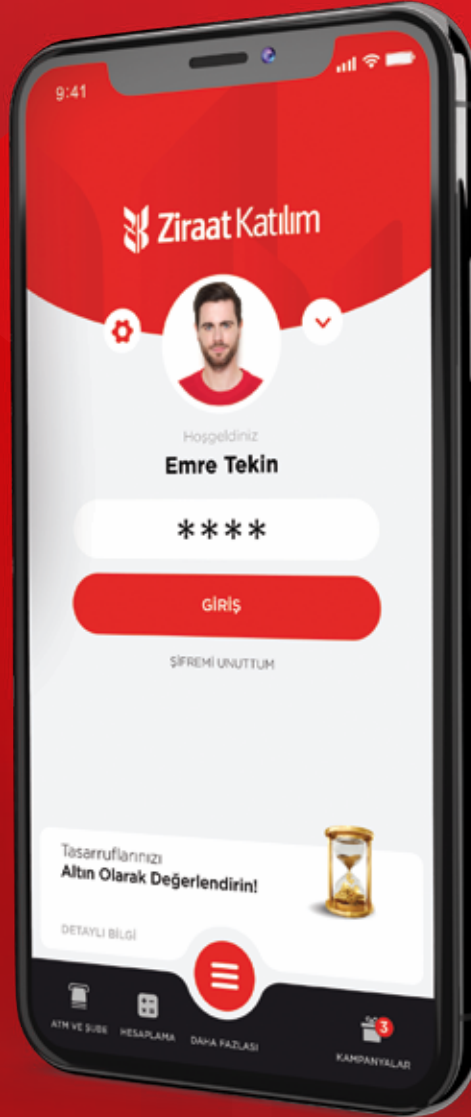
Katılım Mobil'le bankacılık işlemleri çok daha kolay!



Tek Şifreyle
Giriş



Akıllı Menü



Kampanyalar



Katılım Mobil yepyeni arayüzüyle karşınızda!
Hemen telefonunuza indirin, size özel akıllı menüleri
ve kullanışlı özellikleri keşfedin.

 **Ziraat Katılım**

Paylaştıkça daha fazlası



Müşteri İletişim
Merkezi

www.ziraatkatilim.com.tr



Türkiye’de Yerli ve Millî Enerji Dönemi

Türkiye, özellikle son dönemde yerli ve millî enerji üretimini önceliyor

Değerli okurlarımız,

Güneşin kendini iyiden iyiye gösterdiği, tabiattaki muhteşem değişimleri gözlemlediğimiz bahar mevsimine adım attığımız bugünlerde bizler, *Katılım Finans* dergisinin 13. sayısı ile okurlarımızla buluşmanın heyecanını yaşıyoruz. Dergimizin bu sayısında ele aldığımız konular, temas ettiğimiz isimler ve değerli yazıları ile *Katılım Finans*'a renk katan yazarlarımızdan bahsetmeden önce birlik, beraberlik ve yardımlaşmanın değerini daha iyi kavramamıza vesile olan Ramazan ayının hepimize huzur ve bereket getirmesini temenni ediyorum.

Dergimizin bu sayısının içerik kurgusuna dönecek olursak şunları söyleyebilirim: Ülkemizin özellikle son dönemde millî ve yerli enerji üretimini önemesinden, hatta 2023 yılına dair bu alanda belirlediği “enerji ihtiyacının üçte ikisini millî kaynaklardan karşılama hedefi”nden yola çıkarak kapak konumuzda “Türkiye’nin yer altı ve yer üstü kaynakları”nı masaya yatırdık. Söz konusu yazıyı kaleme alan Sayın Murat Palavar’a teşekkür ediyorum. Aynı zamanda enerji kaynaklarının işletilmesinde

katılım bankalarının finansman desteklerine de yer verdik. Bu konuyu da katılım bankaları yöneticilerinin görüşleri ile zenginleştirdik. Türkiye Katılım Bankaları Birliği Genel Sekreteri Sayın Osman Akyüz, İstanbul’un uluslararası bir finans merkezi olabilmesi konusunda atılması gereken adımlarla ilgili düşüncelerini bizlerle paylaştı.

Bu sayımızda röportajımızı, uzun bir aradan sonra tekrar hizmete başlayan ve sektöre altıncı katılım bankası olarak giren EmlakBank’ın Genel Müdürü Sayın Deniz Aksu ile gerçekleştirdik. Kendisine de değerli düşüncelerini bizlerle paylaştığı için teşekkürlerimizi sunuyorum. Dergimizde ayrıca elektronik ürün senedinden katılım bankalarının finansman uygulamalarına, kamuyu aydınlatmanın öneminden FinTech ve tekâfüle kadar pek çok konuyu mercek altına aldık. Ayrıca çocuklara öğrenmeyi öğretmek ve Özbekistan gibi birçok aktüel konu da bu sayımızda yerini aldı.

Ramazan Bayramınızı şimdiden tebrik ederek sözlerime son veriyorum. Bir sonraki sayımızda buluşmak üzere...

Merve Ay
Yayın Yönetmeni



TKBB TÜRKİYE
KATILIM
BANKALARI
BİRLİĞİ



+90 (216) 636 95 00 (pbx)



www.katilimfinansdergisi.com.tr
bilgi@katilimfinansdergisi.com.tr



Saray Mh. Dr. Adnan Büyükdenez Cd. Akofis Park C Blok
No:8 Kat:8 34768 Ümraniye / İSTANBUL



/katilimfinansdergisi



@KatilimFinans



/katilimfinansdergisi

TKBB'nin Kurumsal İletişim Yayınıdır

Bu dergide yer alan yazılar, aksi belirtilmedikçe Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nin resmi görüşünü yansıtmaz, imzalı yazılarda belirtilen görüşler sadece yazarlarına aittir.

TKBB Adına İmtiyaz Sahibi
Osman Akyüz

Danışma Kurulu
Metin Özdemir
İkram Gökteş
Melikşah Utku
Deniz Aksu
Ufuk Uyan
Wael Abdulaziz Raies
Temel Hazıroğlu
Dr. Ahmet Albayrak

Genel Yayın Yönetmeni
Aydın Yabanlı

Yayın Kurulu
TKBB İletişim Komitesi
Burak Yedek
Ahmet İkizoğlu
Emre Memiş
Fatih Tuğrul Topaç
Selçuk Aydemir
Ömer Berklî

YAPIM

cubemedya
VİVİNCİLİK

Genel Direktör
Mustafa Özkan

Yayınlar Koordinatörü
Merve Ay

Yayın Editörü
Pınar Kenar

Sanat Yönetmeni
Cüneyt Mert

Info Tasarımlar
Merve Aktaş

Dijital İşler Editörü
Recep Almalı

Yayın Danışmanı
Yakup Kocaman

Katkıda Bulunanlar
Beyza Nur Avcı

Ticari İşler Direktörü
Ömer Arıcı

Finans Sorumlusu
Mine Demirkan

Yayın Türü
Süreli yayın
İki ayda bir yayınlanır

Baskı
Mavi Ofset
İ.O.S.B. Heskoop San.Sit.
Sinpaş İş Modern İş Merkezi B Blok
Kat:1 No: 22/23
Başakşehir / İstanbul



İSTANBUL'UN ULUSLARARASI FİNANS MERKEZİ OLACAĞINA

İnancım Tam

Küresel finans merkezleri, buldukları ülkelerin ekonomileri ile dünyanın diğer ekonomileri arasında mal, hizmet, bilgi ve sermaye akışının sağlanması için gerekli olan uluslararası yetkinlik ve kapasiteye sahip uzmanlaşmış kurumların kümelendiği şehir bölgeleri olarak tanımlanmaktadır. Küresel finans merkezi konumundaki şehirler, buldukları ülkenin ekonomik kalkınmasını güçlendirmekle beraber kentin stratejik, turistik ve diğer sektörler bazında da gelişimine ve markalaşmasına hizmet eder. Buna yönelik Türkiye Cumhuriyeti Hükümeti tarafından yaklaşık 10 yıl önce İstanbul'un uluslararası bir finans merkezi hâline getirilmesi hedefi doğrultusunda, İstanbul Uluslararası Finans Merkezi (İFM) Stratejisi ve Eylem Planı hazırlandı. Söz konusu eylem planı, 2009 yılının Ekim ayında yürürlüğe girdi. Hükümet, o tarihten itibaren İstanbul'u uluslararası bir finans merkezi yapabilmek adına ciddi bir çalışma başlattı. Yapılan çalışmalar sonucunda İstanbul, Küresel Finans Merkezleri Endeksi'ne ilk kez 2009 yılında 72'nci sıradan girdi. Kent, 2012 yılına geldiğinde ise söz konusu endekste 56'ncı sıraya yükseldi. Bu konu, daha sonra da 10. Kalkınma Planı'nda yer aldı. Dolayısıyla 2014-2018 programına da taşınmış oldu. Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi öncesi Kalkınma Bakanlığı tarafından koordine edilen proje kapsamında yedi tane bileşen tespit

edildi. İdari, teknolojik, altyapısal ve insan kaynağı gibi alanlarda belirlenen maddelere ek olarak faizsiz finans sisteminin geliştirilmesi stratejisi de yedinci bileşen olarak İstanbul Finans Merkezi projesine eklendi. Bu kapsamda ve kurumsal ekosistem oluşturmada; katılım bankalarının, tekâfül şirketlerinin, faizsiz esasta çalışan bireysel emeklilik şirketlerinin ve portföy yönetim şirketlerinin oluşumuna imkân tanındı. Böylece İstanbul'u uluslararası finans merkezi yapma strateji planı başlamış oldu.

Bu bağlamda gerçekleştirilen çalışmalar neticesinde Türkiye, 2014 yılında Küresel Finans Merkezleri Endeksi'nde 42'nci sıraya yükseldi. 2014'ten sonra ise Türkiye, FETÖ gibi birçok terör hadisesi ile mücadele etmek durumunda kaldı ve bu dönemde İstanbul, söz konusu endekste 68. sıraya geriledi. O süreçten geçtiğimiz yıla kadar ise maalesef İstanbul'un uluslararası

finans merkezi olabilmesine yönelik önemli bir çalışma yapılmadı. Bu yıl ise Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi, Hükümetimiz tarafından İstanbul'u uluslararası bir finans merkezi hâline getirmesi konusunda hem görevlendirildi hem yetkilendirildi. İstanbul'un uluslararası finans merkezi olması noktasında Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi'ne büyük iş düşüyor. Öncelikle çok güçlü bir İstanbul Uluslararası Finans Merkezi yönetimi oluşturulmalı. Çünkü önemli kararlar alabilen bir

İstanbul'un küresel finans merkezi hâline gelmesi, öncelikle bölgesel bir merkez olmasından geçiyor



İstanbul'un uluslararası finans merkezi olması noktasında Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi'ne büyük iş düşüyor

merkeze ihtiyacımız var. Bu merkezin özel sektör ağırlıklı olması tercih edilebilir; ancak yine de özel sektör kurum-kuruluşları, sivil toplum, iş adamları ve finansal kuruluşların birlikte emek vermesi gerektiği kanaatindeyim.

Türkiye, Bugün 59. Sırada

Cumhurbaşkanlığı Finans Ofisi, geçen Mart ayında İstanbul'da uluslararası bir konferans tertip etti. Konferans, Global Financial Centres Index Genel Müdürü Mark Yeandle tarafından gerçekleştirildi. Yeandle, konferansta bir şehrin uluslararası finans merkezi olabilmesi için ilk olarak orada iş ortamının geliştirilmesi gerektiğini ifade etti. İkinci olarak da beşeri sermayenin yetkin ve etkin olmasının öneminden, yani kaliteli insan kaynağından söz etti. Diğer unsurların ise şehirdeki her türlü iletişim, ulaşım ve çevre düzenlemesi gibi tüm altyapı hizmetlerinin başarılı olmasının, aynı zamanda kentin finansal hizmetler sektörünün gelişmişliğinin önemine dikkat çekti. Kentte her türlü finansal hizmeti sunabilecek kurumların oluşturulmasının altını çizen Yeandle, bir kentin uluslararası finans merkezi olması için gerekli unsurlardan bir diğerinin de şehrin itibarı olduğunu vurguladı. Bu da gösteriyor ki ülkeye ve şehre güven de o bölgenin uluslararası finans merkezi olması konusunda önemli bir yer



İSTANBUL
HAVALİMANI
SAYESİNDE YILDA

150

MİLYON İNSAN
TÜRKİYE'YE GİRİP
ÇIKABİLECEK

tutuyor. Konferansın ardından metnin başında bahsettiğim endeks, yeniden açıklandı ve Türkiye'nin 59'uncu sıraya yükseldiği bildirildi.

Türkiye'nin Finans Merkezi: İstanbul

Türkiye'deki bankalar, borsa, sigorta şirketleri ve sermaye piyasası gibi finansal kuruluşların tamamına yakını İstanbul'da yer alıyor. Dolayısıyla Türkiye'nin ticaret ve finans merkezi konumundaki şehrimiz: İstanbul. Finansal kuruluşların pek çoğunun İstanbul'da olması nedeniyle kentte belli bir yeterlilik düzeyi yakalanmış durumda, şimdi de bu düzeyin artırılması gerekiyor. Sermaye Piyasası Kanunu ve Sermaye Piyasası Yönetmelikleri yenilendi. Son on yılda; sermaye piyasası, borçlar ve ticaret kanunları uluslararası standartlara uygun şekilde güncellendi, İstanbul Menkul Kıymetler Borsası ile Vadeli İşlemler Borsası ve Altın Borsası "Borsa İstanbul" adı altında şirketleşerek teknolojik altyapısını küresel rekabet şartlarına göre yeniledi, İstanbul Tahkim Merkezi faaliyete geçti. Bankacılık Kanunu da 2005 yılında yenilenmişti. Böylelikle Türkiye olarak hem sermaye piyasası hem de bankacılık kurallarında Avrupa standartlarını yakalamış

FİNANSAL MERKEZLERİN 5 REKABET ALANI

- İş ortamı
- Beşeri sermaye
- Altyapı
- Finansal hizmetler sektörünün gelişmişliği
- Şehrin itibarı





Türkiye'deki bankalar, borsa, sigorta şirketleri ve sermaye piyasası gibi finansal kuruluşların tamamına yakını İstanbul'da yer alıyor

durumdayız. Özellikle Uluslararası Arbitrasyon Tahkim Merkezi ile pek çok noksanlığımızı tamamlamış olduk. Fakat iş ortamının hem altyapı hem de iletişim anlamında daha iyi hâle getirilmesi lazım. Öte yandan şehrimizin çağdaş ve dünya standartlarında güncel finansal hizmetler sunar hâle geldiğini çeşitli tanıtımlar aracılığıyla ortaya koymalıyız. Kentin itibarı ve şehre duyulacak güven burada çok önemli. Aynı zamanda uluslararası merkezlerle yakın temasta bulunmak, işbirliği yapmak ve rekabet edebilir olmak mühim. Örneğin, herhangi bir finans merkezi sizden daha uygun maliyetlerde hizmet sunabiliyorsa onu tercih edebilirler.

Hedef Türkiye'nin İlk 25'te Yer Alması

Ülke olarak 2023 yılına dair hedeflerimizden biri de Türkiye'nin uluslararası finans merkezleri arasında ilk 25'in içinde olmasını sağlamak. Aynı zamanda Türkiye'nin finansal gelişmişlik açısından ilk 30 ülke arasında konumlanması ve finansal hizmetler sektörünün gayrisafi yurt içi hasıladaki payının da yüzde 6'ya yükseltilmesi hedefleniyor. Şu an için 59.

sıradayız ve 25 için gidecek çok yolumuz var. Bizler öncelikle bu konuyu bir devlet politikası olarak addetmeliyiz. Cumhurbaşkanlığının bu hedefe sahip çıkmasının çok olumlu bir adım olduğunu ve Türkiye'deki özel kuruluşların da mevzubahis konuya yönlendirilmesi gerektiğini düşünüyorum. Türkiye'nin gayrisafi millî hasılasının yüzde 30'u İstanbul'da üretiliyor.

Kent ayrıca uluslararası ulaşım açısında da dünyada çok önemli bir yere sahip. Üç saat gibi kısa bir zamanda dünyanın çok önemli bir kısmına İstanbul'dan ulaşmak mümkün. Öte yandan Türkiye'deki ekonomik gelişmişlik; Orta Doğu, Balkanlar ve Doğu Avrupa'dan ileri olmakla birlikte sözkonusu bölgeler için aslında Türkiye bir merkez. Dolayısıyla da İstanbul'un uluslararası bir finans merkezi olabileceğine benim inancım tam. Siyasi ve ekonomik istikrarla Türkiye'yi büyüme patikasına sokabilirsek ülkemize yabancı yatırımcıları çekip döviz girdisi sağlayabiliriz. Böylelikle Türkiye'deki finansal hizmetler hacim olarak da büyür. Durum böyle olunca gayrisafi millî hasılasının yüzde 6 değil, 10'ları bulacağını düşünüyorum. Ayrıca küresel finans merkezi olmak hedefinden önce Türkiye'nin bölgesel olarak kendini ispatlaması gerekiyor. Buna yönelik potansiyel hedefimizi; öncelikle Doğu Avrupa, Balkanlar, Orta Doğu ve Türki Cumhuriyetler olarak belirlemeliyiz. Bu hedefimiz doğrultusunda da politikalar geliştirilmelidir.

İstanbul'un Cazibesini Artırmamız Lazım

İstanbul'un altyapısından tutun da mevzuat regülasyonu anlamında kolay finansal hizmet üretilebilir bir merkez hâline gelebilmesi için cazibesinin artırılması gerekiyor. Kentin





en önemli sorunlarından bir tanesi ulaşım. Trafik sorununu minimize etmemiz gerekiyor. Bu bağlamda son yıllarda oldukça mesafe alındığını söyleyebilirim. Son dönemde inşa edilen köprü, tünel ve metro gibi yatırımlar, İstanbul ulaşımında gün geçtikçe kolaylık sağlıyor. Ayrıca yeni yapılan İstanbul Havalimanı sayesinde senede 150 milyon insanın Türkiye'ye girip çıkabilecek hâle gelmesi çok önemli bir fonksiyon. Benim fikrim İstanbul Atatürk

PROJE KAPSAMINDA BELİRLENEN 7 BİLEŞEN

1. İstanbul Finans Merkezi'nin idari yapısının oluşturulması Kalkınma Bakanlığı'nin sorumluluğuna verildi.
2. Finansal ürün ve hizmetlerin artırılmasını, Sermaye Piyasası Kurulu üstlendi.
3. Hukuki altyapının geliştirilmesi Adalet Bakanlığı'nin sorumluluğuna verildi.
4. Kümelenme bölgelerinde fiziki altyapının geliştirilmesi, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne verildi.
5. Finansal teknolojinin güçlendirilmesini Borsa İstanbul üstlendi.
6. Nitelikli insan kaynağının artırılması Millî Eğitim Bakanlığı'na verildi.
7. Katılım bankacılığı ve faizsiz finans sisteminin geliştirilmesi Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'na verildi.

İSTANBUL
ULUSLARARASI
FİNANS MERKEZİ
(İFM) STRATEJİSİ VE
EYLEM PLANI,

2009
YILINDA YÜRÜRLÜĞE
GİRDİ

Ülke olarak 2023 yılına dair hedeflerimizden biri de Türkiye'nin uluslararası finans merkezleri arasında ilk 25'in içerisinde olmasını sağlamak

Havalimanı'nın da faaliyetine devam etmesi yönünde. Mutlaka havaalanı yedeklemesi yapmamız lazım. Şu an kayıtlara geçen ve İstanbul'da ikamet eden kişi sayısı 15 milyon. Şehre günlük giren-çıkan kişileri de göz önüne alacak olursak İstanbul, 20 milyon nüfusu barındıran önemli bir merkez. Turizm anlamında Türkiye'nin istikbal vadeden bir konumda olması, İstanbul'un da tarihî ve tabii güzellikler bakımından zenginliği, şehrin cazibe merkezi hâline getirilmesi için bir avantaj.

Katılım Bankacılığı, Finansal Hizmetler Sektörünün Gelişmişliğinin Bir Parçası

Faizsiz finans ve katılım bankacılığı, tüm finansal hizmetler sektörünün gelişmişliğinin bir parçasıdır. Dolayısıyla bizim de bu alanda gelişim kaydetmemiz gerekiyor ki dünyada faizsiz finans hizmetlerinin kolay yapılabilmesinde İstanbul da alternatif bir merkez hâline gelebilsin.

ALBARAKA TÜRK'TEN DOĞAYA TAM DESTEK

Albaraka Türk, doğaya değer katan çalışmaları kapsamında başlattığı "Sıfır Atık" değişim hareketiyle, bin 892 ağacın kesilmesini engellerken 456 bin 289 kWh enerji ve 3 bin 116 metreküp su tasarrufunun yanı sıra 19 bin 670 metreküp sera gazının doğaya salınımını da önlemiş oldu. Albaraka Türk Genel Müdür Yardımcısı Süleyman Çelik, konuyla ilgili yaptığı açıklamada "Bugün geldiğimiz noktada elde ettiğimiz sonuçlar, doğaya olan saygımızı bir kanıttır." dedi.



ALBARAKA TÜRK'E "EN İYİ FİNANSAL KURUMLAR İŞLEMİ" ÖDÜLÜ

Albaraka Türk, gerçekleştirdiği 205 milyon dolar tutarındaki İlave Ana Sermaye Suku (AT1 Suku) İşlemi ile Bonds & Loans Ödül Töreni'nde "Yılın En İyi Finansal Kurumlar İşlemi" ödülünü kazanırken, aynı zamanda "Yılın En İyi İslami Finans İşlemi" kategorisinde de finale kaldı. Ödül törenine; Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku, Genel Müdür Yardımcısı Malek Temsah ve Yatırım Bankacılığı Birim Müdürü Tülay Şalva katıldı.

ALBARAKA TÜRK'TEN 450 MİLYON TL'LİK KİRA SERTİFİKASI İHRACI

Albaraka Türk iştiraki Bereket Varlık Kiralama Şirketi'nin 4-5-6 Mart tarihlerinde yurt içi piyasada gerçekleştirdiği ve 325 milyon TL olarak planlanan kira sertifikası işlemi, gelen yoğun talep nedeniyle 450 milyon TL olarak gerçekleşti. Bu, aynı zamanda Albaraka Türk'ün gerçekleştirdiği en yüksek tutarlı kira sertifikası ihracı oldu. 112 gün vadeli ve halka arz yöntemiyle gerçekleştirilen ihraca bin 124 bireysel yatırımcı katılım sağladı ve ihracın tutarının yüzde 66'sı bireysel yatırımcılara tahsis edildi. İhraca gelen yoğun talep ve yatırımcı ağının tabana yayılmasında süreçlerin dijitalleştirilmesi ve internet şubesi üzerinden çok kısa süre içinde yatırım hesabı açılarak talepte bulunulabilmesi etkili oldu. Albaraka Türk Hazine, Yatırım Bankacılığı, Yatırımcı İlişkileri ve Finansal Kurumlardan Sorumlu



Genel Müdür Yardımcısı Malek K. Temsah: "Bugüne kadarki en yüksek tutarlı kira sertifikası ihracımızı başarılı bir şekilde tamamlamış olmaktan son derece mutluyuz. Kira sertifikası ihracımıza gelen yoğun ilgi, yatırımcı tabanımızın bu likit enstrümanlara karşı artan ilgisinin bir kanıtı olmuş ve bankamızın sahip olduğu güveni ve gücü bir kez daha göstermiştir." değerlendirmesinde bulundu.

ALBARAKA FİNTECH GİRİŞİM SERMAYESİ, İLK YATIRIMLARINI GERÇEKLEŞTİRDİ

Albaraka Türk'ün yüzde 100 iştiraki Albaraka Portföy Yönetimi tarafından kurulan Albaraka FinTech Girişim Sermayesi Yatırım Fonu, ilk iki yatırımını gerçekleştirdi. 2018 yılının Ekim ayında kurulan Albaraka FinTech Girişim Sermayesi Yatırım Fonu (FGSYF), ilk iki yatırımını Albaraka Türk ekosistemi içinde yer alan Albaraka Garaj girişimlerinden Kartoon 3D ve Inooster şirketlerine yaptı. Albaraka Türk'ün girişimci dostu bir kurum olduğunu dile getiren Albaraka Türk Katılım Bankası Genel Müdürü Melikşah Utku, "Girişimcilere maddi ve manevi desteğimizi artırarak sürdürüyoruz. Bankaların geleceğinin FinTech şirketleri ile iyi ilişkiler kurmaktan geçtiğine inanıyoruz. Bu konuda Albaraka Garaj Hızlandırma

Merkezi ile başlayan yatırımlarımızın bir parçası olarak yaklaşık altı ay önce Albaraka Portföy Yönetimi şirketimiz aracılığıyla Albaraka FinTech Girişim Sermayesi Yatırım Fonu'nu kurduk. Fonumuzun ilk iki yatırımını da Albaraka Garaj'ın geçtiğimiz dönemdeki girişimlerinden Kartoon 3D ve Inooster şirketlerine yapmış olması memnuniyet verici." dedi. Yatırımcılığın yön değiştirdiğine dikkat çeken Albaraka Portföy Yönetimi Genel Müdürü Emin Özer ise Türkiye'de ilk kez bir bankanın FinTech girişim sermayesi adıyla bir yatırım fonu kurduğunu belirterek bu konuda öncü olmaktan son derece mutluluk duyduklarını, önümüzdeki dönemlerde de Albaraka ailesinin girişimcilere desteğini sürdüreceğini söyledi.



93 YILLIK MİRAS YENİDEN DOĞDU

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın açıkladığı İlk 100 Günlük Eylem Planı çerçevesinde tekrar yapılandırılan ve katılım bankası olması karar alınan EmlakBank, faaliyet iznini 27 Şubat 2019 tarihinde Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'ndan aldı. Bankanın kuruluşu, yeni görevi ve hedefleri hakkında bilgi veren EmlakBank Genel Müdürü Deniz Aksu, "Dört ay gibi kısa bir sürede çalışma arkadaşlarımızla, günde 16 saat çalışarak bankamızı yeniden faaliyete hazır hâle getirdik. Bugün, alanında donanımlı, çalışkan ve gayretli ekibimizle işimizin başındayız." dedi. Deniz Aksu, "Hükümetimizin orta vadeli planında yer alan 'katılım bankacılığı pazar payının yüzde 15 hedefine ulaşması'nda aktif rol almayı hedefliyoruz. Mevcut ürünler ile pazar payımız sınırlı şekilde büyümektedir.



Türkiye Emlak Katılım Bankası olarak sektörün ihtiyaç duyduğu yeni ve katılım bankacılığı ilkeleri ile uyumlu ürünleri geliştirmeyi ve bankacılık sektörü içindeki payını arttırmayı hedefliyoruz." açıklamalarında bulundu.

Türkiye'nin Bankası Olacağız

Aksu, "Bankamız, tüm sektörün en donanımlı bankacılarından oluşuyor. Temel amacımız, ülkemizin gücüne güvenen ekonomik aktörlerinin yanında güçlü bir finansal çözüm ortağı olarak yer almaktır. Ayrıca ülkemizin kalkınma hedefi yolculuğuna önemli bir katkı sağlamayı hedefliyoruz. Tüm paydaşlar ve iş ortaklarımızla birlikte işbirliklerimizi arttırarak sektör için sürdürülebilir finansman modelleri oluşturacağız. Güçlüklere omuz veren bir mekanizma ile geliyoruz." şeklinde konuştu.

2019 yılında yedi coğrafi bölgede 15 şube ve yaklaşık 500 çalışan hedeflediklerini söyleyen Aksu, "Yeteri kadar şubemiz ve uygulayacağımız ürünlerin yaygınlaşmasını sağlayacak temel stratejilerimiz olacak. Türkiye'nin bankası olacağız. Şu anda malumunuz dijital bir dünyada yaşıyoruz. Şube ihtiyacı ne kadar gerekiyorsa o kadar kuracağız. Kamu bankaları ile işbirliği yaparak yaygınlaşma kısmında da daha hızlı adımlar atacağız." ifadelerini kullandı.

EMLAKBANK, GYODER ETKİNLİĞİNDE YER ALDI

EmlakBank Genel Müdürü Deniz Aksu, Gayrimenkul ve Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı Derneği (GYODER) tarafından düzenlenen "Finansmanda Yeni Arayışlar" konulu Çözüm Platformu'na konuşmacı olarak katıldı.

Deniz Aksu, dinleyicilere gayrimenkul sektörünün finansman sorunları hakkında bilgi verdi. Konuşmasında geleceğe yönelik önerilerde de bulunan Aksu, "Bir ihtisas bankası olarak sektörün bugün içinde bulunduğu durumlara ilişkin çözüm arayışlarında en ön safta yer alacağız ve sorumluluk almaktan geri durmayacağız." açıklamasında bulundu.

Gayrimenkul sektörüyle ilgili güncel konuları tartışmak ve sektörün geleceğini öngörmek amacıyla organize edilen panelde, finansman meselesi tüm yönleriyle ele alındı.

DENİZ AKSU, İSO'YA KONUK OLDU

Türkiye Emlak Katılım Bankası Genel Müdürü Deniz Aksu, İstanbul Sanayi Odası (İSO)'nın 27 Mart'ta gerçekleştirilen meclis toplantısına katıldı. İSO'nun Odakule'de bulunan merkezinde düzenlenen meclis toplantısı, "Sanayinin Sürdürülebilir Büyümesinde İnşaat Sektörünün Rolü ve Gelecek Vizyonu" ana gündemiyle yapıldı. İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan'ın açılış konuşmasıyla başlayan toplantıda Türkiye Emlak Katılım Bankası Genel Müdürü Deniz Aksu da gündeme ilişkin değerlendirmelerde bulundu.

Teknoparkların ve OSB'lerin İnşaat Finansmanları Gündemimizde

EmlakBank'ın inşaat sektörüne yönelik stratejileri ile ilgili bilgi veren Aksu, "Organize sanayi bölgelerinin (OSB)

inşaatlarının finansmanı, yüksek katma değerli üretimin mutfağı olan teknoparkların inşaat projelerinin finansmanı, bu oluşumların sürdürülebilir bir yaşam döngüsü içinde kalmaları ve şehir merkezindeki OSB'lerin şehir planlamasına uygun şekilde yerleşim alanlarının dışına çıkarılmasının finansmanı; kısa ve orta vadeli iş planlarımız arasında yer almaktadır." dedi.

İnovasyon ve Teknolojik Gelişmenin Destekçisi Olacağız

Aksu, "Sektörün her katmanındaki iş ortaklarına eş zamanlı olarak destek verecek, nakit döngüsünün yönetimini kolaylaştıracak ve üretici için alacak tahsilatı riskini minimuma indirecek bir sistem ile tedarikçi zincirinin finansmanına yönelik bir iş modeli hazırlıyoruz.

Ayrıca tüm dünya Endüstri 4.0'a ayak uydururken inşaat sektörünün buna uzaktan bakmaması gerekir. Dünyada yeni inşaat modelleri geliyor. Banka olarak robotik volümetrik inşaatın, hatta 3D baskı makineleri ile yapılacak imalatın, dolayısıyla inşaat sektöründeki inovasyon ve teknolojik gelişmelerin destekçisi olacağız." açıklamalarında bulundu.



KUVEYT TÜRK HACKATHON'UN BİRİNCİSİ TİO

Kuveyt Türk'ün FinTech ve bankacılık alanında yeni projelerin geliştirilmesine katkı sunmak amacıyla üçüncü kez düzenlediği Hackathon sonuçlandı. Kuveyt Türk Bankacılık ve Yaşam Üssü'nde "geleceğin bankacılığı" temasıyla düzenlenen yarışmaya 71 kişiden oluşan 25 ekip kendi proje fikirleriyle katıldı. Hackathon'un birincisi Çember Projesi ile TİO ekibi oldu. Yarışmanın ikincisi Team Liquid, üçüncüsü ise Finch oldu. Hackathon'da dereceye giren diğer üç proje Bestvisor, VR VR Anadolu ve Futurx olarak sıralandı. Kuveyt Türk Hackathon'da birinci ekip 40 bin TL, ikinci ekip 30 bin TL, üçüncü ekip 20 bin TL, dördüncü, beşinci ve altıncı ekipler ise 10'ar bin TL para ödülü kazandı.

CEBİMPOS'A ÇOKLU KULLANICI ÖZELLİĞİ GELDİ

Kuveyt Türk, banka fark etmeksizin tüm kredi kartı ve ATM kartlarından akıllı telefonla ödeme alma imkânı sunan CebimPOS'a çoklu kullanıcı özelliğini ekledi. Konu ile ilgili açıklamalarda bulunan Kuveyt Türk KOBİ Bankacılığından Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Abdurrahman Delipoyraz, "CebimPOS'un çoklu kullanıcı özelliğiyle artık işletme sahipleri, diledikleri sayıda çalışanın veya plasiyerin cep telefonunu POS cihazına dönüştürebiliyor. Çalışan veya plasiyer, cep telefonlarından yalnızca kendi tahsilatlarını görürken işletme sahibi, tüm hesapları kendi cep telefonundan takip edebiliyor. Bu sayede çalışan veya plasiyer, bir POS cihazına ihtiyaç duymadan hızlı, pratik ve güvenli bir şekilde tahsilatı gerçekleştirebiliyor." dedi.

KUVEYT TÜRK'TEN TURİZMCİLERE ÖZEL FİNANSMAN PAKETİ

Kuveyt Türk, turizm sektörüne yönelik özel bir finansman paketi hazırladı. Konuyla ilgili açıklamalarda bulunan Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan, "Türkiye turizm sektörü, 2019'a 50 milyon yabancı turist hedefiyle başladı. Biz de turizm işletmelerimizin bu hedefine katkıda bulunmak amacıyla yüksek sezon diye tabir edilen yaz dönemi başlamadan önce turizm finansmanı paketi hazırladık. Sezonda ödemeli finansmanımız ve esnek ödemeli kredi kartımızla turizm sektöründe hizmet veren işletmecilerin yanındayız." dedi.

Turizmcilere Üç Özel Finansman

Kuveyt Türk tarafından turizm sektöründe hizmet veren işletmelere özel oluşturulan turizm finansmanı paketinde üç seçenek sunuluyor. Turizm İşletme Finansmanı, tesislerinin ihtiyaç duyduğu malzemelerin, ekipman ve ürünlerin teminini sağlarken Otel Yenileme Finansmanı, sezon öncesinde yapılacak tadilat ve benzeri işlerdeki giderleri karşılamada kullanılıyor. İşletmeler, binek ve ticari araçların finansmanı için de Turizm Araç Finansmanı

hizmetinden yararlanabiliyor. Kuveyt Türk'ün ayrıcalıklı ürünlerinden Business Plus Kart ise turizmcilere ihtiyaçlarını finanse etme ve kendi nakit akışlarına göre ödeme planları oluşturma imkânı sağlıyor. Business Plus Kart ile kart limitinin yüzde 10'u kadar takastaki çek ve vergi ödemeleri gerçekleştirilebiliyor.



KUVEYT TÜRK, KAYNAK KODLARINI DÜNYAYA AÇIYOR

Kuveyt Türk; geliştirdiği projelerdeki kaynak kodların bir kısmını, "Açık Kaynak Kodlu Bankacılık" ile açık kaynak ekosistemine sunuyor. Kodları GitHub üzerinden genel erişime açan Kuveyt Türk, bu uygulamayla hem kurum içi teknoloji kültürünü açık kaynak ekosistemine yakınlaştırıyor hem de geliştirdiği ürün ve teknolojilerle

ekosisteme katkıda bulunmayı hedefliyor.

Dünyanın Her Yerinden Hızlı Çalışma İmkânı

Açık kaynak kod uygulaması, şirketlere pek çok avantaj sunuyor. Bu avantajlar içerisinde en çok dikkat çekenlerden biri de işe alım süreçleri ve oryantasyon. Normal işe alım sürecinde oryantasyon, firmalar için önemli bir maliyet kalemi oluştururken açık kaynak bir projede bu süreç çok daha hızlı ilerliyor. Kişiler topluluk içerisinde seçilerek işe alınabildiğinden, oryantasyon süreci oldukça kısalıyor. Açık kaynak kodlu projeler uzaktan çalışmaya olanak verdiğinden dolayı dünyanın farklı noktalarından geliştiriciler, hızlı bir şekilde çalışma imkânı buluyor. Bunların yanı sıra projelerin açık kaynak kodlu açılması; zaman, kalite, performans ve güvenilirlik gibi konularda daha yüksek bir geri dönüş ile sonuçlanıyor.



TÜRKİYE FİNANS'TAN FİNANSMAN KAMPANYALARI

Türkiye Finans; "ihtiyaç", "taşıt" ve yenilikçi ürünü "Bol Kepçe Hesap"ın da yer aldığı bir iletişim kampanyası başlattı. Türkiye Finans, ev giderlerinden eğitim masrafına, sağlık harcamalarından evlilik giderlerine kadar birçok konuda ihtiyaç finansmanı sağlıyor. İhtiyaç finansmanının yanı sıra taşıt finansmanı desteği de veren Türkiye Finans, sıfır araç alımlarında fatura, ikinci el araç alımlarında ise kasko değerinin 120 bin TL'ye kadar olması durumunda altmış aya kadar, 120 bin TL üstü araç alımlarında ise 48 aya kadar

taksitlendirme imkânı sunuyor. Ev sahibi olmak isteyen müşterilerinin ihtiyaçlarını yepyeni bir konut finansmanı ile karşılayan Türkiye Finans, anlaşmalı toplu konut projelerinden ev almak isteyenlere 120 aya kadar yüzde 0,99 kâr oranıyla konut finansmanı desteği sunuyor. Müşterilerine konut değerinin yüzde 80'i oranında finansman olanağı sağlayan Türkiye Finans'ın yeni kampanyası 30 Haziran'a; ihtiyaç, taşıt finansmanı ve Bol Kepçe Hesap kampanyaları ise mayıs sonuna kadar devam edecek.

TÜRKİYE FİNANS DİYARBAKIR'A RENK OLDU

Türkiye Finans, 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı etkinlikleri kapsamında bir dizi organizasyon gerçekleştirdi. Banka, İyilik Kulübü'nün destekleriyle "Çocuklara Gönül Ver" projesi çerçevesinde Diyarbakır'ın Silvan ve Çermik ilçelerinde bulunan iki ilköğretim okulunun sınıflarını ve dış

cephelerini boyadı. Okulları boyamakla kalmayan Türkiye Finans İyilik Kulübü üyeleri, ayrıca çocukları eğlendirmeye yönelik aktiviteler de düzenledi. Şölen havasında gerçekleşen etkinlikte, çocuklara hediyeler dağıtıldı. Ayrıca Diyarbakır'da hizmet veren Türkiye Finans şubelerinin müdürleri de programa katılım sağladı.

TÜRKİYE FİNANS, 2019 YILI İLK ÇEYREK SONUÇLARINI AÇIKLADI

Türkiye Finans Katılım Bankası, 2019 yılı ilk çeyrek finansal sonuçlarını açıkladı. Elde edilen verilere göre; toplam aktif büyüklüğünü 2018 yıl sonuna göre yüzde 9 artışla 51,2 milyar liranın üzerine çıkaran Türkiye Finans'ın toplanan fonlarının büyüklüğü 32,1 milyar liraya ulaştı.

Toplanan fonlarda yüzde 19,6 büyüme gösteren banka, sektörünün iki katı üzerinde bir büyüme sağladı. 2019 yılının ilk çeyreğinde, sürdürülebilir ve kârlı büyüme stratejisini devam ettiren bankanın net kârı yüzde 16 artarken, bankanın net kârı 83 milyon lira seviyesinde seyretti.

TÜRKİYE FİNANS, GAZİANTEP'TE KURUMSAL ŞUBE AÇTI

Hayata Katılım Bankası stratejisi ile kurum kimliğini yenileyen, bu stratejiyi de perakende ve ticari bankacılık alanında hizmete soktuğu uzman şubelerle büyüyen ve Türkiye genelinde 308 şubeye ulaşan Türkiye Finans; Gaziantep'te yeni bir kurumsal şube açtı. Şehitkâmil ilçesinde faaliyet gösteren şube, bankanın Türkiye genelindeki 5'inci kurumsal şubesi oldu. Türkiye Finans, yıllık ortalama 6,5 milyar USD ihracat hacmi ile Türkiye'nin en fazla ihracat yapan illeri içerisinde 6. sırada

yer alan Gaziantep'te açtığı yeni kurumsal şube ile bölgenin mevcut ve potansiyel firmalarına hizmet sunmayı hedefliyor.



TÜRKİYE FİNANS'TAN YÜKSEK TUTARLI İHRAÇLAR

Türkiye Finans'ın iştiraki TF Varlık Kiralama AŞ'nin şubat, mart ve nisan aylarında gerçekleştirdiği kira sertifikası ihracı toplamda 1 milyar 630 milyon TL'yi buldu. Şirket, 350 milyon lira tutarlı şubat ayı kira sertifikası ihracını, 83 gün vadeli olarak yurt içi piyasaya sundu. Banka mart ayı kira sertifikası ihracını ise 480 milyon lira değerinde ve 91 gün vadeli olarak tamamladı. Bu ihraçla beraber 2019 yılı ilk çeyreğinde toplamda 2 milyar liranın üzerinde bir hacme ulaşan Türkiye Finans, nisan ayında da 800 milyon liralık Türkiye'nin en büyük kira sertifikası ihracını gerçekleştirdi. Bu kira sertifikası ihracı 95 gün vadeli olarak tamamlandı.

TÜRKİYE FİNANS ÖDÜLE DOYMUYOR

Türkiye Finans, müşterilerinin beklentilerini aşan ürün ve hizmetler ile ödül almaya devam ediyor. Türkiye'nin en iyi ofis binasında faaliyet gösteren ve 2018 yılı sonunda Uluslararası Gayrimenkul Ödülleri kapsamında Avrupa'nın "En İyi Ofis İç Mimarisi" ödülüne layık görülen Türkiye Finans, "Ülkelere Göre En İyi Katılım Bankası" kategorisinde IFN News tarafından "Türkiye'nin En İyi Katılım Bankası" seçildi. Dubai'de Ritz Carlton DIFC otelde düzenlenen törende, "Türkiye'nin En İyi Katılım Bankası" ödülünü Türkiye Finans adına Ticari Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı Murat Akşam ve Hazine Genel Müdür Yardımcısı Hakan Uzun aldı.

VAKIF KATILIM'DAN EKONOMİYE 19,1 MİLYAR TL DESTEK



Vakıf Katılım, 2018 yıl sonu finansal sonuçlarını açıkladı. Vakıf Katılım 2018 yılında, 15,1 milyar TL fon toplarken ülke ekonomisine nakdi ve gayri nakdi olmak üzere toplam 19,1 milyar TL destek sağladı. 2018 yılı sonu itibarıyla toplam 325,4 milyon TL net kâr elde eden Vakıf Katılım'ın aktif büyüklüğü, bir önceki yıla göre yüzde 58,6 artışla 21 milyar TL'ye ulaştı. Aynı dönemde özkaynakları 1,527 milyar TL olarak gerçekleşirken yasal

yükümlülük seviyesi olan yüzde 12'nin üzerinde seyreden sermaye yeterlilik oranı ise yüzde 13,6 oldu. 2018 yılı finansal sonuçlarını değerlendiren Vakıf Katılım Genel Müdürü İkram Göktaş, "Tecrübeli yönetimimiz, sürekli gelişen dağıtım kanallarımız, dinamik operasyon sistemlerimiz ve özverili çalışanlarımız sayesinde son derece başarılı bir seneyi geride bıraktık." dedi. Ayrıca Vakıf Katılım, tüm Türkiye'yi

kapsama stratejisi doğrultusunda 2018 yılı içerisinde 28 yeni şube açarak 42 ilde toplam 91 şubeye ulaştı.

Son 20 Ayda Yaklaşık 7,4 Milyar TL'lik İhraç Gerçekleştirdik

2018 yılında KOBİ'lerin finansal ihtiyaçlarına kolayca ulaşmalarını sağlamak üzere hayata geçirilen projelere destek olmaya devam ettiklerini dile getiren Göktaş sözlerine, "Hem yurt içinde hem de yurt dışında daha fazla fonu sisteme dâhil etmek, fonlama kaynaklarını çeşitlendirmek ve toplanan fonları daha fazla kişiye ulaştırmak için faaliyetlerimizi sürdürdük.

Nitelikli yatırımcıya satış yöntemini kullanarak kira sertifikası ihraçları aracılığıyla piyasaya yeni fon sağladık. Kira sertifikası ihraçlarımız ile son 20 ayda, Vakıf Varlık Kiralama iştirakimiz üzerinden 37 ihraç neticesinde yaklaşık 7,4 milyar TL'lik ihraç gerçekleştirdik. Bu çalışmalarımız sonucunda fonlama kaynaklarımızı çeşitlendirirken diğer yandan Katılım Varlık Kiralama iştirakimiz üzerinden yaptığımız yedi ihraç neticesinde de yaklaşık 903 milyon TL'lik ihraç ile özel sektör şirketlerinin faizsiz sermaye piyasası araçlarını kullanmalarına aracılık ettik." ifadelerini kullandı.

VAKIF KATILIM, ADIYAMAN VE SİİRT'TE ŞUBE AÇTI

Müşterilerine daha yakın olma stratejisiyle yatırımlarına devam eden Vakıf Katılım, Adıyaman ve Siirt'te şube açtı. Vakıf Katılım böylelikle iki şehirde daha bireysel müşterilerinin ve KOBİ'lerin finansal ihtiyaçlarını karşılayacak özel çözümler sunacak. Adıyaman Şube açılışına Şube Müdürü Muzaffer Kara ve Siirt Şube açılışına Şube Müdürü Nihat Ercan'ın yanı sıra her iki açılış törenine de Vakıf Katılım Genel

Müdürü İkram Göktaş, Genel Müdür Yardımcısı Bülent Taban, Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Erdoğan ve çok sayıda davetli katıldı. Açılış törenine müşteriler de yoğun ilgi gösterdi.

2019 Yılında Hedef, 110 Şubeye Ulaşmak

Şube açılışlarının ardından açıklama yapan Vakıf Katılım Genel Müdürü İkram Göktaş, kuruluşunun üzerinden kısa bir zaman geçmiş olmasına rağmen Vakıf Katılım'ın şubeleşme çalışmaları sonrası 2018 yılında 28 yeni şube açarak 42 ilde 91 şubeye ulaştığını, bu yıl için ise hedeflerinin 110 şubeye ulaşmak olduğunu belirtti.

Türkiye'nin Altın Bankası Olmak İstiyoruz

Türkiye'deki kapsama alanlarını



genişletmek istediklerini ve bu doğrultuda şubeleşme çalışmalarına devam edeceklerini ifade eden Göktaş, diğer yandan dijitalleşme çalışmalarını da sürdüreceklerini söyledi. Türkiye'nin Millî Altın Bankası olma tasarısını stratejik hedef olarak belirlediklerinin altını çizen Göktaş, 2019 yılında bu alandaki piyasa paylarını daha da arttırmak istediklerini kaydetti.



ZİRAAT KATILIM'DAN 250 MİLYON DOLAR TUTARINDA MURABAHA SENDİKASYONU



Ziraat Katılım Bankası AŞ, toplamda 250 milyon ABD doları tutarındaki murabaha sendikasyonu işlemi başarı ile tamamladı. 10 Nisan 2019'da imzalanan işlem, Ziraat Katılım'ın murabaha sendikasyonu piyasasındaki üçüncü başarılı işlemi oldu. Euro ve dolar olmak üzere iki para biriminde 367 gün vadeli ve toplamda 150 milyon ABD doları tutarında murabaha sendikasyonu temin edilmesi için Bank ABC, Dubai Islamic Bank PJSC, Emirates NBD Capital Limited, Standard Chartered Bank ve Warba Bank'a düzenleyici olarak yetki verildi. Bank ABC ayrıca, işlem koordinatörü olarak da görev yaptı. Gösterilen ilgi ve beklenenin üzerinde katılım talebi nedeniyle Ziraat Katılım tarafından 250 milyon ABD dolarına yükseltilen murabaha sendikasyonu, faizsiz finansman prensiplerine uygun olarak yapılandırıldı ve toplam 17 bankanın katılımı ile gerçekleştirildi.

Ziraat Katılım Hazine ve İç Operasyonlar Genel Müdür Yardımcısı Osman Karakütük murabaha sendikasyonu ile ilgili açıklamalarda bulundu. Osman Karakütük, "İlk yılımızda gerçekleştirdiğimiz 155 milyon ABD doları tutarındaki murabaha sendikasyonumuzu, ikinci senemizde artan yatırımcı sayısı ve yüksek talebe bağlı olarak yüzde 52 oranında arttırarak 236 milyon ABD dolarına çıkardık. Bu yıl da 250 milyon ABD doları olarak yeniledik. Murabaha sendikasyonuna gösterilen ilgi ve beklenenin üzerinde gerçekleşen katılım hem ülkemiz ekonomisine hem de Ziraat markasına duyulan güvenin işaretidir. Kaynak çeşitliliğimizi arttırmak ve başta KOBİ'ler olmak üzere reel sektöre doğrudan destek sağlamak için gerçekleştirdiğimiz murabaha sendikasyonumuzun önümüzdeki yıllarda da artan bir ilgi ve taleple karşılanacağına inanıyoruz." şeklinde konuştu.

ZİRAAT LEASING, ZİRAAT KATILIM BÜNYESİNE DÂHİL OLDU

Ziraat Finans Grubu çatısı altında 1991 yılından günümüze inşaat, sağlık, tekstil, gıda, demir çelik, metal işleme, basım ve imalat sanayisi gibi birçok sektöre finansman sağlayan Ziraat Leasing, 1 Mart 2019 itibarıyla faaliyetlerini Ziraat Katılım bünyesi altında sürdürmeye başladı. Ziraat Finans Grubu içerisinde benzer alanlarda faaliyet gösteren

şirketlerin arasında sağlanacak "güç birliği" ile hem operasyonel maliyetlerin düşürülmesi hem de verimliliğin artırılması planlanıyor. Ziraat Katılım; bu birleşme sayesinde, Ziraat Leasing'in birikim ve tecrübesinden faydalanmak suretiyle hâlihazırda müşterilerine sunduğu finansal kiralama hizmetlerini daha da geliştirerek sektör payını arttıracak.

KATILIM MOBİL YENİLENDİ



Ziraat Katılım Uygulaması Katılım Mobil'in yeni versiyonu hizmete girdi. Uygulamanın yeni versiyonu, IOS (Apple) İşletim Sistemi App Store'da ve Android İşletim Sistemi Google Play Store'dan indirilebilir. Yenilenen Katılım Mobil uygulaması (IOS - Android) ile kullanıcılara sunulan hizmetler şunlar:

Tek Şifre ile Giriş

SMS ile giriş yöntemine alternatif olarak müşteriler, mobil cihazları üzerinden "Beni Hatırla" tercihini aktif ederek tek şifre ile uygulamaya giriş yapabiliyor.

Akıllı Menü ve Kullanışlı Tasarım

Katılım Mobil'in giriş öncesi ara yüzleri yenilendi. Uygulama böylelikle kullanışlı tasarım ve akıllı menü yapısı sayesinde müşterilere teknoloji ve tasarımı bir arada sunuyor.

Kişiselleştirme

Tek şifre ile giriş yöntemini tercih ederek mobil cihazını tanımlayan müşteriler, profil resimlerini kendileri belirleyebiliyor.



İSLAMİ ENERJİ BANKASI TÜRKİYE'DEKİ PROJELERİ DESTEKLEYECEK

Katar Finans Merkezi Üst Yöneticisi Yusuf Mohamed Al-Jaida yaptığı açıklamada, Türkiye ve Katar'ın İslami finans konusunda işbirliği yapabileceğini belirterek Doha, İstanbul ve Kuala Lumpur'un İslami finans şehirleri olarak öne çıkabileceğini bildirdi. Bu üç şehir arasında ortak düzenlemelerin yapılması gerektiğine işaret eden Al-Jaida, "Amacımız, uzun dönemli stratejik bir proje olarak İstanbul'un Avrupa'da, Kuala Lumpur'un ise Asya'da İslami finansın merkezi olması. Böylece, Doha'nın da Orta Doğu bölgesine açılan bir kapı görevi göreceğini düşünüyoruz. İstanbul Finans Merkezi'nin yetkilileriyle de tanıştım, aynı dili konuştuğumuzu gördüm. O yüzden, bu konuda oldukça iyimserim. Zaman alacak; ama çok önemli olan bu projeyi, üç ülkenin işbirliği sayesinde hayata geçirebilirsek çok büyük bir başarı olacak." şeklinde konuştu. Al-Jaida, Katar Finans Merkezi'nin Kuveyt, Irak ve Güney Doğu Asya'daki ülkelerde yatırım yapmak isteyen Katar merkezli şirketlere vergi indirimi ve ücretsiz ofis imkânı sağladığını belirterek, Türk şirketlerinin de bu kolaylıklardan faydalanabileceğini aktardı.



DÜNYA BANKASI'NDAN TÜRKİYE'YE 2 MİLYON DOLARLIK HİBE



Dünya Bankası, sera gazı salınımını sınırlandırmayı amaçlayan Emisyon Ticaret Sistemi'nin Türkiye'de uygulanması amacıyla oluşturulan projeye 2 milyon dolarlık hibe sağlayacak. "Hazine ve Maliye Bakanlığı ile Dünya Bankası Tarafından İmzalanan Pazara Hazırlık Ortaklığı II Projesi ile İlgili Hibe Anlaşması", Resmî Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Emisyon Ticaret Sistemi'nin pilot olarak uygulanmasına ilişkin projenin finanse edilmesine

yardım etmek amacıyla 2 milyon dolarlık hibe sağlanacak. Proje kapsamında, uygulanacak pilot sistem için yasal ve kurumsal çerçeve belgelerinin hazırlanmasına destek verilecek. Emisyon Ticaret Sistemi ile zaman içinde ortaya çıkabilecek toplam sera gazı miktarının sınırlarının belirlenmesi amaçlanıyor. Proje kapsamında sağlanacak 2 milyon dolarlık hibe tutarı; mal alımı, danışmanlık ve danışmanlık dışı hizmetleri, işletme giderleri ve eğitim faaliyetleri için kullanılacak.

KUYUMDA TAKSİTLENDİRME SÜRESİ 4 AYA ÇIKARILDI

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK), taksit yasağına tabi tutulan kuyumla ilgili harcamalarda basılı ve külçe hâlinde olmayanlar için taksitlendirme süresinin dört aya çıkarılmasına ilişkin düzenlemesi yürürlüğe girdi.

Yapılan açıklamada, Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun 27 Mart 2019 tarihli ve 8314 sayılı Kararı ile Banka Kartları ve Kredi Kartları Hakkında Yönetmelik'in 26'ncı maddesinin yedinci fıkrası uyarınca, 11 Ocak 2019 tarihli ve 8198 sayılı Kurul Kararı ile taksit yasağına tabi tutulan kuyumla ilgili harcamalarda, basılı ve külçe hâlinde olmayanlar için taksitlendirme süresinin dört aya çıkarılmasına karar verildiği bildirildi.





BANKALAR FİNANSAL RAPORLAMALARINI ELEKTRONİK ORTAMDA YAPACAK

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun Bankaların Muhasebe Uygulamalarına ve Belgelerin Saklanması İlişkin Usul ve Esaslar Hakkında Yönetmelik'te yaptığı değişiklik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Yönetmelikte yapılan değişiklikler kapsamında, finansal raporların sunumu ve yayımlanmasına ilişkin maddelerde düzenlemeye gidildi. Bu kapsamda bankalara; yıl sonu konsolide ve konsolide olmayan finansal raporları, ilgili oldukları yılı takip eden nisan ayı sonuna kadar kuruma ve kuruluş birliklerine elektronik ortamda tevdi etme zorunluluğu getirildi. Öte yandan, Türkiye'de şube açmak suretiyle faaliyette bulunan bankalara da faaliyetlerine ait yıl sonu bilançoları ile gelir tablolarını, bunların açıklama ve dipnotlarını, merkezlerinin bilanço ve gelir tablolarını kuruma ve kuruluş birliklerine elektronik ortamda tevdi edeceği bildirildi. Ayrıca bankaların mart, haziran ve eylül ayları sonu itibarıyla düzenleyecekleri konsolide olmayan ara dönem finansal raporlarını 45 gün içinde, konsolide olanları ise 75 gün içinde kuruma ve kuruluş birliklerine elektronik ortamda iletileceği belirtildi.



"KATILIM BANKACILIĞI UYGULAMALARI VE DANIŞMA KURULLARI" BAŞLIKLIL SEMİNER DÜZENLENDİ

Katılım Bankacılığı Uygulamaları ve Danışma Kurulları başlıklı ihtisas semineri Sakarya Üniversitesi İslam Ekonomisi ve Finans Uygulama ve Araştırma Merkezi (İSEFAM) tarafından, İSEFAM Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi. Seminere Vakıf Katılım Bankası uzmanları ve akademik camiadan temsilciler konuşmacı olarak katıldı. Seminerde, Türkiye'de ve dünyada İslami bankalardaki danışma kurullarının yapısı, Türkiye'de katılım bankalarında şer'i risk konusunda farkındalık konuşuldu.

Program sonunda soruları yanıtlayan uzmanlar ve akademisyenler, katılım bankacılığının sektör içindeki büyümesinin talep tarafındaki genişlemeye bağlı olduğunu, sektöre ilişkin büyüme rakamlarının sosyolojik bağlamdan ayrı değerlendirilmemesinin gerekliliğini, sistemin bütün olarak ele alınmasının daha isabetli olacağını vurguladı. Katılım bankacılığı sektöründe umut verici olumlu gelişmeler olduğu ve bunların rakamlara yansımalarının zaman alabileceği söylendi.

TARIMSAL YATIRIM PROJELERİNDE SÜRE UZATIMI

Tarıma dayalı yatırım projelerinin tamamlanması için verilen süre, 31 Mayıs 2019'dan 30 Kasım 2019'a kadar uzatıldı. Tarım ve Orman Bakanlığı'nın Kırsal Kalkınma Destekleri Kapsamında Tarıma Dayalı Yatırımların Desteklenmesi Hakkında Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ'i, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Değişiklikle tarıma dayalı yatırım projelerinin fiziki olarak tamamlanma tarihi 31 Mayıs 2019'dan 30 Kasım 2019'a kadar uzatıldı. 1 Ekim 2018 tarihinde veya ek süre sonunda fiziki gerçekleştirmeleri tamamlanmış olan ancak yasal izinlerini alamamış yatırımlar için de yatırımcının başvurusu hâlinde 30 Kasım 2019'a kadar süre verilecek. Öte yandan Su Ürünleri Yetiştiriciliği Yatırımlarında İhtiyaç Duyulan Su ve Su Alanları ile Deniz ve İç Sulardaki Su Ürünleri İstihsal Hakkının Kiraya Verilmesi Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik de Resmi Gazete'de yayımlandı. Yapılan değişiklikle sözkonusu yönetmeliğin uygulama süresi, 1 Ocak 2020'ye kadar uzatıldı.



KATILIM BANKALARI BAŞLICA FİNANSAL BÜYÜKLÜKLERİ

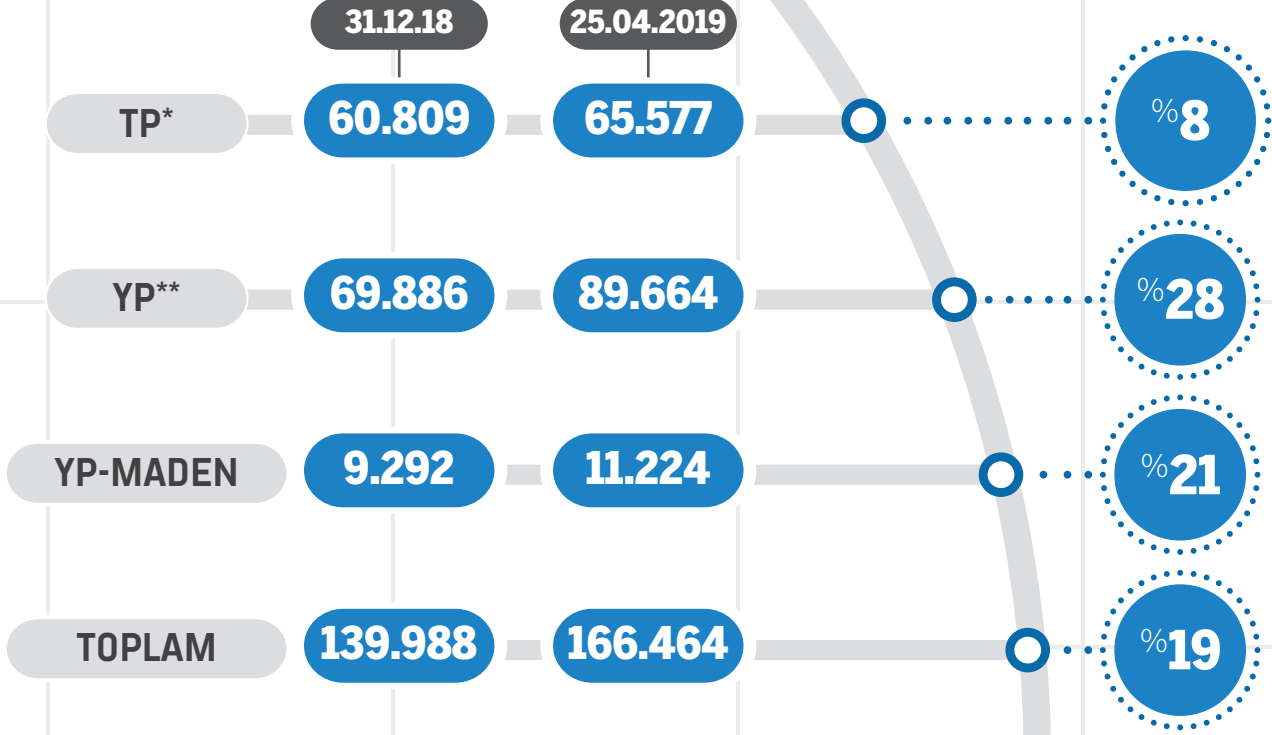
FİNANSAL BAŞLIKLAR	KATILIM BANKALARI (Milyon TL)		
	Aralık 2018	Mart 2019	2019/Mart-2018
TOPLAM AKTİF	206.806	229.198	%10,8
ÖZ VARLIK	16.780	18.731	%11,6
NET KÂR*	524	504	%-3,8
PERSONEL SAYISI	15.654	15.696	%0,3
ŞUBE SAYISI	1.122	1.131	%0,8

Kaynak: BDDK

* Net Kâr rakamı geçen yılın aynı ayına göre mukayese edilmiştir

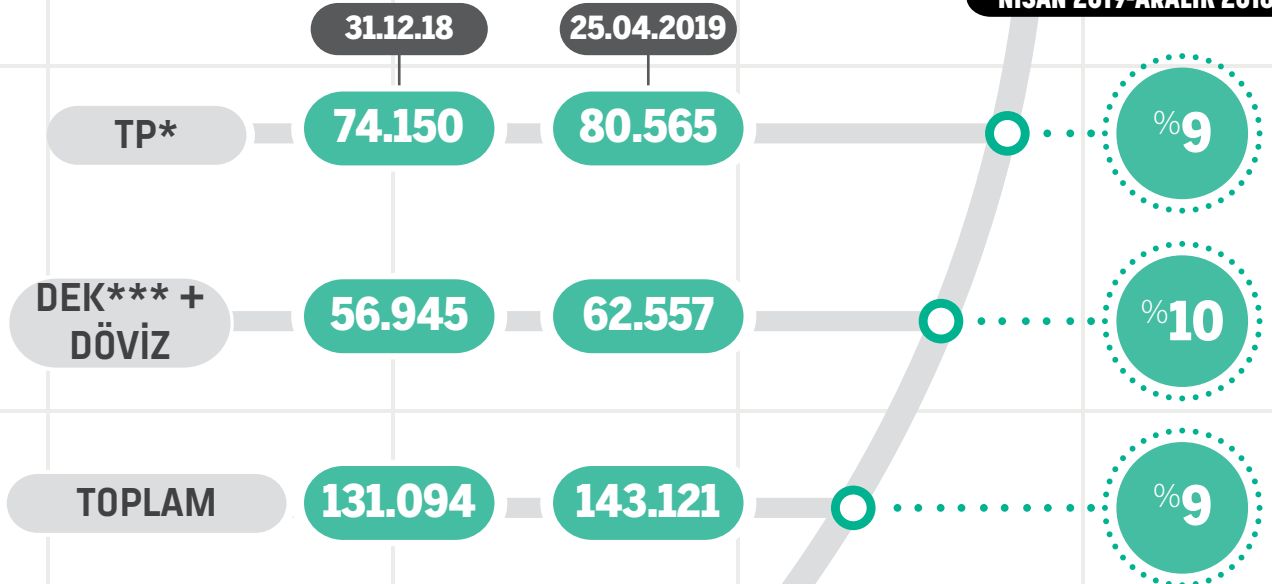
TOPLANAN FONLAR (Milyon TL)

NİSAN 2019-ARALIK 2018 DEĞİŞİM



KULLANDIRILAN FONLAR (Milyon TL)

NİSAN 2019-ARALIK 2018 DEĞİŞİM



* Türk Parası ** Yabancı Para *** Döviz Endekli Krediler

BisB'DEN TAM TEŞEKKÜLLÜ DİJİTAL ŞUBE



Bahreyn İslami Bankası (BisB), müşterilerinin insan müdahalesi olmadan işlem yapmalarını sağlayacak ilk tam teşekküllü dijital şubesini açtı. BisB'nin dijital şubesi, özel bir self-servis kiosk kullanımı yoluyla müşterilerine, insan müdahalelerine gerek kalmadan kartsız nakit çekme veya para yatırma, çek defteri baskısı ve anında kart düzenleme gibi çok sayıda işlem yapma imkânı verecek. Bunun yanı sıra müşteriler dijital şubede hesap açabilecek, finansman için başvuru yapabilecek, kayıtlarını tutabilecek ve güncelleyebilecek. Ayrıca ihtiyaç hâlinde banka temsilcilerinden görüntülü görüşme yoluyla yardım isteyebilecek. Konu ile ilgili açıklamada bulunan BisB İcra Kurulu Başkanı Hassan Jarrar, "Yeni dijital şubemiz, hemen hemen her işlemin çevrim içi veya video konferans aracılığıyla gerçekleştirildiği olağanüstü bir dijital deneyim sağlayacak. Müşterilerimizin günlük bankacılık işlemlerini pratik hâle getirmek ve hayatlarını kolaylaştırmak için tüm BisB şubelerinde, bu tür self servis ve dijital hizmetleri sağlamayı dört gözle bekliyoruz." dedi.

İsDB VE UNESCO, BİLİM VE TEKNOLOJİ İÇİN BİR ARAYA GELDİ



İslam Kalkınma Bankası (İsDB) ve Birleşmiş Milletler Eğitim, Bilim ve Kültür Örgütü (UNESCO); Mozambik ve Özbekistan'da bilim, teknoloji ve inovasyon politikalarını desteklemek için işbirliğini güçlendirdi. İki kuruluş; geniş kapsamlı bilim, teknoloji ve inovasyon sistemleri ve politikaları ile sürdürülebilir ekonomik kalkınma, girişimcilik ve gençlerin istihdam edilebilirliğini teşvik etmek adına yeni bir işbirliği anlaşması imzaladı. Paris'te düzenlenen imza töreninde İsDB Başkanı Dr. Bandar M. H. Hajjar, UNESCO Genel Direktörü Audrey Azuay'a *İslam Kalkınma Bankası Bilim, Teknoloji ve İnovasyon Kurumsal Profili* raporunu sundu. Hajjar, konuya ilişkin değerlendirmesinde "İsDB üyesi ülkelerde bilim, teknoloji ve inovasyon alanlarındaki politikalara duyulan ihtiyaç; sürdürülebilir kalkınma hedeflerine ulaşılmasındaki rolü göz önüne alındığında çok önemli. Son dönemde İsDB, sözkonusu alanlarda büyük ekonomik fırsatlar ve daha yüksek yaşam standartlarının geliştirilmesine önemli katkılar sağladı. UNESCO ile ortaklığımız, bu başarının ayrılmaz bir parçası oldu." ifadelerini kullandı.

DFM VE NATIONAL BONDS'TAN İSLAMİ FİNANS HAMLESİ



Dubai Finansal Market (DFM) ve Dubai merkezli Ulusal Tahvil Şirketi (NBC), yatırımcıları İslami finansa teşvik etmek amacıyla bir mutabakat muhtırası imzaladığını duyurdu. Anlaşma, ulusal sukukların DFM'de alım satımını kolaylaştırmayı amaçlıyor. Sözkonusu hamle; DFM'nin mevcut ve potansiyel yatırımcılarına ulusal tahvil alımlarında fazla likidite kullanmak, bu yatırımdan geri dönüş elde etmek ve listelenen menkul kıymetler üzerindeki diğer fırsatları değerlendirmek adına plasmanlarını verimli bir şekilde yönetme imkânı sağlayacak. Ayrıca işbirliği doğrultusunda NBC, DFM'nin sağladığı alım satım, saklama ve temettü dağıtımı gibi sayısız hizmete erişebilecek. Konu ile ilgili açıklamada bulunan DFM Başkanı Essa Kazim, "Bu anlaşmanın yaygın bir işbirliği ve birçok ortak girişim için bir kilometre taşı olduğunu söylemekten mutluluk duyuyoruz. Buradaki temel amacımız, DFM'nin ürün teklifini çeşitlendirmenin yanı sıra NBC müşterileri için de etkili bir platform oluşturmak." dedi.

DÜNYANIN İLK PERAKENDE ŞER'İ UYUMLU KÜRESEL GYO FONU



Malezya merkezli finans kuruluşu Manulife Varlık Yönetim Hizmetleri (MAMSB), perakende yatırımcılara yönelik dünyanın ilk şer'i uyumlu küresel gayrimenkul yatırım ortaklığı (GYO) fonunu başlattı. Manulife Shariah Global GYO Fonu, yatırımcılara orta ve uzun vadede daha çeşitli getiri kaynakları sağlayarak dünyanın dört bir yanındaki şer'i uyumlu gayrimenkul yatırım fırsatlarına ulaşma imkânı sunacak. MAMSB; konut, perakende, ofis ve endüstriyel GYO'lara yapılan geleneksel yatırımların yanı sıra yeni teknolojilerin ve işletmelerin bel kemiği olarak tanımladığı veri merkezleri, telekomünikasyon hücre kuleleri ve fonun yatırım yapabileceği depolar da dâhil olmak üzere çeşitli altyapı taleplerini de karşılayacak. MAMSB CEO'su Jason Chong, konuyla ilgili yaptığı açıklamada "Tuğla ve harca yatırım yapmak, yatırımları yalnızca birkaç fiziksel konut veya ticari varlıkla sınırlandırırken küresel GYO'lar, bunları büyük ölçekli altyapı projeleri de dâhil olmak üzere daha geniş bir mülk yatırımları evrenine dönüştürebilir." değerlendirmesinde bulundu.



KATAR SANAYİ VE TİCARET BAKANI'NDAN FINTECH ÇAĞRISI

5. Doha İslami Finans Konferansı'nın açılış konuşmasını yapan Katar Sanayi ve Ticaret Bakanı Ali Bin Ahmed Al Kuwari, finansal kuruluşların dijital alandaki çalışmalarına ağırlık vermesinin gerekliliğini vurgulayarak İslami bankaları modern teknolojiye davet etti. Bakan Al Kuwari, yaptığı konuşmada Katar'ın büyüyen İslami finans sektörünün, özellikle 2022 Dünya Kupası projelerinde ülkenin altyapı harcamalarından büyük ölçüde yararlanabileceğini söyledi. Katar'ın hâlihazırda dünyanın beşinci en büyük İslami finans piyasası olduğunun altını çizen Al Kuwari; ülkedeki İslami bankaları, maliyeti azaltmak için modern teknolojiden yararlanmaya teşvik etti. Katar'ın yüzde 10'dan fazla büyüme oranına sahip 120 milyar dolarlık İslami bankacılık varlığının bulunduğunu aktaran Al Kuwari, bu rakamın Katar'daki toplam bankacılık varıklarının yüzde 26'sını oluşturduğunu sözlerine ekledi. Bununla birlikte FinTech'in, İslami sektörün geleneksel bankalarla rekabet etmesinin yanı sıra uluslararası pazarlara ayak uydurmada da önemli bir rol oynadığına dikkat çekti.



AAOFI, 17. ŞER'İ KURULLAR KONFERANSI'NI GERÇEKLEŞTİRDİ

İslami Finansal Kurumlar Muhasebe ve Denetim Örgütü (AAOIFI) tarafından küresel İslami finans endüstrisindeki gelişmeleri değerlendirmek ve hükümler çerçevesinde yeni stratejiler oluşturmak adına düzenlenen Şer'i Kurullar Konferansı'nın 17'ncisi, 7 – 8 Nisan tarihlerinde Bahreyn'de gerçekleştirildi. Bahreyn Merkez Bankası nezaretinde gerçekleştirilen etkinlikte, İslami finans sektöründeki büyüme ve bu alandaki hizmetlerin gelişimini etkileyen temel meseleler ele alındı. Altı oturumdan oluşan ve 16 ülkeden 33 uzman konuşmacının katılımıyla gerçekleştirilen organizasyonda, şer'i standartların İslami finans kurumlarınca zorunlu olarak kabul edilmesinin öneminden mülkiyete ilişkin risklere karşı koruma yöntemlerine, hatalı sözleşmelerin onaylanmasının modern uygulamalara etkisinden küresel finans piyasalarında sukuk işlemlerine kadar çeşitli konularda sunumlar yapıldı. Ana sponsorluğunu Kuwait Finance House (KFH-Group)'un üstlendiği organizasyonda KFH İcra Müdürü Mohammad Al-Duwaitah, konferansın ikinci gününde gerçekleştirilen 5. Oturum'a "Küresel Finansal Piyasalarda Sukuk İhracı ve Şer'i Yapılarla İhraç Etme Uyumluluğunun Gereksinimleri" sunumuyla katıldı.



IsDB VE UNICEF'TEN HAYIRSEVER İŞBİRLİĞİ

unicef
for every child

İslam Kalkınma Bankası (IsDB) ve Birleşmiş Milletler Çocuklara Yardım Fonu (UNICEF), ortak bir bildiriyle Çocuklar için Küresel Müslüman Hayırseverlik Fonu oluşturma çalışmalarına başladıklarını duyurdu. IsDB'nin 44'üncü Yıllık Genel Kurul Toplantısı'nda duyurulan fon; zekât acenteleri, hayırsever vakıflar ve bireyler de dâhil olmak üzere çeşitli kaynaklardan toplanan yardımları, IsDB üyesi ülkelerde yürütülen insani yardım çalışmalarına aktaracak. Fonun resmi açılışını; eylül ayında New York'taki Birleşmiş Milletler Genel Kurulu'nda yapmayı öngören IsDB ve UNICEF, proje ortakları ve gönüllülerle birlikte çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda UNICEF, proje ile bağlantılı olarak Dünya Zekât Forumu ile de işbirliği anlaşması imzaladı. UNICEF Genel Müdür Yardımcısı Charlotte Petri Gornitzka, konuya ilişkin yaptığı açıklamada "Küresel insani ihtiyaçlar kritik seviyelerde ve bu durum karşısında özellikle de çocuklar savunmasız. IsDB ortaklığıyla Müslüman Hayırseverlik Fonu'nun kurulması, birçok çocuğa güvenli su, beslenme, eğitim, sağlık ve korunmaya erişim imkânı sunmamızı sağlayacak." dedi.



ENDONEZYA'DA ÖĞRENCİLER İÇİN İSLAMİ BANKA

Endonezya'da Güney Sumatra'nın merkezi Palembang'da bulunan Raden Fatah Devlet İslam Üniversitesi (RF UIN) bünyesinde, "Sharia Mini Bank" veya "Baitulmal Wa Tamwil" adıyla üniversite öğrencileri başta olmak üzere kuruma mensup kişiler için tasarlanan mini bir İslami banka kurulması için çalışmalara başlandı. RF UIN Rektörü Muhammad Sirozi, kurulacak mini bankanın İslami bankalarla neredeyse aynı birçok avantajla sahip olduğunu ve takip eden süreçte yalnızca üniversitenin öğretim görevlileri, çalışanları ve öğrencileri için faaliyet göstereceğini kaydetti. Sirozi, "Bu mini şer'i bankayı kurmaktaki amacımız, ihtiyaç sahibi öğrencilere yardım etmek ve eğitim giderlerini karşılamalarına destek olmak. Finansal kısıtlamaları olan öğrencilerimiz için mini bankalarda mini ücret fonu var. Ticari bir bankada kredi sistemi olduğu gibi kurumumuzun sahip olduğu bu mini şer'i bankanın da bir finansman sistemi olacak. Öğrenciler, üniversite için harç ücreti karşılığında buradan borç alabilecekler." açıklamasında bulundu.



KATILIM BANKALARI, 2018'DE DE KÂRLARINI ARTTIRDI



Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) verilerinden derlenen bilgilere göre, Türkiye'de faaliyet gösteren Albaraka Türk, Kuveyt Türk, Türkiye Finans, Vakıf Katılım ve Ziraat Katılım'ın konsolide olmayan toplam aktif büyüklüğü, toplamda 2018 sonu itibarıyla 206 milyar 653 milyon TL oldu. Katılım bankacılığının toplam aktif büyüklüğü bir önceki yıla göre yüzde 29,2 büyürken, kullanılan fonlarda yüzde 17, toplanan fonlarda ise yüzde 30 artış sergilendi. Bankacılık sektörünün genelinde aktif büyüklüğü 2018 yılında yüzde 19 artarken, kullanılan fonlar yüzde 15, toplanan fonlar ise yüzde 19 yükseldi. Toplam kâr ise yüzde 10 artarak 54 milyar TL seviyesinde gerçekleşti. 2018 yılı katılım bankaları açısından başarılı geçerken büyüme açısından sektörün üzerinde bir performans sergilendi.



Katılım bankalarının net kârı, 2018'de bir önceki yıla göre yüzde 34 artarak 2 milyar lirayı aştı

Türkiye'de Katılım Bankacılığı Büyüyor

Katılım bankalarının 2018 yılı net dönem kârı, bir önceki yıla göre yüzde 34 artarak 2 milyar 123 milyon TL'ye ulaştı. Özkaynaklar toplamı ise 2018'de yüzde 22,9'luk artışla 16 milyar 769 milyon TL'ye yükseldi. Katılım bankaları tarafından toplanan fonlar 2017 yılında 107 milyar 441 milyon TL olarak gerçekleşirken bu rakam, 2018'de yüzde 30,3'lük artışla yaklaşık 140 milyar TL değerine ulaştı. Türkiye'de katılım bankacılığının toplam bankacılık sektöründeki payının artmasının yanı sıra Türkiye'nin uluslararası piyasalardaki katılım bankacılığı pazar payı da artış gösterdi.

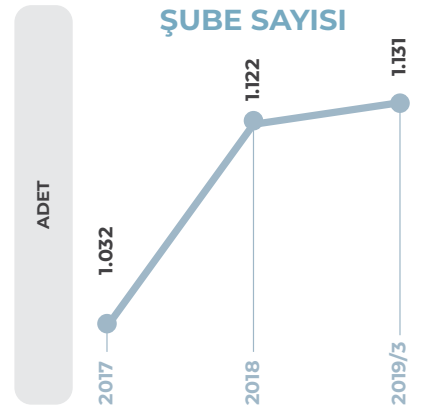
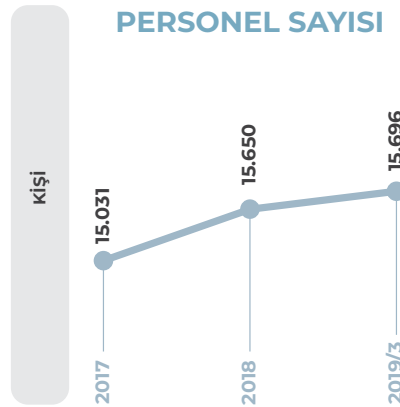
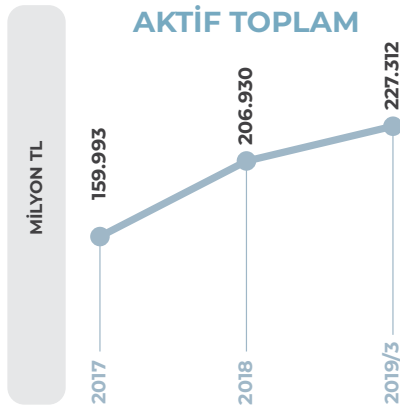
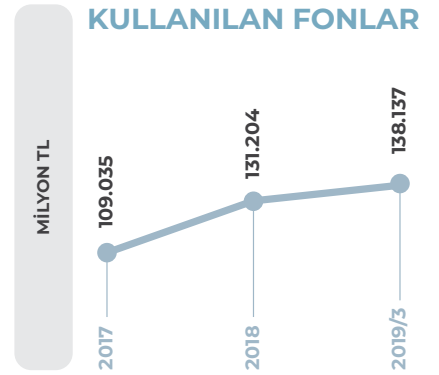
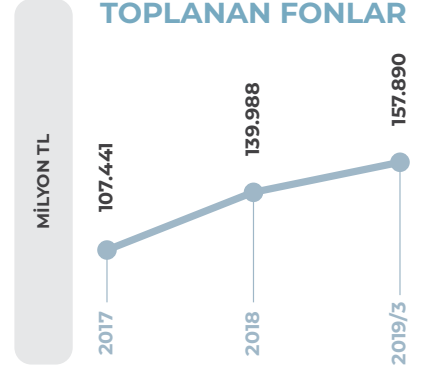
Katılım Bankaları, İstihdama Katkı Sağlıyor

2017 yılında Türkiye genelinde bin 32 şubeye sahip olan katılım bankaları, 2018'de şube sayısını yaklaşık yüzde 9 artırarak toplam bin 122 şubeye ulaştı. Türkiye'nin her bölgesinde şube ağını hızla yaygınlaştıran katılım bankalarının 2018 yıl sonunda ulaştığı istihdam rakamı 15 bin 654 kişiyi buldu. 21 Mart 2019 tarihinden itibaren katılım bankası olarak yeniden faaliyete geçen Türkiye Emlak Katılım Bankası'nın da sektöre dâhil oluşu ile mevcut rakamların yukarı yönlü artışını 2019'da da belirgin bir şekilde sürdürmesi bekleniyor.



KATILIM BANKACILIĞI SEKTÖR BÜYÜKLÜĞÜ

MİLYON TL			
FİNANSAL BAŞLIKLAR	2017 YIL SONU 31.12.2017	2018 YIL SONU 31.12.2018	2018-2017 YILINA GÖRE DEĞİŞİM (%)
TOPLANAN FONLAR	107.441	139.988	%30,3
TL	57.538	60.809	%5,7
YP	45.073	69.886	%55,1
YP-MADEN	4.830	9.292	%92,4
KULLANILAN FONLAR	109.035	131.204	%20,3
TL	66.780	74.183	%11,1
DEK+DÖVİZ	42.255	57.023	%34,9
AKTİF TOPLAM	159.993	206.930	%29,3
TAKİPTEKİ ALACAKLAR (BRÜT) / KULLANILAN FONLAR	%3,1	%3,9	-
ŞUBE SAYISI	1.032	1.122	%8,7
PERSONEL SAYISI	15.031	15.650	%4,1



Katılım bankalarının konsolide olmayan toplam aktif büyüklüğü,
2018'DE 206 MİLYAR 653 MİLYON LİRA OLDU



FINASTRA TÜRKİYE FORUMU GERÇEKLEŞTİ

Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nin katkılarıyla düzenlenen Yüksek Volatilitenin Türkiye'deki Katılım Bankacılığına Etkisi konulu panel, Finastra Türkiye Forumu'nda ele alındı

Türkiye Katılım Bankaları Birliği tarafından sponsor olunan *Yüksek Volatilitenin Türkiye'deki Katılım Bankacılığına Etkisi* konulu panel, Finastra Türkiye Forumu'nda düzenlendi. 21 Şubat'ta Wyndham Grand İstanbul Levent'te gerçekleştirilen ve bir gün süren foruma yoğun katılım sağlandı.

Birçok üyenin ve alanında uzman kişinin katılımcı olduğu forumda; beklenen kredi kaybı ve volatilitenin yönetiminden finans sektöründeki güncel eğilimlere, yabancı para ve likidite kısıtlamalarından ticaret finansmanına, bankalarda ticaret işlemlerinin dijital otomasyonundan dijital ticaret finansmanındaki güncel inovasyonların anlaşılmasına, yüksek volatilitenin Türkiye'deki katılım bankacılığına

etkisinden teknolojik transformasyon ve bulut uygulamalarına, gelecekteki International Financial Services Institute (IFSI) varlıklarından yeni regülasyon ve düzenlemelerin katılım bankacılığı ürün ve hizmetleri üzerindeki etkilerine, finansal hizmetler sektöründeki dijital dönüşümden İslami Finansal Hizmetler Endüstrisi içerisindeki zorluk ve fırsatlara kadar birçok konu masaya yatırıldı.

Yüksek Volatilitenin Türkiye'deki Katılım Bankacılığına Etkisi

Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nin katkılarıyla düzenlenen ve moderatörlüğünü Wissam Khoury'nin yaptığı *Yüksek Volatilitenin Türkiye'deki Katılım Bankacılığına Etkisi* adlı panelde katılım bankacılığının gelişimi, mevcut durumu ve bu alanda geleceğe dair beklentiler ele alındı.

TKBB üye bankalarının üst düzey yöneticilerinin katılımıyla gerçekleştirilen panelde Türkiye Finans Hazinesinden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Hakan Uzun, Kuveyt Türk Hazinesinden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Dr. R. Ahmet Albayrak ve Ziraat Katılım Hazine Yönetimi Bölüm Başkanı Mustafa Barbaros Özüyılmaz yer aldı.



TKBB EĞİTİMLERİNİ SÜRDÜRÜYOR

Türkiye Katılım Bankaları Birliği'nin düzenlediği eğitim programları devam ediyor



Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB)'nin katılım bankaları personellerine özel olarak düzenlediği eğitim programları, nisan ve mayıs aylarında da gerçekleştirilmeye devam ediyor. Hilton Garden Inn Otel-Ümraniye ve Mercure Hotel Altunizade'de dönüşümlü olarak gerçekleştirilen eğitim programları; finans, teknoloji ve hukuk alanında pek çok konuyu kapsıyor. Söz konusu eğitimlerde konuşmacı olarak yer alan Prof. Dr. Sadi Uzunoğlu, Doç. Dr. Resul Kurt ve Dr. Selim Taştan gibi önemli akademisyenler, uzmanlık alanlarıyla ilgili bilgileri katılımcılarla paylaşıyor.

Öte yandan "Bankacılar İçin İcra ve İflas Hukuku", "Bilişim ve Teknoloji Hukuku", "Küresel Likidite Hareketleri ve Fon Yönetimi", "Soru Cevap Işığında; Uygulamalı SGK Mevzuatı" ve "Yeni Nesil Fintech Ekosistem Ürünleri Bankalar İçin Bir Tehdit Mi Yoksa Fırsat Mı?" gibi pek çok konu başlıklarında eğitim verildi.



Esaslı Bankacılık

- #1 FAİZSİZ FİNANS ESASI**
Katılım bankacılığı, faizsiz finansman modeli sunar. Paradan para kazanmayı değil, ticari faaliyetleri esas alır.
- #2 TİCARET ESASI**
Katılım bankacılığı, ekonomiyi kalkındıracak etik bir ticaret anlayışını benimser. Alım ve satımda netlik esastır.
- #3 PAYLAŞMA ESASI**
Katılım bankacılığı; ticaret, vekâlet, ortaklık ve kiralama yöntemleriyle kullandığı finansmandan oluşan kâr ve zararın, katılımcılarıyla adilce ve söz verdiği gibi paylaşır.
- #4 MEMNUNİYET ESASI**
Katılım bankacılığı, insan odaklı yaklaşımı gereği, müşterilerine üst düzey memnuniyet sağlamayı amaçlar. Hizmetlerini en iyi ve en kaliteli şekilde sunmak için azami çabayı gösterir.
- #5 DENETİM ESASI**
Katılım bankacılığı, standart denetimlerin yanı sıra Katılım Bankacılığı ilkelerine uygunluk denetimine de tabidir. Değerlerimizle örtüşmeyecek, sağlığa zararlı olabilecek hiçbir ürünü veya ticari faaliyeti finanse etmez.
- #6 YARDIMLAŞMA ESASI**
Katılım bankacılığı, elde ettiği kazancın bir kısmını sosyal sorumluluk projelerinde değerlendirerek sosyal dengenin sağlanmasına destek olur.
- #7 TAM HİZMET ESASI**
Katılım bankacılığı, müşterilerinin tüm ihtiyaç ve beklentilerini karşılayacak ürün ve hizmet çeşitliliğine sahiptir. Sektöre kazandırdığı özel ürünleri ve geleneksel bankacılığın katılım bankacılığı değerleriyle çelişmeyen tüm enstrüman ve imkânlarını bir arada sunar.
- #8 SÖZLEŞME ESASI**
Katılım bankacılığı, müşterileriyle başlangıçta sözleştiği her şeyin geçerliliğini sözleşme boyunca korur. Sözleşmeye sadakat esastır.
- #9 TOPLUMSAL FAYDA ESASI**
Katılım bankacılığı, toplumsal kalkınmaya destek olacak projelerin finansmanına öncelik verir. Ekonomik büyümeye ve toplumsal refaha katkı sağlar.
- #10 ORTAKLIK ESASI**
Katılım bankacılığı her müşterinin bir ortak olduğunun bilincindedir ve her zaman birlikte kazanmayı esas alır.

Katılım bankacılığı güçlü esaslar üzerinde yükseliyor, Türkiye katılımla güçleniyor.

Katılım bankacılığını anlayanlar, emeklerinin ve alın terlerinin karşılığı olan birikimlerini gönül rahatlığıyla ekonomiye kazandırıyor. Katılım bankacılığı büyüdükçe hem katılımcılar hem de Türkiye kazanıyor. Esaslarına bağlılıkla yükselen bu değeri tanıdıkça siz de yürekten katılacaksınız.



YATIRIMCI İÇİN
FIRSAT YILI



MİLLÎ KAYNAKLARDA YÜKSELME DÖNEMİ

Türkiye; son yıllarda millî ve yerli enerji üretimini önceleyen, yer altı ve yer üstü kaynaklarının ekonomiye kazandırılması hususunda daha istekli hareket eden bir politikayı tercih etmektedir

Yazı: Araştırmacı-Gazeteci Murat Palavar



Türkiye, 2023 yılında enerji ihtiyacının üçte ikisini millî kaynaklardan karşılamayı hedefliyor

Tarihler 2016'yı gösterdiğinde Türkiye, millî kaynaklarını ekonomiye kazandırmada zirve yaptı. Yerli kömürde adeta devrim yılı yaşandı. Aynı yıl elektrik üretiminde millî kaynakların oranı bir rekora imza attı. Yerli kömür, hidroelektrik, güneş ve rüzgâr gibi tüm kaynaklarımızdan üretilen enerji toplamı, ilk kez yüzde 49,3'e çıkma başarısını gösterdi. 2018 yılına gelindiğinde ise kömür üretiminde en yüksek seviyeye ulaşıldı. 101,5 milyon ton yerli kömür üretimi ile cumhuriyet tarihinde rekor kırıldı. Kimi çevrelerin eleştirisine rağmen artan kömür üretimi, Türkiye'nin dışa bağımlı elektrik üretiminde adeta can simidi görevini gördü. Dönemin Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak'ın



sıkça kömür üretiminin artışı dile getirmesinin altında da bu neden yatıyordu. Çünkü Türkiye; sanayisinde ve üretiminde kullandığı elektriğin yüzde 50'den fazlasını, ithal ettiği kömür ve doğal gazdan karşılıyordu.

Peki, yer altı kaynaklarındaki rekor üretim artışı, her yıl artan Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) ihaleleri ve millî kaynakların enerji kullanımındaki artışı bize neyi anlatıyordu? Bu, sadece Türkiye'nin enerji ihtiyacını kendi millî kaynaklarından karşıladığını mı yoksa yer altı ve yer üstü kaynaklarının kullanımında yeni bir dönüşümün yaşandığını mı gösteriyordu? Evet, Türkiye son 15 yılda yer altı ve yer üstü kaynakları projeksiyonunda bir paradigma değişimine gidiyordu. Peki, bu dönüşüm neden gerekliydi? Bu soru için hemen şu tabloya bakmak gerekiyor: Türkiye'nin cari açığında en büyük pay, ithalatında birinci sırada yer alan doğal gaz ve petrole ait. Enerji ithalatımız geçtiğimiz yıl 42 milyar 999 milyon 451 bin dolara çıktı. Son altı yılda ödediğimiz fatura 255 milyar doların üzerinde.

Türkiye, bölgesinde en büyük enerji ithalatçısı durumda. Ülkenin gündün güne artan nüfusunun, üretim ve ihracat için enerjiye ihtiyacı var. Enerji, bir ülkenin büyümesi için ekmek gibi elzem ve şart. Enerji ithalatına bağlı bir üretim ve sanayileşme modeli Türkiye için elbette düşünülemezdi. Bu yüzden yerli ve millî bir dönüşüm şarttı.

Türkiye'de Enerji Dönüşümü

Türkiye son yıllarda millî ve yerli enerji üretimini

önceleyen, yer altı ve yer üstü kaynaklarını ekonomiye kazandırmada daha da istekli hareket eden bir politikayı tercih etti. Bu doğrultuda ilk olarak yer altı ve yer üstü kaynaklarının tamamının röntgeni çekildi. Hükümetin, cumhuriyetin 100. yılına denk gelen 2023'e dair ortaya koymuş olduğu vizyon doğrultusunda Türkiye, sözkonusu yılda enerji ihtiyacının üçte ikisini millî kaynaklardan karşılamayı hedefliyor.

Yer altı ve yer üstü kaynaklarımızı aktif olarak kullanma aşamasında bir düşünce değişimi yaşandı. Peki, Türkiye millî kaynaklarını değerlendirmede nasıl bir strateji ortaya koydu? ABD Başkanı Donald Trump'ın seçilmesiyle başlayan ticaret savaşlarıyla birlikte yeni bir kaynak mücadelesinin yaşandığı küresel piyasalarda biz ülke olarak nasıl bir strateji benimsedik?

Türkiye'nin belirlediği stratejide, millî enerji ve maden politikası üç ana sacayaktan oluşuyordu: Arz güvenliği, yerleşme ve öngörülebilir piyasalar hedefi. Öncelikle enerji politikaları stratejileri hazırlandı. Burada gazdan elektriğe, dağıtımdan kaynak çeşitliliğine ve enerji verimliliğine kadar tüm alanları kapsayacak şekilde Türkiye'nin kırmızı çizgileri ve hedefleri belirlendi.

Birinci aşamada, mevcut kaynakların daha efektif kullanılması adına teknolojik desteklerle yerli ve millî kaynaklarda bir ivmelenme gerçekleştirildi. Maden Tetkik ve Arama Genel Müdürlüğü (MTA), tarihinin en büyük alan taramalarını yaptı. İkinci aşamada da Türkiye, yaşadığı enerji arzı güvenliğinde bir kabuk değişimine giderek rüzgâr ve güneş enerjisi alanında devrim niteliğinde adımlar attı. Türkiye kurduğu depolama tesisleriyle enerji güvenliğini daha



YENİLENEBİLİR
ENERJİ ÜLKE
ÇEKİCİLİĞİ
ENDEKSİ'NDE
TÜRKİYE,

2018'DE

17.

SIRAYA YÜKSELDİ

da artırdı. Üçüncü aşamada ise jeostratejik konumuyla enerji koridorlarının odak noktasında yer alan Türkiye, bakış açısını değiştirdi. Sadece enerji geçişlerinden ücret alan "geçiş ülkesi" olmak yerine enerjide "oyun kurucu ülke" olma vizyonunu benimsedi.

Millî Kaynaklarda Fırsat Yılı

Türkiye, maden kaynakları potansiyelini topyekûn harekete geçirdi. Türkiye'nin açtığı yeni üretim alanlarına gelen yabancı talep, geçmiş yılların üç katına kadar çıktı. Bu da Türkiye'nin oluşturduğu cazip yatırım ortamının değerini yansıtıyor. 2019, bir yatırım ve gelişme yılı olacak. Türkiye özel sektörde yine yerli ve yabancı yatırımcıların ilgi odağında yer alacağı benziyor. Uygulamaya geçilen İkinci 100 Günlük Eylem Planı, Türkiye'nin bu konuda yol haritasını da bize gösteriyor:

- 100 maden sahası ihaleye çıkacak.
- Akdeniz'de hidrokarbon aramaları sürececek.
- TürkAkım boru hattının Türkiye topraklarındaki kara kısmının yapımına başlanacak.
- Yerli üretim artacak. Kamu kaynaklı günlük doğal gaz üretimi yüzde 18 arttırılarak günlük 1 milyon metreküpe çıkarılacak. Kömür üretimi yapılmayan kamuya ait dört sahanın özel sektöre devri tamamlanacak ve kamuya ait sahalardaki yerli kömür üretimi arttırılacak.
- Türkiye'nin ikinci en büyük güneş enerjisi ihalesi YEKA-GES 2 (Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları-Güneş Enerjisi Santrali 2) yarışması için başvurular alınacak.
- Yatırımcıların işlemlerinde bürokrasiyi azaltacak ve madencilik sektörüne hız kazandıracak elektronik maden (e-maden) projesi faaliyete geçirecek.





Yükselen Potansiyel: Türkiye

Yenilenebilir Enerji Ülke Çekiciliği Endeksi'nde 2010'da 27'nci sırada olan Türkiye, geçen yıl 17'nci sıraya yükseldi. Küresel Rüzgâr Enerjisi Konseyi (GWEC) raporuna göre, Türkiye'nin enerji potansiyeli umut vadediyor. Türkiye, yerli ve yabancı yatırımcılar için özellikle rüzgâr ve güneş enerjisi alanlarında önemli yatırım fırsatları sunan bir konumda bulunuyor. Türkiye, yer aldığı iklim kuşağı nedeniyle güneş enerjisi yani fotovoltaik kurulu güç kapasitesi açısından cazip bir ülke olarak karşımıza çıkıyor. Aynı zamanda 2018'de enerjide yeni teknoloji ve depolama tesisi yatırımlarının desteklendiği Proje Bazlı Teşvik Sistemi hayata geçirildi. Dünya bor madeni rezervlerinin yüzde 73'üne

Türkiye, enerji geçişlerinden ücret alan "geçiş ülkesi" olmak yerine enerjide "oyun kurucu ülke" olma vizyonunu benimsedi

sahip olan Türkiye, bu orana rağmen bor mamulü satışlarında ABD'den sonra ikinci sırada yer alıyor. Ancak ülkemiz şimdilerde borun savunma sanayisinde kullanılmasına yönelik çalışmalar üzerinde duruyor. Ülkenin özellikle roket yakıtı konusunda çalışmaları devam ediyor. 21. yüzyılın petrolü olarak tanımlanan bor madeninde kompozit ürünlerin artması bekleniyor. Uygulanan özelleştirme politikaları sonucunda elektrik enerjisi üretiminde özel sektörün payı 2002'de yüzde 40 iken, bugün yüzde 85 düzeyine ulaştı. Türkiye, özel sektör açısından da yeni dönemde yeni fırsatlar sunacak.

TÜRKİYE İLK 5'TE

Türkiye yapımı planlanan doğal gaz depolama projelerinde İtalya, İngiltere, Romanya ve Polonya'nın ardından beşinci, toplam kapasite açısından ise İngiltere'nin ardından ikinci sırada yer alıyor.



TÜRKİYE'NİN BAŞARI HİKÂYESİ

Türkiye, yer altı ve yer üstü kaynaklarını potansiyeline katmada bir başarı hikâyesine imza attı

1

Türkiye'nin ilk nükleer güç santrali projesi Akkuyu Nükleer Güç Santrali'nin inşasına başlandı. İlk üretim ise 2013 yılında gerçekleştirildi.

2

Enerjinin İpek Yolu olarak ifade edilen Trans Anadolu Doğalgaz Boru Hattı Projesi'nde (TANAP) ilk gaz verilmeye başlandı. Projenin son etabının tamamlanmasıyla Hazar Denizi'nden Avrupa'ya gaz ulaşımı sağlanacak.

3

TürkAkım projesinde ise gaz akışının yıl sonunda gerçekleşmesi planlanıyor.

4

Dizel yakıt başta olmak üzere birçok petrol türevinin ithalatını kesecek Star Rafineri hizmete açıldı.

5

Türkiye'nin enerji arz güvenliğinde önemli yatırımlardan biri olan Tuz Gölü Doğal Gaz Depolama Genişletme Projesi imza töreni yapıldı.

6

Türkiye, Doğu Akdeniz ve Karadeniz'in münhasır bölgelerinde sondaj aramaları gerçekleştiriyor.

7

Türkiye'nin en büyük güneş enerjisi yatırımı olarak Konya Karapınar'da tesis edilecek 1.000 megavat (1 GW) kurulu güce sahip güneş santrali için fotovoltaik güneş modülü üretim fabrikasında son aşamaya gelindi.

8

Türkiye, Almanya ve Fransa'nın ardından Avrupa'nın en yüksek rüzgâr enerjisi altyapısını kurdu. 2018 yılında işletmede olan rüzgâr enerji santrallerinin toplam kurulu gücü ise 7.005 MW'a ulaştı.

9

2018 yılında işletmedeki güneş enerjisi santral sayısı 5.868 adet; 4.981,2 MW'ı lisanssız, 81,8 MW da lisanslı olmak üzere toplamda güneş enerjisi kurulu gücümüz 5.063 MW'a ulaştı. Ülkemizdeki toplam elektrik üretimi içerisindeki payı da 7.477,3 GWh ile yüzde 2,5'a yükseldi.

10

Sudan'da maden araması için çalışmalarını sürdüren Türkiye, bu yıl Özbekistan'da iki adet metalik maden sahasının arama ruhsatını da alacak.

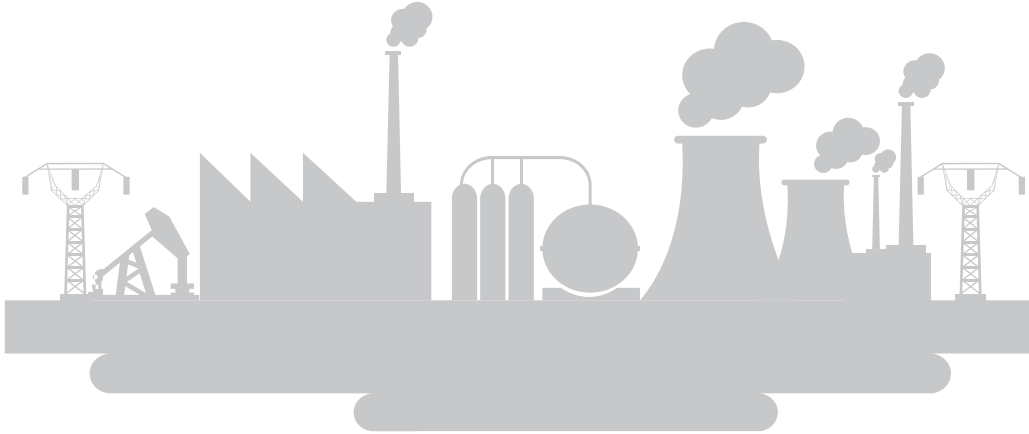


Kuveyt Türk - Proje ve Yapılandırılmış Finansman Müdürü
Ragıp Ali Kılıç



YENİLENEBİLİR ENERJİ VE

Katılım Bankacılığı



Yenilenebilir enerji yatırımlarında son yıllarda istikrarlı bir büyüme ivmesi yakalansa da iklim değişikliği ile mücadele, sürdürülebilir kalkınma, enerji ihtiyacında dışa bağımlılığın azaltılması gibi temel hedeflere ulaşabilmek için daha hızlı ve makul bir ölçeklendirme gerekmektedir. Dünya genelinde birçok ülkede olduğu gibi Türkiye’de de yenilenebilir enerji alanındaki yatırımların artışına bağlı olarak enerji projelerinin finansmanı da hızlı bir şekilde gelişmiştir. Son yıllarda benzeri görülmemiş bir başarıya sahip olan bu yüksek seviyedeki büyümeye rağmen, yenilenebilir enerji projelerinin nasıl finanse edileceği sorusu sektör için hâlâ önemini

Enerji sektörünün finansmanında daha aktif rol alarak pazar payımızı kaliteli aktifler ile kârlı bir şekilde arttırabiliriz

korumaktadır. Katılım bankaları yapıları ve çalışma prensipleri gereği bir ticareti, yatırımı, projeyi, yani elle tutulur bir varlığı/hizmeti finanse etmek zorunda olmalarına rağmen enerji projeleri gibi önemli bir yatırım alanında, konvansiyonel bankalardan çok daha sonra rol almaya başladılar. Bu durumun en temel sebebi ise bu alanda uzmanlaşmış insan kaynağının azlığı ya da yokluğu olarak gösterilebilir. Zira enerji projelerinin finansmanı, katılım bankalarının alışık olduğu bilanço analizinden farklı bir düzende incelenmekte ve değerlendirilmektedir. Diğer bir ifade ile bu tip projelerde aslında bugün var olmayan birçok teknik ve finansal değerlendirme neticesinde

gelecekte var olacak gelirleri ve giderleri dikkate alarak oluşturulan nakit akışları ve buna göre dizayn edilecek geri ödeme planları önem arz etmektedir. Dolayısıyla enerji yatırımlarını değerlendirecek ekiplerin sözkonusu alandaki tüm bileşenleri (proje dizaynı, kullanılan malzeme ve ekipman, yatırım tutarı, vergi, enflasyon, döviz kuru vs.) kapsamlı bir şekilde ele alması, sektörü yakından takip etmesi, bunların finansal yansımalarını etkin bir şekilde analiz ederek proje özelinde oluşabilecek risk unsurlarını belirlemesi ve bunları azaltıcı önlemleri tasarlaması gerekmektedir. Teknik verilerle birlikte varsayım ve öngörülerden oluşan bu detaylı analiz çalışmalarında yapılacak herhangi bir hata, finansman sağlanan söz konusu projenin kendi borçlarını ödeyebilme gücünü olumsuz anlamda etkileyecektir. Ki özellikle konvansiyonel bankaların geçmişte finanse ettiği enerji projelerinin fizibiliteledeki sapmalardan dolayı, kredilerini yapılandırmak zorunda kaldıklarını da bilmekteyiz. Dolayısıyla katılım bankaları, yenilenebilir enerji projeleri başta olmak üzere herhangi bir enerji projesinin finansmanını ele alırken fizibilite oluşturma aşamasında çok dikkatli ve detaylı bir şekilde çalışmak zorundadır. Aksi takdirde harcanan emekler zayıf olabileceği gibi bankaların bilançoları da negatif yönde etkilenenecektir. Yenilenebilir enerji yatırımlarında katılım bankalarının dikkat etmesi gereken bir diğer

Yenilenebilir enerji alanındaki yatırımların desteklenmesi; ülkemizin dışa bağımlılığını azaltacak, dolayısıyla cari açığımızın kapanmasına pozitif katkı edecektir



2020

EKİM SONUNA KADAR
LİSANSLI ENERJİ
YATIRIMLARINA
TOPLAMDA YAKLAŞIK

35

BİN MW ÜRETİM
GÜCÜNÜN
EKLENMESİ
BEKLENMEKTEDİR

husus ise Yenilenebilir Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizması'nın (YEKDEM) 2020 sonu itibarıyla mevcut halinde devam etmemesi ve kamunun alım garantisindeki fiyat ve koşullarda birtakım değişikliklerin yapılacağı olmalıdır. Bu duruma ilişkin sektör beklentisi ise en düşük fiyat tekliflerinin yarışacağı bir ihale mekanizması yönünde şekillenmektedir. Ancak yenilenebilir enerji türüne göre 7,3-13,3 ABD dolar cent/kWh seviyesinde fiyat alım garantisi sağlayan mevcut destek mekanizmasının 2020 sonrası akıbetinin belirsiz olması nedeniyle izin, ruhsat veya ön lisans almış birçok projenin o zamana kadar tamamlanması ve YEKDEM fırsatlarından yararlanması amaçlanmaktadır. Katılım bankalarının mevcut yatırım ortamının sunduğu bu fırsatlardan faydalanması ve 2020 sonrasına kalan projelere kıyasla geri ödeme süresi daha kısa vadede olabilecek mevcut yatırımların finansmanında yer alabilmesi adına kendilerini hızlıca adapte etmesi ve bu yönde finansman politikalarını geliştirerek acilen uygulamaya alması önem arz etmektedir. Aksi takdirde piyasaya sonradan girecek katılım bankaları daha uzun vade yapısında olan ve buna bağlı olarak daha fazla risk barındıran, görece verimsiz alanlardaki projeler ile karşı karşıya kalabilecektir. 2020 Ekim sonuna kadar elektrik üretmeye başlayacak lisanslı enerji yatırımlarına türleri itibarıyla baktığımızda, toplamda yaklaşık 35 bin MW üretim gücünün ekleneceğini söyleyebiliriz. Diğerlerine nazaran daha az riskli olan biyokütle, güneş, hidroelektrik ve rüzgâr santralleri alanında katılım bankalarının

RAKAMLARLA ENERJİ PROJELERİ

	Ön Lisans Almış Projeler	Lisans Almış Projeler
Tesis Türü	Toplam MWe	Toplam MWe
Biyokütle	513	151
Güneş	179	83
Hidroelektrik	4,581	4,005
Jeotermal	456	267
Rüzgâr	3,656	2,654
Termik	3,120	15,276
Toplam	12,505	22,436

KAYNAK: EPDK

YILLARA GÖRE KURULU GÜÇ

YILLAR	2001	2006	2011	2016	2018
Kurulu Güç MW	28,332	40,565	52,911	78,497	88,551

KAYNAK: EPDK

Türkiye’de yenilenebilir enerji alanındaki yatırımların artışına bağlı olarak enerji projelerinin finansmanı da hızlı bir şekilde gelişmiştir

odaklanabileceği ciddi bir pazar bulunmaktadır. Sadece bu dört alanda gerçekleştirilecek toplam yatırım tutarının yaklaşık 20 milyar ABD doları olacağı tahmin edilmektedir. Buna göre katılım bankalarının sadece yenilenebilir enerji yatırımlarının yüzde 10’luk bir diliminde rol alması hâlinde dahi yüzde 75 oranında bir finansman desteği ile toplamda 1,5 milyar ABD doları büyüklüğünde bir plasmaya ulaşacağı öngörülmektedir. Dolayısıyla Türk bankacılık sektörü içerisinde pazar payını artırma hedefi olan katılım bankalarının sıçrama yapabilecekleri en stratejik alanlardan birinin de yenilenebilir enerji finansmanı olduğu görülmektedir. Yenilenebilir enerji alanındaki yatırımların desteklenmesi; ülkemizin dışa bağımlılığını azaltacak, dolayısıyla cari açığımızın kapanmasına pozitif etki edecek ve çevresel



açından da olumlu yansımalar sağlayacaktır. Örneğin; biyokütle ve biyogaz projeleri, atıkların toplum ve çevre sağlığını dikkate alacak şekilde bertarafını sağlamanın yanı sıra nihai çıktı olarak elektrik enerjisi üretimini de sağlamaktadır. Ayrıştırma ve gazlaştırma yöntemi ile gerçekleştirilecek projelerde ise gübre, petrokimya ürünleri gibi yan ürünler ile de ticari kâr elde edilmektedir. Büyüyen kentlerde artık vahşi depolama şeklinde bir çöp yönetiminin sürdürülebilir olmaması nedeniyle gerek evsel gerek bitkisel ya da hayvansal atıkların bu tip tesislerde geri dönüşüme





Katılım bankaları: felsefeleri gereği insana dokunan, sosyal hayatı ve çevreyi olumlu yönde etkileyen yatırımların desteklenmesinde var olmak zorundadır

tabi tutulması ve elde edilecek elektrik ile de şehirlerin enerji ihtiyaçlarının karşılanması elzemdir. Katılım bankaları; felsefeleri gereği insana dokunan, sosyal hayatı ve çevreyi olumlu yönde etkileyen bu tip yatırımların finansal açıdan desteklenmesinde var olmak zorundadır. Diğer taraftan katılım bankaları, özellikle Türk Parası Kıymetini Koruma Kanunu ve ilgili 32 sayılı Karar'daki değişiklikler neticesinde Döviz Endeksli Kredi (DEK) ve Yabancı Para (YP) kredisi kullandırmalarına ilişkin kısıtları, istisna kapsamında tutulan yenilenebilir enerji yatırımları ile aşabilecek ve aktif-pasif yönetimi açısından uzun vadeli öngörülebilir döviz geliri olan bu projelere sağlayacakları ABD doları cinsi finansman desteği ile bilançolarındaki kur riskini de kontrollü bir şekilde yönetebileceklerdir. Katılım bankaları açısından yenilenebilir enerji tesislerinin finansmanında dikkat edilmesi gereken bir diğer önemli nokta ise proje finansmanı alanındaki teminat paketleridir. Sektörde bu konuda da bazı eksik ve hatalı uygulamalar bulunmaktadır. Bu tip projelerin en temel teminatı, elektrik üretim tesisinin alacak temlikleridir. Zira olması gereken, projenin kendi gelirleri ile kendi borçlarını



BİYOKÜTLE, GÜNEŞ,
HİDROELEKTRİK VE
RÜZGÂR ALANINDAKİ
TOPLAM YATIRIM
TUTARININ YAKLAŞIK

20

MİLYAR DOLAR
OLACAĞI TAHMİN
EDİLMEKTEDİR

servis edebilecek ödeme kapasitesinin bulunmasıdır. Alacak temlikleri alınırken belirli oranda marj gözetilmesinde fayda vardır. Mayıs 2018 öncesine kadar ilgili kurum ve kuruluşlar, alacak temlikini ABD doları cinsinden onaylarken, bu tarihten sonra Türk lirası olarak onaylamaya başlamıştır. Bu nedenle Türk lirası cinsinden temin edilecek alacak temliklerinde kârlı riskin minimum üç katı olarak temliklenmeye gidilmesinin daha isabetli olacağı düşünülmektedir. Çünkü tesisler, fizibiliteelerde dikkate alınan finansal oranlar ve temkinli yaklaşımlar dolayısıyla beklenenden fazla gelir üretebilir. Tesisin işletme giderleri ve vergiler de temlik altındaki gelirden ödenecektir. Dolayısıyla temlik hesabına düşen paralardan bu rakamların hepsinin azalması söz konusudur. Buna bir de kurlardaki dalgalanmayı eklediğinizde, ancak ve ancak kârlı riskin üç katı tutarında alacak temlikli proje finansmanını kapsayacak şekilde bir teminatlandırma oluşturmaktadır. Diğer önemli teminatlar ise ticari işletme rehni ve proje firmasının hisse rehni'dir. İleride doğabilecek sorunlu senaryoları göz önünde bulundurarak bu rehni'nin de alınması elzemdir. Özetlemek gerekirse katılım bankaları olarak yenilenebilir enerji sektörünün finansmanında daha aktif rol alarak pazar payımızı kaliteli aktifler ile kârlı bir şekilde artırabiliriz. Aynı zamanda ülkemizin enerji açığının kapatılması ve enerji arzı güvenliğinin sağlanmasına olumlu katkı sunarak en temel ekonomik sorunlarımızdan biri olan cari açığın azaltılmasını sağlayabiliriz. Tüm bunları yaparken böylelikle yaşadığımız doğaya zarar vermeyen enerji kaynaklarına erişerek yarınlarımızı da koruma altına almış oluruz.



KATILIM BANKALARINDAN ENERJİYE TAM DESTEK

Hızla büyüyen ekonomisi, üretim hacmi ve nüfusu ile Türkiye'nin çeşitli enerji kaynaklarına olan ihtiyacı. Hükümet tarafından ortaya konan kalkınma odaklı politikalarda her geçen yıl daha fazla ön plana çıkıyor. Ülkenin ekonomik anlamda dışa bağımlılığının azaltılması ve özkaynakları üzerinden gelişimi açısından büyük önem taşıyan yerli ve millî enerji projelerini ve bu alandaki finansman çalışmalarını, katılım bankaları yöneticilerinden dinledik.



Vakıf Katılım Genel Müdürü İkrâm Göktaş

ÇABALARIMIZIN ODAK NOKTASINDA TÜRKİYE VAR

Vakıf Katılım olarak sunduğumuz kaliteli hizmet ve ürün gruplarımızla sektördeki diğer oyuncularla farklılaşmayı amaçlıyoruz. Çabalarımızın odak noktasında; mevcut katılım bankalarından farklı ve daha avantajlı ürünler sunarak reel sektörün finansmana erişimini artırmak ve Türkiye'nin gelişmesine katkıda bulunacak sağlıklı bir rekabet ortamı tesis edilmesini sağlamak yer alıyor. Bilindiği üzere enerji harcamaları, ülkemizin cari açık bakımından en büyük gider kalemlerinden birini oluşturuyor. Kalkınmaya yönelik hedeflerini üretim ve ihracat üzerinde şekillendiren Türkiye'nin enerji ihtiyacı, bu alanda her geçen gün daha fazla önem teşkil ediyor. Bu noktada Hükümet tarafından oluşturulan Yeni Ekonomi Programı'nda da enerji alanına önemli atıflar bulunuyor. Biz de Vakıf Katılım olarak Yeni Ekonomi Programı'ndan hareketle enerjide dışa bağımlılığı azaltmaya yönelik maden, enerji ham maddeleri, yerli enerji üretim ekipmanları, yenilenebilir enerji ve nükleer enerji yatırım projelerini destekleyerek Türkiye ekonomisine bu yönden de katkıda bulunuyoruz.



Kuveyt Türk Genel Müdürü Ufuk Uyan

GES'TE EN ÖNEMLİ OYUNCULARDAN BİRİYİZ

Doğal kaynakların verimli kullanılmasına yönelik farkındalık, ülkemizde her geçen gün artıyor. Enerjide dışa bağımlılığının azaltılması, hatta enerji ihraç eden bir ülke konumuna gelinmesi adına ülkemizde önemli projeler hayata geçiriliyor. Bu doğrultuda katılım bankaları, şu ana kadar açıklanan iki 100 Günlük İcraat Programı'nda da vurgulanan yenilenebilir enerjiye yönelik adımları büyük bir kararlılıkla destekliyor. Türkiye'nin katılım bankaları, bugüne dek olduğu gibi bundan sonraki süreçte de ülkemizi ileriye götürecek her adıma eşlik etmeye devam edecek. Biz de Kuveyt Türk olarak enerji alanında aktif bir şekilde yer alıyoruz. Bugüne kadar yenilenebilir enerjiye yaklaşık 740 milyon dolar finansman desteği sağladık. Özellikle güneş enerjisi santrali (GES) alanında en önemli oyuncularından biriyiz. Zira bugüne kadar 550 megavatın üzerinde GES'e kaynak temin ederek bu santrallerin kurulmasını gerçekleştirdik. Bu alanlardaki desteğimize devam ederken özellikle rüzgar, çöp gazı ve biyogaz gibi yeni alanlara odaklanmak da önceliklerimiz arasında yer alıyor.



Ziraat Katılım Genel Müdürü ve TKBB Yönetim Kurulu Başkanı Metin Özdemir

ÇEVRE DOSTU ENERJİNİN FİNANSMANI İÇİN ÇALIŞMALAR YAPIYORUZ

Dünya genelinde endüstrideki ivmelenme ve buna bağlı olarak artan enerji tüketimi, çoğunlukla fosil yakıtlardan karşılanmaktadır. Enerji politikalarının sürdürülebilir olması adına yenilenebilir enerji kaynaklarının artırılması yarınlarmız için hayati önem arz etmektedir. Ülkemizde enerji alanında kamu özel sektör girişimleri olarak önemli çalışmalar yapılmaktadır. Bu kapsamda hayata geçirilen enerji tasarrufu ve verimliliği, enerji arz güvenliğinin sağlanması, dışa bağımlılık risklerinin azaltılması, çevrenin korunması ve iklim değişikliğine karşı mücadelenin etkinliğinin artırılmasının sağlanması gibi 2023 yılı ulusal strateji hedeflerimizin ve enerji politikamızın en önemli bileşenlerinden biridir. Enerji verimliliği çalışmaları ile Türkiye'nin enerji yoğunluğunun (milli gelir başına tüketilen enerji) 2023 yılına kadar, 2011 yılına göre en az yüzde 20 azaltılması hedeflenmiştir. Küresel iklim değişikliklerinin ortaya çıkardığı riskler göz önünde bulundurulduğunda bu konuda tüm çevrelere önemli vazifeler çıkmaktadır. Türkiye'nin milli ve yerli enerji üretimi ve ihracatı ile ilgili kaynakların artırılması ve özellikle yenilenebilir enerji kaynaklarındaki projelerin çoğalmasının ülkemiz için öneminin farkındayız. Ziraat Katılım olarak enerji üretim hatlarının finansmanına yönelik destekler vermekteyiz. Enerji sektörünün ihtiyaç duyduğu finansmanı sağlamanın sadece ülkemiz için değil, tüm insanlığın geleceğine sunacağı katkıların önemli olduğunu düşünüyoruz.



Albaraka Türk Genel Müdürü Melikşah Utku

ENERJİ YATIRIMLARINI DESTEKLEMeye DEVAM EDECEĞİZ

Ülkemizin enerji arz güvenliği, yenilenebilir enerji kaynaklarının toplam tüketilen enerji içindeki payının artırılması ve Millî Enerji Politikası çerçevesinde enerjide dışa bağımlılığı azaltacak projelerin desteklenmesi; yarınlarmız için büyük önem teşkil ediyor. Albaraka Türk olarak sektörün ihtiyacı duyduğu finansmanı sağlamak ve ülkemizin yenilenebilir enerji potansiyelinin kullanılmasına katkıda bulunmak, geçmişte olduğu gibi şimdi de önceliklerimiz arasında yer alıyor. Kurum olarak Green Sukuk ihracına ilişkin altyapı çalışmalarına başlamış olup elde ettiğimiz kaynağı YEKA ve alternatif enerji kaynaklarının fonlanmasında kullanmak istiyoruz. Bankamızın son iki yıllık proje finansman kredilerinin yüzde 65'lik kısmını YEKA projeleri oluşturuyor. Önümüzdeki dönemde rüzgâr, hidroelektrik, güneş, biokütle, jeotermal gibi yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelik yatırımları desteklemeye devam edecek; ülkemizin enerjide dışa bağımlılığının azaltılmasına katkı sunmaya gayret edeceğiz.



Türkiye Finans Ticari Bankacılık Genel Müdür Yardımcısı Murat Akşam

ENERJİ SEKTÖRÜNE ÖNCELİK VERİYORUZ

Türkiye Finans olarak "Hayata Katılım Bankası" felsefemiz ile Türkiye ekonomisinin büyümesine katkı sağlamak amacıyla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu çalışmalarımızın sonucunda 2018 yılında "Türkiye'nin En İyi Katılım Bankası" seçildik. Bu başarıya imzamızı atarken üretim yapan tüm sektörlerle eğiliyoruz ve öncelikli gördüğümüz enerji sektörüne de finansman desteği sağlıyoruz. Bu minvalde ülkemizde enerji arz güvenliğinin sağlanmasını ve yenilenebilir enerji üretimine katkıda bulunan kuruluşları destekliyoruz. Türkiye Finans olarak yüzde 56'sı yenilenebilir enerji projeleri olmak üzere 4.2 milyar TL seviyesinde proje finansman portföy büyüklüğüne sahibiz. Sahip olduğumuz portföy büyüklüğü ile bugüne kadar 436 megavat'lık enerji projesine fon sağlayarak bu projelerin faaliyete geçmesini sağladık. Özellikle güneş ve rüzgâr projelerinde müşterilerimizle bilgi ve birikimimizi paylaşarak doğru yatırım sürecini oluşturmalarını sağlıyoruz. 2019 yılında da, uzman proje finansman ekibimiz ile Türkiye ekonomisine katma değer sunacak projelere finansman desteği sunmaya devam edeceğiz.

Akaryakıtta indirim ve vade burada, araçlarınız kontrol altında.

Akaryakıt Yönetim Sistemi'yle tüm Petrol Ofisi istasyonlarından vadeli ve indirimli akaryakıt alışverişi gibi birçok avantajdan yararlanabilir, şirket araçlarınızın takibini kolayca yapabilirsiniz.

Akaryakıt Yönetim Sistemi



Alo Albaraka
0850 222 5 666
albaraka.com.tr



Petrol Ofisi

alBaraka

değerlerinize değer katıyoruz



GAYRİMENKUL SEKTÖRÜNÜN FİNANSAL ÇÖZÜM ORTAĞI:

EmlakBank

Türkiye Emlak Katılım Bankası Genel Müdürü Deniz Aksu ile kurum özelinde bir söyleşi gerçekleştirdik

9 3 yıllık köklü geçmişiyle Türkiye tarihinde önemli projelere imza atmış olan ve şubat ayı itibarıyla dünyada bir ilki gerçekleştirerek katılım modeliyle yeniden faaliyete geçen Türkiye Emlak Katılım Bankası AŞ, Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) kuruluşları arasında yerini aldı. Türkiye Emlak Katılım Bankası Genel Müdürü Deniz Aksu; kurumun geçmişi, yeniden yapılanma süreci ve gelecek hedefleriyle ilgili sorularımızı, *Katılım Finans* okurları için yanıtladı.

• **Deniz Bey, öncelikle sizi ve tüm ekibinizi tebrik etmek istiyorum. Tarihte ilk defa bir banka, çok kısa bir sürede katılım bankası olarak yeniden faaliyete geçti. Vatana, millete hayırlı olmasını diliyoruz.**

Teşekkür ederim. Ben de sizin vasıtanızla; dört ay gibi bir sürede, günde 16 saat çalışarak bankamızı yeniden faaliyete hazır hâle getiren ekip arkadaşlarıma teşekkür ediyorum. Ayrıca Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'a, Hazine ve Maliye Bakanımız Sayın



Berat Albayrak'a, Çevre ve Şehircilik Bakanımız Sayın Murat Kurum'a, çalışmalarımızda bizlerden desteklerini esirgemeyen Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu (TMSF) iştiraki Birleşim Varlık Yönetimi AŞ'ye ve Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu Başkanlığı'na (BDDK) da teşekkürlerimi sunuyorum.

• **2001 yılında tasfiyesine karar verilen EmlakBank, 2019 yılında tekrar faaliyet izni aldı. Bizlere sözkonusu süreçten bahsedermisiniz?**

Bildiğiniz üzere Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan, geçtiğimiz yıl Ağustos ayında İlk 100 Günlük Eylem Planı çerçevesinde EmlakBank'ın tekrar yapılandırıldığını ve katılım bankası olarak faaliyete geçeceğini açıklamıştı. Bu açıklamadan sonra çalışmalar hızlandırıldı. Göreve başladıktan sonra ilk odak noktamız, tasfiye sürecine yoğunlaşmak oldu. Bankamızın kuruluş çalışmaları esnasında tasfiye sürecindeki 7 bin 229 dosyayı inceledik ve 18 kamyon dolusu hukuki evrakı kısa bir sürede TMSF'nin desteğiyle Birleşim Varlık Yönetimi A.Ş.'ye devrettik. Sözkonusu devir ile bankamıza temiz bir sayfa açtık. Kısa zamanda çok az sayıda çalışma arkadaşımızla birlikte gerçekten büyük işler yaptık. Bu süreçlerin sonunda bankamız, BDDK'dan faaliyet iznini 27 Şubat 2019 tarihinde aldı. Böylelikle dünyada bir ilki gerçekleştirmiş olduk. Bütün bu hazırlık çalışmalarını, toplam 10 milyon ABD dolarına mâl ettik. Tarihte ilk defa tasfiye hâlinde olan konvansiyonel bir banka, katılım bankası olarak yeniden faaliyete geçti.

• **Aslında EmlakBank çok köklü bir geçmişe de sahip. Biraz bu geçmişten bahsedebilir misiniz?**

Bankamız, 3 Haziran 1926 tarihinde Gazi



EMLAKBANK'IN
KURULUŞ
ÇALIŞMALARI, GÜNDE

16

SAATLİK MESAİLERLE
TOPLAM

4

AY SÜRDÜ

Mustafa Kemal Atatürk'ün imzasıyla "Genç Türkiye Cumhuriyeti'nin imarını üstlenmek, inşaat teşebbüslerine destek olmak ve yetimlerin hakkını korumak" amacıyla Emlak ve Eytam Bankası adıyla 20 milyon liralık sermayeyle kuruldu. Bu rakam, o günün koşullarında gerçekten çok büyüktü. O gün bir yetimin imzasıyla kurulan EmlakBank; bugün yine bir başka yetimin, Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın imzasıyla "Türkiye Emlak Katılım Bankası" ismiyle bir katılım bankası olarak bankacılık sektörüne geri döndü. Bankamız; bahsettiğimiz 93 yıllık köklü geçmişle çok büyük projeler üstlenmiş, memleketi baştan başa imar etmiştir. İlk meclis binası, ilk uçak fabrikası, Levent, Koşuyolu, Saraçoğlu, Ataşehir, Bahçeşehir, Ataköy ve daha niceleleri...

• **Geçmişte yaşanan ekonomik dalgalanmalar ve yönetim aksaklıkları sebebiyle EmlakBank'ın hayli zor günler geçirdiğini ve tasfiye sürecine girdiğini biliyoruz. O dönemle ilgili düşüncelerinizi alabilir miyiz?**

O günlere dönmek gerekirse, 31 Aralık 2000 itibarıyla 405 şubesi ve 10 bin çalışanı bulunan EmlakBank, döneminin aktif büyüklükte dokuzuncu bankası konumundaydı. Kurum; Türkiye'deki bankacılık krizi sonrası, 3 Temmuz 2001 tarihli Resmî Gazete'de yayımlanan karar ile bankacılık yapma yetkisi sona erdirilerek tasfiye kapsamına alınmıştı. Tabii bu; o dönemdeki banka yönetiminin hatalarının bir

Sürdürülebilir gayrimenkul finansman modellerini Türkiye'de yaygınlaştırmayı. bankamızın ana hedeflerinden biri olarak belirledik





Temel amacımız, güçlü bir finansal çözüm ortağı olarak ülkemizin potansiyeline güvenen ekonomik aktörlerin yanında yer almaktır

sonucuydu. Fakat o gün, o şartlarda tasfiyesine karar verilmesine rağmen Türk toplumunun her kesiminin hayatına bir şekilde dokunmuş olan ve çok güçlü bir marka değeri bulunan EmlakBank'ın hiçbir zaman üstünün çizilmediğini, bugün bankacılık sektörüne geri dönmesiyle çok daha iyi anlıyoruz.

• Kurum olarak kısa ve uzun vadeli hedefleriniz nelerdir?

Türkiye Emlak Katılım Bankası olarak emlak sektörüne finansal çözümler üreten, yerel üretimi destekleyen, sürdürülebilir büyümeye hizmet edecek ve toplumun sosyoekonomik yapısına katkı sağlayacak projelerde yer almayı hedefliyoruz. Biz, Türkiye'de inşaat sektörüne kalıcı çözümler sunmak hedefi ile yeniden yola çıktık. Bankamız, öncelikli olarak yerel üretimi arttıracak, istihdama ve büyümeye pozitif katkı sağlayacak adımları hedefliyor. Türkiye Emlak Katılım Bankası olarak inşaat sektörünü en iyi noktaya taşıyacak, yerel endüstriyel üretimi geliştirecek finansal çözümler sunan bir banka olmayı ve sürdürülebilir gayrimenkul finansman modellerini Türkiye'de yaygınlaştırmayı amaçlıyoruz. Gayrimenkul sektöründe piyasa

yapıcı kurum olmayı hedefliyoruz. Kentsel dönüşümün tüm türlerine finansal çözümler sunmak da öncelikli hedeflerimiz arasında. Türkiye Emlak Katılım Bankası; geçmişinde Ataşehir, Bahçeşehir, Ataköy gibi Türkiye standartlarının üzerinde şehirleşme projelerini finanse etmiş bir kurum. EmlakBank'ın yeni vizyonunda, bu sistemi Türkiye'de oturtmak ve kamunun hizmetine sunmak bulunuyor. Biz bunu gerçekleştireceğiz. Sürdürülebilir gayrimenkul finansman modellerini Türkiye'de yaygınlaştırmayı, bankamızın ana hedeflerinden biri olarak belirledik. İnsanların barınma ihtiyacı çok kutsal. Bu ihtiyaca hizmet edeceğiz. Fakat biz bir bankayız; ev, inşaat yapmayacağız. Bu noktada temel fonksiyonumuz, inşaatı yapana güçlü bir finansal iş ortaklığı ile yol arkadaşı olmak.

• Bir katılım bankası olarak katılım bankacılığı sektörünü nasıl görüyorsunuz?

Katılım bankacılığının temelinde paylaşım var: Riskin ve kârın paylaşımı... Finansman modellerimiz arasında ortaklık yapmak da var. Firmalar ile güvenilir ve finansal olarak güçlü projeksiyona sahip projelere birlikte yatırım yapabiliriz. Katılım bankacılığının pazar payını arttırmak için biraz daha cesur adımlar atmamız gerekli. Türkiye'de toplam bankacılık büyüklüğü içerisinde katılım bankacılığının payı, yüzde 5,5 civarında. Türkiye Emlak Katılım Bankası, katılım bankacılığı sektörünün altıncı bankası oldu. Hükümet'imizin orta vadeli planında da yer alan katılım bankacılığı pazar payının yüzde 15 hedefine ulaşmasında aktif rol almayı hedefliyoruz. Mevcut ürünler ile pazar payımızın sınırlı şekilde büyüdüğü muhakkak. EmlakBank olarak sektörün ihtiyacı olan yeni ve katılım bankacılığı ilkeleri ile uyumlu ürünler geliştirmeyi; böylelikle katılım bankacılığı modelinin sektör içindeki payını artırmayı hedefliyoruz. Bu doğrultuda da yıl sonuna kadar 2-3 milyar TL'lik sermaye piyasası ürünü ve yaklaşık 1 milyar TL'lik kira sertifikası ihracı yapacağız.

• Türkiye Emlak Katılım Bankası, bütün yönleriyle müşterilerine hizmet sunmaya hazır mı?

Türkiye Emlak Katılım Bankası olarak BDDK'nın faaliyet izni vermesiyle 27 Şubat itibarıyla ürün ve hizmetlerimizi kullanılmaya uygun hâle getirdik. Tüm entegrasyon süreçlerimizi hızlıca tamamladık ve 21 Mart'ta Merkez Şubemizle hizmet vermeye başladık. Faaliyete geçiş tarihi ile birlikte bankacılık hizmetlerimizi, internet ve mobil şubemizi, fon toplama ve fon kullandırma ürünlerimizi hizmete hazır hâle getirdik. Debit kartımız olan Nakit Kart ile Kamu Bankalarının Ortak ATM'si uygulamasına dâhil olduk. Yani



Türkiye Emlak Katılım Bankası, ülkemize ve halkımıza hizmet etmeye hazır.

Sektörün en donanımlı bankacılarından oluşan kamu sermayeli bir katılım bankası olarak temel amacımız, güçlü bir finansal çözüm ortağı olarak ülkemizin potansiyeline güvenen ekonomik aktörlerin yanında yer almak. Ayrıca ülkemizin kalkınma hedefi yolculuğuna önemli bir katkı sağlamayı hedefliyoruz. Tüm paydaşlar ve iş ortaklarımızla birlikte işbirliklerimizi artırarak sektör için sürdürülebilir finansman modelleri oluşturacağız. Güçlüklere omuz veren bir mekanizma ile geliyoruz.

• EmlakBank'ın şubeleşme planı nasıl ve ne şekilde ilerleyecek?

2019'da yedi coğrafi bölgede 15 şube ve yaklaşık 500 çalışanı hedefliyoruz. Yeteri kadar şubemiz ve uygulayacağımız ürünlerin yaygınlaşmasını sağlayacak temel stratejilerimiz olacak. Türkiye'nin bankası olacağız. Şu anda malumunuz dijital bir dünyada yaşıyoruz. Şubeleşme ihtiyacı ne kadar gerekiyorsa o kadar şube açacağız. Kamu bankaları ile işbirliği yaparak yaygınlaşma kısmında da daha hızlı adımlar atacağız.

• Son olarak eklemek istediğiniz bir husus var mıdır?

Türkiye Emlak Katılım Bankası hem reel sektöre

EmlakBank hem reel sektöre hem finans sektörüne destek olmak için piyasaya girdi



hem finans sektörüne destek olmak için piyasaya girdi. Uzun vadede vatanımızın ve milletimizin faydasına olacak işlere odaklanacağız. Yapı malzemeleri üreticileri ve kullanıcıları ile yerel endüstriyel üretimin sürdürülebilir finansmana erişimi, üzerinde çalışacağımız önemli konulardan biri olacak. İkinci konumuz da mevcut emlak stoklarının doğru fiyatlanması için varlığa dayalı finansman modellerinin geliştirilmesi ve bunların ihtiyaca uygun çözümlerle yapılandırılması. Diğer bir konumuz ise kentsel dönüşümün tüm türlerinin fonlanması olacak. Birlik olmalıyız, beraber olmalıyız ve ülkemizin gücüne güvenmeliyiz. İnşallah daha güzel bir geleceği hep birlikte göreceğiz.



DENİZ AKSU KİMDİR?

Orta Doğu Teknik Üniversitesi İktisat Fakültesi mezunu olan Deniz Aksu, bankacılık kariyerine 1995 yılında Pamukbank'ta Kurumsal Portföy Yöneticisi olarak başlamıştır. 1997 yılında Yapı Kredi Finansal Kiralama Anonim Ortaklığı'nda Bursa Bölge Müdürü olarak çalışmış, 1998'den sonra CitiBank'ta Kurumsal ve Ticari Bankacılık Satış Başkanlığı görevini üstlenmiştir. 2008'de HSBC'de Kıdemli Şube Müdürlüğü görevini yürütmüş olan Deniz Aksu, 2012 yılında ise Albaraka Türk Katılım Bankası bünyesine dâhil olmuştur. Burada beş yıl boyunca Kurumsal Pazarlama Birimi'nde Birim Müdürü olarak görev yapan Aksu, 2017'de Kredi Riskinden Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevine atanmıştır. Aksu, 3 Eylül 2018'den itibaren ise Türkiye Emlak Katılım Bankası Genel Müdürlüğü görevini yürütmektedir.



TÜRKLER BÖYLE BİR ŞEYİ

Yapamaz Diyenlere İnat

Yazı: Vakıf Katılım Kurumsal İletişim Yetkilisi **Ercan Cıvık**

Tarih boyunca yapılamaz denileni yapan; erişilmesi zor, yapılması mümkün görünmeyen birçok işin üstesinden gelen ünlü isimlerin başarı anahtarı "hayal etmek, inanmak ve gayret göstermek" olmuştur. Tüm insanlığa faydalı bir eserin, bütün dünyayı saran bir düşüncenin ya da tarihin seyrini değiştirmiş birçok gelişmenin arkasında bu sihirli üçlü yatmaktadır. Gelecek kuşaklara büyük miraslar bırakan, insanlığa faydalı olan ve kendinden sonraki kuşaklara ilham olan isimler, önce hayallerine inanmışlar ve bu inançlarının peşinden koşmuşlardır. İşte Tarhan Telli de "Hayal ediyorum, istiyorum ve yapacağım." diyerek hayalinin ve inancının peşinden koştu ve "Türkler

böyle bir şeyi yapamaz." diyenlere inat Türkiye Cumhuriyeti'nde bir ilke imza attı.

Hayalinin ve inancının peşinden koşarak el yapımı motosiklet üreten Tarhan Telli, Türkiye Cumhuriyeti'nde bir ilke imza attı

Her Şey Bir Çocuğun Tutkusu ile Başladı

Tarhan Telli'nin çocukluk yıllarında başlayan motosiklet tutkunluğu, o ve ekibinin ürettiği motorların dünya markası olmasına yetti. Özgürlükçü ruhunu motosiklet kullanarak çıkardığını ve bu yüzden ona olan tutkusunun her geçen gün arttığını söyleyen Telli; daha 16 yaşındayken Türk markasıyla ve adıyla motosiklet yapmayı, yaptığı bu motosikletlerin de uluslararası markalarla rekabet edebilir olmasını istiyordu. Telli'nin bu düşüncesi, başta herkese imkânsız görünüyordu ve ona böyle bir şeyin



Tarhan Telli, tüm emeğini ve inancını ortaya koyarak yaptığı motorun bir ruhunun, kişiliğinin olduğuna inanıyordu

mümkün olamayacağı söyleniyordu. Tüm söylenenleri kulak ardı eden Telli, uykularını kaçıran hayallerinin bir gün gerçek olacağına inanıyordu. 16 yaşındayken babasının ona aldığı hurda arazi taşıtına farklı tasarımlar yaparak hayal gücünün sınırsızlığının ve neler yapabileceğinin farkına vardı. Aracın renk, vites, şanzıman ve silindir gibi farklı aksamlarında ve dış görünümünde değişiklikler yaptı. Daha sonra hurdadan aldığı bir motoru yenilemek için kollarını sıvadı. Motorun şasesini, elektrik aksamını, lastiklerini, boyasını ve birçok parçasını yeniledi.

Neden Motosiklet Yapamayalım?

Tarhan Telli, "Neden motosiklet yapamıyoruz? Türkler de başarabilir!" düşüncesiyle bu fikrine yön verecek en büyük adımı attı. Üniversitede almış olduğu görsel tasarım eğitimini mekanik farklılıkla birleştirmek için Amerika'ya gitti. Orada yaklaşık iki buçuk yıl boyunca hiçbir ücret almadan çalıştı. Hatta çalıştığı yerlerde kendi cebinden günlük 14 dolar 75 sent vererek deneyim kazandı. Amerika'dan döndükten sonra üç kişiyle motosiklet yapımına başlayan Telli, en büyük hayalini sonunda gerçekleştirmişti. İlk motorunu hiçbir fabrika sürecinden geçirmeden, el emeğiyle meydana getirmişti.

Türk Yapımı Olduğuna İnanılmadı

Tarhan Telli, tüm emeğini ve inancını ortaya koyarak yaptığı motorun bir ruhunun, kişiliğinin



DENEYİM KAZANMAK
İÇİN AMERİKA'YA
GİDEN TELLİ, KENDİ
CEBİNDEN GÜNLÜK

14
DOLAR
75

SENT VEREREK
ÇALIŞTI

olduğuna inanıyordu. Bu yüzden ona İRNES adını koyarak bu inancını somutlaştırmak istedi. İRNES, anne ve babasının isimlerinin ilk harflerinden oluşuyordu. İkinci motoruna CHOPPER, üçüncüsüne OLSKU ve dördüncüsüne de CUSTOM adını verdi. O ve arkadaşları, yaptıkları bu motosikletleri atölyelerinde sergilediler. Bu motorların Türk malı olduğuna inanmayan birçok kişi vardı ama durum sandıkları gibi değildi. Amerikan malı dedikleri motorlar, Türkler tarafından ve el emeğiyle yapılmıştı. İlk görücüler tarafından inanılması hayli güç olan bu çalışmalar, bu zanni haklı çıkaracak ölçüde, Türkiye tarihinde bir ilkti.

Zorlu Bir Trafîğe Uygunluk Testi

Motorları trafîğe çıkarmak ve ruhsat almak için ilgili kurumlara başvurular yapıldı. Bununla birlikte en önemli adım olarak motorları trafîğe çıkarabilmek için Avrupa Uygunluk Belgesi alınması gerekiyordu. Telli, bunun için Almanya'ya gitmek zorundaydı. Kısa bir zaman içinde gerekli evrakları hazırladıktan sonra motorları uçakla Almanya'ya götürdü. Karşısında 21 testten oluşan zorlu bir süreç vardı. Motorlar, "emisyon" ve "dayanıklılık" gibi birçok testten geçti. Gerekli olan 21 test tamamlandıktan sonra sıra, bir gün sonra sonuçları almaya gelmişti. Bu bekleyiş, heyecanın da katılmasıyla birlikte Tarhan Telli için hiç de kolay olmadı. Nihayet sonuçlar gelmişti. Motosikletleri tüm testlerden başarılı bir şekilde geçen Telli, 6 bin sayfadan oluşan uygunluk belgesini almaya hak kazanmıştı.

"Bir" Numaralı Yerli Motosiklet

Tarhan Telli için uzun ve heyecanlı bekleyişin ardından yurda dönmenin mutluluğuyla kendi ürettiği motorların ruhsatına kavuşmak,





Motosikletleri uygunluk testlerinden başarılı bir şekilde geçen Telli, 6.000 sayfadan oluşan uygunluk belgesini almaya hak kazanmıştı

sandığından daha heyecan vericiydi. Ruhsatını aldığı gece onunla birlikte uyuyan Telli; o anın, mutluluğun ve bir ilke imza atmanın gururunu yaşıyordu. Kendi yaptığı motorların bir ruha kavuştuğuna artık tamamıyla inanıyordu. "001" seri numaralı Türk el yapımı motosikleti bizzat kendisi üretmişti. Kimileri için hayal kurmaktan öteye gidemeyeceği sanılan bu durum, söylenenlere inat gerçek olmuştu. 1996 yılında hayalini kurduğu kendi markasını oluşturma düşüncesi, 2006'da artık gerçekte. Kendine özgürlüğü yaşatan motosikletin ruhsat ve marka sahibi kendisiydi. Motoru kullanırken

polislerin kendisine ruhsatını sorması üzerine Telli'nin gösterdiği 001 seri numaralı ruhsat, polisler tarafından garipsenmiş, sahte olabilir ihtimaliyle defalarca sorgulanmıştı. Ancak bu ruhsat sahte değil, tersine gerçekte.

Türkiye'de Türk Malı Rağbet Görür Müydü?

İnsanlar Tarhan Telli'ye motorların üzerinde yazan Made in Turkey yazısının yerine Made in USA yazmasını, böylelikle daha çok alıcının kapısını çalabileceğini söylüyordu. Telli, söylenenlere aldırış etmeden inandığı yolda sağlam adımlarla devam ediyordu ve Türk markasını motosikletin üzerinden silmeye hiç de niyeti yoktu. Yapılan motorları farklı kılan da zaten onların Made in Turkey olması, üstüne üstlük el emeği, göz nuruyla yapılmasıydı. Dört motosiklet çok kısa zamanda trafikte özgürce dolaşmaya başlamıştı. Türk yapımı el emeği motosikletin namı dünyaya yayılmıştı. Hayallerini gerçekleştiren çalışmalarına üç kişilik bir ekiple başlayan Tarhan Telli, zamanla altı, sonra dokuz, 12, 15 ve 33 kişilik bir ekibe ulaşmıştı.

Made in Turkey Dünya Markalarıyla Yarışıyor

Tarhan Telli'nin çocukluğundan beri yaşadığı tutkusunun ve özverili çalışmalarının ürünü olan bu motorların patenti, tasarımı, boyası, montajı, elektrik aksamı ve akla gelebilecek diğer tüm parçaları Türkler tarafından yapılıyor. Nitekim Türk el yapımı bu motorlar, ünlü markalarla da boy ölçüşüyor. Kilo, boy ve hatta kol uzunluğu gibi faktörler göz önünde bulundurularak üretilen motorlar; Telli'nin azim ve başarısıyla artık Türkiye'de, herhangi bir fabrikasyon sürecinden geçmeden yapılabilir.



Senin Bankan'da NELER VAR?

Tüm banka
ATM'lerinden
ücretsiz
para çekme

Yüksek
Paylaşım
Oranı

Gece-gündüz
avantajlı
döviz marjları

Ücretsiz
EFT

Vakıf Katılım Yatırım Bankacılığı ve Yatırımcı İlişkileri Yönetici
Yardımcısı **Mehmet Yusuf Güngör**



GÜVENİLİR İŞLEYİŞ İÇİN

Kamuyu Aydınlatma

Kamuyu aydınlatma kavramı, ilk kez 1800'lü yıllarda İngiltere'de kullanılmıştır. Ülkemize bakıldığında ise tam anlamıyla Kurumsal Yönetim Tebliği (II-17.1)'nde yer alan kurumsal yönetim ilkelerinden "şeffaflık"ın gerekliliği olarak karşımıza çıkmaktadır. Bu ilke gereğince Kamuyu Aydınlatma; ilgili otoriteler tarafından zorunlu tutulan finansal ve diğer tüm bilgilerin şirketler tarafından, önceden belirlenmiş olan bir şablon ve içerikte, kamuya açık ve anlaşılır bir şekilde açıklanmasını ifade etmektedir.

Detaylı olarak ele alındığında kamunun aydınlatılmasına ilişkin genel kabul edilen tek bir tanımın bulunmadığı görülmektedir. Bunun nedeni ise kamuyu aydınlatmanın genişçe bir anlam ifade etmesinin yanı sıra yapılacak tanımlamayla birlikte kamuya açıklanacak olan bilgilere de sınırlama getirilmesinin istenmemesidir. Dar anlamda "yatırımcıları ilgilendiren finansal bilgilerin kamuya açıklanması veya yatırım

kararı alınmasında yardımcı olan bilgiler" olarak tanımlanan bu kavram; geniş açıdan bakıldığında yatırımcıları, kredi verenleri, devleti, hatta müşterileri kapsayan ifadelerle birlikte daha kapsamlı tanımlamaya da imkân sağlamaktadır.

Kurumsal yönetim ilkelerinden biri olan "kamuyu aydınlatma", direkt ve dolaylı şekilde sermaye piyasasını etkilemektedir

Kelime anlamı bakımından "açma, gösterme, ortaya çıkarma" anlamlarına gelen Kamuyu Aydınlatma, "disclosure" kelimesinin Türkçe karşılığı olarak kullanılmaktadır. Kavramın özünü, sermaye piyasasında faaliyet gösteren şirketlere ilişkin durumların ve faaliyetlerin kamuya açıklanması oluşturmaktadır.

Ülkemizde ise bu kavramın "Sermaye piyasasının açıklık ve dürüstlük içinde işleyişini sağlamak, tasarruf sahipleri, ortaklar ve diğer ilgililerin zamanında bilgilendirilmesini temin etmek amacıyla, sermaye piyasası araçlarının değerini ve yatırımcıların yatırım kararlarını etkileyebilecek nitelikteki önemli olay ve gelişmelerin kamuya açıklanması" şeklinde ifade edildiği görülmektedir. Şirketler tarafından



KAMUYU AYDINLATMANIN FAYDALARI

- Yatırımcıların korunması açısından güçlü bir araçtır.
- Asimetrik bilginin ortadan kalkmasını sağlar.
- Güvenilir ve anlamlı bilgi, karar alıcıların itimadını artırır.
- Açıklanan bilginin niteliği ve niceliği arttıkça belirsizlikler ortadan kalkar.
- Kaliteli bir kamuyu aydınlatma ile birlikte şirkete daha uzun dönemli yatırımcılar çekilebilir.



Bankacılık sektörü açısından bakıldığında, kamuyu aydınlatma esasları bakımından bazı noktalarda BDDK'nın da devreye girdiği görülmektedir

kamuya açıklanmış olan bilgileri kullanan iki taraf bulunmaktadır. Bunlar; "şirket içi çevre" ve "şirket dışı çevre" olarak adlandırılmaktadır. Şirket içi çevre; şirket sahipleri, şirket yöneticileri ve şirket personelinden oluşmaktadır. Bir şirketin faaliyetleri sonucu ortaya çıkan bilgi, şirket personeli tarafından üretilmektedir. Üretilen bu bilgi de özet sunum şeklinde şirketin üst yönetimine sunulmaktadır.

Şirket sahipleri ise şirketin üst yönetiminden aldığı bilgilendirmelere göre şirketin bugünü ve geleceği hakkında önemli kararlar almaktadır. Şirket dışı çevre ise potansiyel yatırımcılar, devlet, kredi kuruluşları, alıcı ve satıcılar, sendikalar, uluslararası şirketler ve finansal analistlerden oluşmaktadır. Şirket dışı çevre, kamuya açıklanan



bilgiler ışığında yatırımlarına ilişkin kararlar vermektedir. Kısacası şirketin kamuya açıkladığı bir bilgi; öncelikle şirket içi çevre tarafından üretilmekte, sonrasında ise şirket dışı çevreye ilan edilmektedir. Bu kavramın ortaya çıktığı bir başka yer ise Amerika Birleşik Devletleri (ABD)'dir. ABD'de kamuyu aydınlatma ilkesinin ilk uygulamalarının Mavi Gök Kanunu (Blue Sky Law) ile ortaya çıktığı bilinmektedir. Bahsi geçen Mavi Gök Kanunu, sermaye piyasalarında oldukça artan hileli ve aldatıcı işlemlere karşı yatırımcıyı korumak için ABD'nin hemen hemen tüm eyaletlerinde kabul görmüş olan kanunlara verilen genel bir ad olarak tanımlanmaktadır.

Mavi gök denilmesindeki ana neden ise ABD'de 1917 yılında bir mahkeme kararında yer almış olan ifadelerdir. Bu kararda yer alan ifadelere göre; piyasada var olan hileler ve sahtekârlıklar o kadar artmıştır ki; art niyetli kişiler çeşitli hile ve aldatmacalar ile neredeyse gökyüzünü bile yatırımcıya menkul kıymetler aracılığı ile satacak hâle gelmişlerdir. Bunun sonucunda ise yatırımcıların korunması gerekliliği kaçınılmaz olmuştur. Mavi Gök Kanunu, yatırımcıyı koruma



KAMUYU AYDINLATMA
KAVRAMI, İLK KEZ

1800'LÜ
YILLARDA
İNGİLTERE'DE
KULLANILMIŞTIR





Bilgi teknolojilerinin en önemli aracı olan internetin yaygınlaşması ile kamunun sürekli ve anlık şekilde aydınlatılması mümkün hâle gelmiştir

konusunda yeterli olamayınca da hukuki düzenlemeler yapılarak 1933 yılında yürürlüğe konulan Menkul Kıymetler Kanunu ile kamuyu aydınlatma, yasal bir zemine kavuşturulmuştur. Avrupa Birliği'nde ise durum ABD'ye nazaran daha zayıf kalmıştır. Bunun sebebi ise birlik içerisinde yer alan bazı ülkelerde sermaye piyasasının oldukça gelişmesi, bazılarında ise gelişimini henüz tamamlanmamış olmasıdır. Hukuk birliği sağlanması için kriterler orta noktaya çekilmeye çalışılmış, ama asgari seviyede ancak tutulabilmiştir. Buradaki amaç; önce sermaye piyasaları arasındaki gelişmişlik farklarını minimize etmek, sonrasında ise bunları geliştirmektir.

Türkiye'de Sermaye Piyasasının Gelişimi

Ülkemizde sermaye piyasasının gelişiminin 1980'lerden sonra başladığı görülmektedir. Bunun nedeni, sermaye piyasasına yönelik olan hukuki düzenlemelerin 1982 yılında kabul edilen Sermaye Piyasası Kanunu (SPK) ile birlikte yapılmış olmasıdır. Kamunun aydınlatılmasından içerik anlamında ilk kez Türk Ticaret Kanunu (TTK)'nda bahsedildiği görülmektedir. Çünkü izahname ile sirküler yayınlama ve ortakların şirkete ilişkin bilgi edinme hakkı, ilk olarak TTK'da düzenlenmiştir. Kamuyu aydınlatma ilkesinin hukuk sistemimize ilk olarak 28.07.1981 tarih ve 2499 sayılı SPK ile giriş yaptığı, uygulanmaya başlanmasının ise 1992 yılı

sonrasında olduğu görülmektedir. Kamuyu aydınlatma esasları, ülkemizde SPK tarafından düzenlenmektedir. Bilgi teknolojilerinin en önemli aracı olan internetin yaygınlaşması ile kamunun anlık şekilde aydınlatılması mümkün hâle gelmiştir. Bu noktada şirketler mali tablolarını, faaliyet raporlarını ve özel durum açıklamalarını elektronik ortamda Kamuyu Aydınlatma Platformu (KAP) üzerinden güvenli şekilde yatırımcılara ulaştırmaktadır. Bu bilgilerin özünde; şirketin yönetim anlayışı, mali yapısı, geleceğe dair strateji ve yatırımlarına ilişkin bilgiler ile mevcut yönetim yapısında meydana gelen gelişmelerden kamunun haberdar edilmesi yatmaktadır.

SPK tarafından kamunun aydınlatılmasına ilişkin yapılmış olan birçok yasal düzenleme bulunmaktadır. Bunlara "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği", "Özel Durumlar Tebliği", "Kamuyu Aydınlatma Platformu Tebliği", "Kira Sertifikaları Tebliği", "Kâr Payı Tebliği" ve "Kurumsal Yönetim Tebliği" örnek olarak gösterilebilir. İlgili düzenlemeler, KAP'ta şirkete ilişkin hangi bilgilerin açıklanması gerektiğini, neleri içereceğini ve ne zaman yayınlanacağını belirlemektedir. Bankacılık sektörü açısından bakıldığında, kamuyu aydınlatma esasları bakımından bazı noktalarda Bankacılık Düzenleme ve



Denetleme Kurumu (BDDK)'nın da devreye girdiği görülmektedir. BDDK'nın "Bankalarca Kamuya Açıklanacak Finansal Tablolar ile Bunlara İlişkin Açıklama ve Dipnotlar Hakkında Tebliğ" ve "Bankalarca Yıllık Faaliyet Raporunun Hazırlanmasına ve Yayımlanmasına İlişkin Usul ve Esaslar Hakkında Yönetmelik", kamuyu aydınlatma düzenlemelerine ilişkin birer örnek olarak karşımıza çıkmaktadır. Kamuya açıklanacak olan finansal tabloların genel çerçevesi, ilgili düzenlemeler uyarınca belirlenmekte ve bunlara göre kamuya açıklanmaktadır. Bahsi geçen finansal tabloların karşılaştırılabilir, şeffaf ve tam açıklama özelliklerini taşıması da aslında kamunun aydınlatılmasının olmazsa olmazıdır. Kamuyu aydınlatma, şeffaflık ile etkileşim hâlinde olan ve birbirinden ayrı düşünülemez iki kavramdır. Çünkü şeffaflık ne kadar artarsa ve standartlar ne kadar belli olursa kamuya açıklanan bilgi de o derece nitelikli ve nicel olur.

Kamuyu aydınlatma ilkesinin amacı, sermaye piyasasının daha etkin hâle getirilmesi ve tam rekabet koşullarındaki geçerliliğin sağlanmasıdır. Başka bir deyişle menfaat sahipleri için sermaye piyasasında yer alan birincil ve ikincil piyasalarda kolay, açık, reel, karşılaştırılabilir şekilde, hiçbir masraf ya da zaman kaybı olmaksızın bütün bilgilerin aktarılması ve menfaat sahiplerinin rasyonel karar almaları amaçlanmaktadır. Kamuyu



Kamuyu aydınlatma ilkesinin amacı. sermaye piyasasının daha etkin hâle getirilmesi ve tam rekabet koşullarındaki geçerliliğin sağlanmasıdır

aydınlatma ilkesi kapsamında kullanılacak olan bilgilerin; bağımsız denetimden geçmiş, objektif, tam açıklama özelliğine sahip ve karşılaştırılabilir olması gerekmektedir.

Temel amaç; yatırımcıyı, sermaye piyasasında yer alan menkul kıymetlere yapılan yatırımın beraberinde doğuracağı risklerden korumaktır. Bunun yanı sıra yatırımcıya elindeki fonla özgür şekilde ve rasyonel bir davranış ile yatırım yaparken beklentilerini analiz etme sürecine ilişkin tam, doğru ve zamanında bilgi sunarak bu süreçte doğacak risklere karşı da bilinçlenmesini sağlamaktır. Bu durumda yatırımcı, risk ile getiri arasındaki sorumluluk sürecinde daha etkin bir rol alacaktır. Pay sahipleri ve diğer taraflar, yatırım yapacakları şirketlerin içinde bulunduğu ekonomik durum ve faaliyetleri hakkında sahip oldukları bilgi ile varlıklarını ya da konularını daha iyi yönetecek ve koruyabileceklerdir.

Kamuyu aydınlatma ilkesindeki bir başka amaç ise kamu ile şirket yönetiminin simetrik, yani eksiksiz şekilde aynı bilgiye sahip olmalarının sağlanmasıdır. Buradaki amacı iki şekilde ele alabiliriz. İlk olarak kamuoyuna şirket hakkında iyi haberlerin yanında kötü haberler de sunulmaktadır. İkincisi ise açıklanacak olan bilgilerin kamuoyuna duyurulmadan önce şirket yönetimine veya çevresine menfaat sağlayacak şekilde kullanılmasını engellemektir.



TÜRKİYE'DE SERMAYE
PİYASASININ GELİŞİMİ

1980

LERDEN SONRA
BAŞLADI



Kuveyt Türk Hazine Operasyonları Yöneticisi **Dr. Fatih Kazancı**



KATILIM BANKACILIĞINA KATKIDA

ELÜS ve Ürün İhtisas Borsası

Ciftçilerimizin ürettikleri hububat ve kuru meyve çeşitleri gibi depolanmaya uygun tarım ürünleri, günümüzde borsalarda alınıp satılabilen bir yatırım aracı konumundadır. Elektronik Ürün Senetleri (ELÜS) sayesinde ülkemizdeki yatırımcılar, artık bu tarım ürünlerine yatırım yapabilmektedir.

ELÜS Nedir?

ELÜS; tarım ürünlerinin mülkiyetini, temsilini ve rehnini temin eden, lisanslı depo işletmeleri tarafından nama veya emre düzenlenebilen kıymetli evrak olarak tanımlanmaktadır. Depolanan malı temsil eden senetler olan ELÜS'lerde sözkonusu mal; bir satış değil, emanet hükmündedir. Lisanslı depo işletmesi; tarım ürününü teslim alıp tartım, analiz ve sınıflandırma gibi işlemlere tabi tutarak kabul ettikten sonra ürüne yönelik ELÜS'ü, Merkezi Kaydi Sistem (MKS)'de oluşturur. Ardından ise ELÜS, mudinin aracı kuruluş nezdinde bulunan hesabına otomatik olarak aktarılır. Lisanslı depo işletmesinin başvurusu üzerine, Takasbank tarafından her ELÜS için ürünün cinsini, sınıfını, grubunu, alt grubunu, teslim yerini, son depolama tarihini, lisanslı depo işletmesinin adını ve hasat tarihini içeren bir ISIN kodu üretilerek MKK'ya ve lisanslı depoya bildirilir. Elektronik ortamda kaydi olarak saklanan ELÜS'ler, basılı ürün senetleri ile aynı hak ve yükümlülükleri doğurur.

Depolanan malı temsil eden senetler olan ELÜS'lerde sözkonusu mal; bir satış değil, emanet hükmündedir

Gaziantep, Konya ve Adana İlk Üçte

ELÜS'lerin işlem gördüğü ve el değiştirdiği yer, günümüzde ticaret borsalarıdır. ELÜS'ler, bu borsalar bünyesinde oluşturulan "Elektronik Ürün Senedi İşlem Platformu"nda işletilir. ELÜS'ler, Türkiye'de 64 farklı lisanslı depo işletmesi tarafından düzenlenmekte ve Gaziantep, Konya, Lüleburgaz, Ankara, Polatlı, Bandırma ve Adana Ticaret Borsalarında işlem görmektedir. ELÜS'lerin en fazla işlem gördüğü borsalar ise sırasıyla; Gaziantep, Konya ve Adana Ticaret Borsalarıdır.

İşlem Hacmi Giderek Büyüyor

ELÜS işlem adet ve hacimleri yıldan yıla katlanarak artmaktadır. 2019 yılının ilk üç aylık döneminde 1 milyar 232 milyon 50 bin TL olan ELÜS işlem hacminin, 2019 sonunda yıllık ortalama 5 milyar TL civarında olacağı tahmin

edilmektedir.

Ürün İhtisas Borsası ile Tüm İşlemler Tek Çatı Altında

Ürün İhtisas Borsası'nın kuruluşu ile alakalı yönetmelik 2017 yılında yayınlanmıştır. Bu yönetmeliğe göre; ELÜS'lerin alım satımı konusunda yetkilendirilen ticaret borsalarının yetkileri, Ürün İhtisas Borsası'nın faaliyet izninin Resmi Gazete'de ilan edildiği tarihte sona erecek ve ticaret borsaları, yerini Ürün İhtisas Borsası'na bırakacaktır.

ELÜS'lerin temsil ettiği tarım ürünlerinin alım satımının Ürün İhtisas Borsası aracılığıyla yapılması ile teverruk işlemleri, fikhî açıdan daha uygun hâle gelecek ve ülke ekonomisine katkı sağlayacaktır



Ürün İhtisas Borsası ile Hem Ekonomik Hem Fikhî Uygunluk

Katılım bankaları, müşterilerine kullandırdıkları fonları yeniden yapılandırmak istediklerinde teverruk yöntemini kullanmaktadır. Teverruk yöntemi, vadeli olarak satın alınan bir malın, satıcıdan başka bir tarafa peşin fiyatına satılması olarak tanımlanmaktadır. Katılım bankaları emtia (metal) alım satımını Londra Metal Borsası (London Metal Exchange - LME) üzerinden gerçekleştirir. LME, fikhî açıdan eleştirilen bir borsadır. Oysaki Ürün İhtisas Borsası aracılığıyla ELÜS'lerin temsil ettiği tarım ürünlerinin alım satımının yapılması sayesinde teverruk işlemleri, fikhî açıdan daha da uygun hâle gelecek ve her yıl LME'ye ödenen binlerce dolar tutarındaki komisyon da ülkemizde kalacaktır.

Ürün İhtisas Borsası Aracılığıyla Teverruk İşlemleri

Katılım bankalarının Ürün İhtisas Borsası aracılığıyla teverruk işlemlerini



₺

ELÜS İŞLEM
HACMİNİN,

2019

SONUNDA YILLIK
ORTALAMA

5

MİLYAR TL ÇİVARINDA
OLACAĞI TAHMİN
EDİLMEKTEDİR

gerçekleştirebilecekleri modele göre; piyasadaki alıcılar, piyasa öncesi açılışta "Borsa Acentesi A" aracılığıyla borsaya fiyat teklifi vereceklerdir. Ürün tedarikçileri de satış tekliflerini borsaya ileteceklerdir. Piyasa açıldığında verilen emirler, ELÜS İşlem Platformu'nda işlenecek ve günlük emtia fiyatları borsada oluşacaktır. Fiyatların oluşmasından sonra katılım bankası, satın alacağı emtia için Borsa Acentesi A'ya başvurur. Borsa Acentesi A, borsadan talep edilen tutarda ELÜS'ü spot fiyattan katılım bankasına satar. Bedeli tahsil ederek borsaya iletir.

Borsada emtianın mülkiyeti katılım bankasına geçerilir. Katılım bankası, satın aldığı ELÜS'ü müşterisine, malın spot fiyatına vade farkını da ekleyerek vadeli olarak satar. Bu aşamada malın sahipliğinin değişimi için borsaya bilgi verilir. Katılım bankası müşteriye vekâleten, emtiayı temsil eden ELÜS'ü Borsa Acentesi B aracılığıyla spot fiyattan (aynı gün içerisinde) borsada satar. Emtia sahipliği bu durumda borsa lehine geçer. Borsa, satın aldığı emtiayı (emtianın ilk satıcısına tekrar satılmaması için) rastlantısal olarak herhangi bir alıcıya satar. Borsa Acentesi B, bedeli tahsil edip katılım bankasına transfer eder. Katılım bankası bu bedelle müşterinin borcunu kapatır. Müşteri, yeniden yapılandırılan fonu katılım bankasına öder.

TKBB Danışma Kurulu Uzmanı **Mustafa Sancar**

YOKSULLUK, MİKROFİNANS VE

Katılım Bankaları

Günümüz neoliberal ekonomik sistemi; hemen hemen tüm dünyada benimsenmekle beraber finansal krizler, giderek artan gelir dağılımı adaletsizliği, kaynakların sürdürülebilirliğine yönelik açmazlar ve çevresel dengenin bozulması gibi ciddi problemlerle boğuşmaktadır. Kâr maksimizasyonu hedefi ile hareket eden mevcut ekonomik yaklaşım, vergi adaletinin giderek bozulmasına ve faize dayalı finansal sistem ile zenginlerin daha zengin, yoksulların daha da yoksul olmasına yol açmaktadır. Gelir dağılımı bozukluğunun giderek artmasındaki ana faktörlerin başında gelen mevcut finansal düzen içerisinde, nadir de olsa yaşanan krizi iyileştirmeye yönelik girişimler kendine yer bulmaktadır. Bu

adımlardan bir tanesini de ana akım bankaların/ finans kuruluşlarının radarına almadığı yoksul girişimcileri desteklemeyi amaçlayan ve bu kitleye teminatsız finansman sağlayan mikrofinans uygulaması oluşturmaktadır.

Dünyadaki yoksulluk oranları ile ilgili çok kesin ve tatmin edici bir istatistik bulunmamakla beraber, Dünya Bankası'nın yayınladığı en güncel veriler olan 2015 yılı istatistiklerinde satın alma gücüne göre dünya nüfusunun yüzde 46'sı, yani 3,4 milyar insan, günlük satın alma paritesine göre 5,5 ABD dolarının altında kazanca sahiptir. Satın alma paritesine göre günlük 5,5 ABD doları, aylık 240 TL'ye denk gelmektedir (en güncel 2017 verilerine göre). Bu rakam, aylık ortalama açlık sınırı olan 402 TL'nin ve yoksulluk sınırı olan bin 310 TL'nin

Günümüzde mikrofinans uygulaması, 139 milyonu aşkın müşteriye ve 114 milyar dolarlık hacme ulaşmıştır

oldukça altında kalmaktadır. Bu istatistikler de göstermektedir ki tarihin en yüksek üretim düzeyine ulaşılan günümüzde dünya nüfusunun büyük çoğunluğu yoksulluk çekmektedir. Dünya Bankası, yoksulluk eşiğini çok düşük tutarak son yıllarda bir miktar iyileşme olduğunu ifade etse de orta sınıfın giderek daraldığı ve yoksul kesime dâhil olduğu gerçeğini yansıtmamaktadır. Credit Suisse'in yayınlamış olduğu bir çalışmada, dünyanın en zengin yüzde 5'lik diliminin dünyadaki tüm zenginliğin yüzde 73,4'üne ve yüzde 10'luk en zengin kesiminin ise toplam zenginliğin yüzde 84,8'ine sahip olduğu belirtilmiştir.

Yaşanan bu dönüşümün etkilerini azaltmak ve iş yapabilir nüfusu, kendi ayakları üzerinde durabilecekleri bir ekonomik seviyeye taşımak amacıyla yönelik mikrofinans çalışmaları modern bağlamda 70'li yıllarda başlamıştır. Mikrofinansın sembol ismi Bangladeşli Profesör Muhammed Yunus'un 1976'da temellerini attığı Grameen Bank, 2006 yılında Nobel Ödülü'ne layık görülmesi ile geniş kitlelerin ilgisini çekmiştir. Konvansiyonel bankacılık mantığının

Katılım bankalarının mikrofinans alanında yapacakları girişimler, düşük gelirli birçok insanın hayatına büyük oranda katkı sağlayacaktır



MİKROFİNANS İLE İLGİLİ ÇALIŞMALAR MODERN BAĞLAMDA

70'Li

YILLARDA BAŞLAMIŞTIR



dışına çıkarak teminat yerine güvene dayalı krediler verme yoluna gidilen bu sistem, finans evreninde kendine yeni bir alan açmış ve kapital eksikliğinden dolayı emeğini verimli bir şekilde üretime aktaramayan düşük gelirli insanların yoksulluk kısır döngüsünü kırmada ciddi bir araç olarak karşımıza çıkmıştır. Mikrofinans teminatsız olma yönü ile konvansiyonel finanstan ayrılrsa dahi faizli oluşu ile yine ona yakınsanmaktadır. Mikrofinans, gelir dağılımı bozukluğunun ana sebeplerinden ve düşük gelirli kişilerin eksik üretim faktörü olan finansmana erişim yoksunluğunu giderse de diğer önemli bir etken faizi ortadan kaldırmamış ve uygulamalardan alınan sonuçlarda başarılar kadar birçok başarısızlığa da neden olmuştur. Mikrofinans alanında kullanılan faizin hem dinî naslarda yasaklanması hem de yoksulluğun giderilmesinin önünde engel oluşturması gibi nedenlerle İslami mikrofinans, 90'lı yıllardan itibaren yayılmaya başlamıştır. Faizin haram olmasının yanı sıra zenginliğin de belli ellerde toplanması İslam'da yasaklanmaktadır (Haşr 59/7). İslam ekonomisi, bu prensibi sağlayabilmek için ekonomik ekosistemde vergi adaletini gözetirken zenginlerden yoksullara kaynak akışını sağlayacak zekat, sadaka ve karz gibi enstrümanlara dayanan ve toplumsal yardımlaşmayı baz alan kurumsal yapıları da teşvik etmektedir. İslami mikrofinans kurumları da bu bağlamda murabaha, mudaraba, muşaraka, selem, istisna gibi kâr amaçlı İslami finans modellerini baz alırken aynı zamanda karz-ı hasen gibi kâr gütmeyen finansal enstrümanları da İslami mikrofinansa adapte etmiştir. Günümüzde mikrofinans uygulaması, 139 milyonu aşkın müşteriye ve 114 milyar dolarlık

EN ÇOK MİKROFİNANSMAN SAĞLAYAN ÜLKELER



HİNDİSTAN



BANGLADEŞ



VİETNAM



Tarihin en yüksek üretim düzeyine ulaşılan günümüzde dünya nüfusunun büyük çoğunluğu yoksulluk çekmektedir

hacme ulaşmıştır. Bazı kaynaklarda bu rakamın 200 milyonu aştığı da söylenmektedir. Yüzde 83'ünü kadınların oluşturduğu bu kitle çoğunlukla Latin Amerika, Afrika, Güney ve Doğu Asya gibi yoksulluğun yaygın olduğu bölgelerde yoğunlaşsa da ABD ve Avrupa gibi iktisadi refahın yüksek olduğu ülkelerde de mevcuttur. Artan gelir dağılımı bozukluğu fakirliğin zengin ülkelerde de ciddi bir problem hâline gelmesine sebebiyet vermektedir ve mikrofinansla ihtiyaç duyulmaktadır. Sektörün sağladığı kredilerin yüzde 76'sını ilk 100 mikrofinans kurumu sağlamaktadır. Ülkeler bazında da bakıldığında Hindistan, Bangladeş ve Vietnam'ın ilk üç ülkeyi oluşturdukları görülmektedir. Türkiye'ye baktığımızda iki tane konvansiyonel ve bir de yeni kurulan karz-ı hasene dayalı İslami mikrofinans kuruluşu olduğunu görüyoruz. Bu alandaki ilk çalışmanın Kadın Emeğini Değerlendirme Vakfı tarafından 1995-1997 yılları arasında İstanbul'da uygulanan bir pilot çalışma ile başlamıştır. 2002 yılında da bu vakfın yan kuruluşu olan Maya Mikro Ekonomik Destek İşletmesi ile Türkiye'nin ilk mikrofinans kuruluşu finans sektörüne dâhil olmuştur. 2003 yılında ise Türkiye İsrافی Önleme Vakfı (TİSVA), Diyarbakır Valiliği ve Grameen Trust'ın Diyarbakır'da beraber Türkiye Grameen Mikrokredi Projesi (TGMP)'ni başlattığını görüyoruz. Bu kuruluş, verdiği kredilere faiz oranı

yerine sabit oransal bir komisyon uygulamaktadır ve Diyanet İşleri Başkanlığı, yapılan uygulamanın dinen caiz olduğu yönünde fetva yayınlamıştır. Ancak katılım finans yöntemlerinden herhangi bir tanesi kullanılmamaktadır. 2018 yılında Sakarya'da İslam İktisadi Araştırma ve Uygulama Derneği (İKSAR), karz-ı hasene dayalı İslami mikrofinans uygulaması başlatarak bu alana giriş yapmıştır.

Genelde mikrofinansın, özelde ise İslami mikrofinansın katılım bankaları bünyesinde uygulanmasının ülkemizde şu an için bir örneği bulunmasa bile dünyada birçok örneği vardır. Bu noktada günümüzde bankaların bünyelerinde bulundurdukları mikro segment ile mikrofinans kapsamı altında yer alan mikrokredi müşterilerinin farklı olduğunun altının bir daha çizilmesinde fayda vardır. Mikrofinans altında yer alan müşteri grubu, teminat gösteremeyen farklı derecelerdeki düşük gelirli insanlardan oluşmaktadır. Dünyadaki katılım bankası örneklerine baktığımızda (IBBL - Bangladeş), Bank Keshavarzi Iran, The



Social Islamic Bank (Bangladeş), Tadhamon Islamic Bank (Yemen) ve Bank of Khartoum (Sudan) gibi birçok bankanın mikrofinans alanında değişik şekillerde müşterilerine hizmet sundukları görülebilmektedir. Konvansiyonel alanda da Citigroup, HSBC ve Deutsche Bank gibi büyük bankaların bu alanda yaptıkları faaliyetler mevcuttur. Ülkemizde de bazı bankalar, yukarıda bahsi geçen mikrofinans kurumlarına banka üzerinden bağış yapılabilmesi için destek vermiştir. Ancak bunun ötesinde mikrofinans alanında herhangi bir faaliyet gösterilmemektedir.

Türkiye'nin gelir dağılımı bozukluğunu gösteren Gini katsayısının 0,4 ile görece yüksek bir konumda olması, işsizliğin çift hanelerde bulunması ve ülkemizde 4 milyona yakın mültecinin yaşaması gibi birçok gösterge, Türkiye'de de ciddi bir yoksul kitlenin olduğunu gözler önüne sermektedir. Bu nedenle katılım bankalarının mikrofinans alanında yapacakları girişimler, düşük gelirlili birçok insanın hayatına büyük oranda katkı sağlayacaktır.

Mikrofinansta verilen kredilerin düşüklüğü, birim maliyetlerinin oransal bakımdan görece yüksek olmasına sebebiyet vermektedir. Bundan dolayı bu alanda yapılacak girişimlerin kâr amacı gütmekten ziyade kurumsal sorumluluk kapsamında değerlendirilmesi çok daha doğru olacaktır. Bu işlemlerden direkt bir kâr elde edilmese bile bunların, ruhuna çok uygun olması hasebi ile katılım bankacılığının kamu nezdindeki imajına ciddi anlamda katkı sunacağı aşikârdır. Katılım bankalarının elektronik altyapıları ve şube ağları ciddi bir avantaj oluştururken teminatsız kredi mantığı, mevcut sistemin dışında olması bakımından özel bir eğitim ve banka bünyesinde ayrı bir birim gerektirmektedir. Bu noktada katılım bankaları mikrofinans faaliyetlerini vakıf ve dernekler ile işbirliğine giderek de gerçekleştirebilirler. Böylece mikrofinans



Faizin hem dinî naslarda yasaklanması hem de yoksulluğun giderilmesinin önünde engel oluşturması gibi nedenlerle İslami mikrofinans, 90'lı yıllardan itibaren yayılmaya başlamıştır



DÜNYA
NÜFUSUNUN

%46'sı

GÜNLÜK

5,5

ABD DOLARININ
ALTINDA KAZANCA
SAHIPTİR

alanında yetmişmiş kalifiye elemanlara erişim ve yoksulluğun yoğunlaştığı alanlara daha iyi penetre etme imkânı da oluşmuş olur. İlgili STK'ların potansiyel müşteriler ile ilgili daha fazla istihbarata ulaşmaları ve onların mikro kredi dışı ihtiyaçlarına da STK bünyesinde yer alan hâlihazırdaki hizmetler ile yardımcı olabilmeleri, ilgili bireylerin yoksulluğun kısır döngüsünü kırmaları noktasında daha kuşatıcı bir yardım niteliği taşıyacaktır. Sonuç itibarıyla mikrofinans, küresel olarak yaşanan yoksulluk ve gelir dağılımı problemi ile mücadelede önemli bir kurumsal enstrümandır.

İslami finansın temellerinden birini oluşturan infak kavramı içerisinde değerlendirilebilecek karz-ı hasene dayalı mikrofinans ile zenginden yoksula fon akışı sağlanırken, iş yapabilir yoksul bireylerin yoksulluk kısır döngüsünden kurtularak zekât verebilir hâle gelmeleri mümkün olmaktadır. Katılım bankalarının, konvansiyonel mantığın dışında yer alan bu sosyal finansman türünü bünyelerine katmaları, onların faizli bankalardan ayrışmasında önemli bir rol oynama potansiyeline sahiptir. Bu durumun ortaya çıkacak dinî ve sosyal faydanın yanı sıra katılım bankalarının imajına da pozitif katkısı olacaktır.



INSURTECH GİRİŞİMLERİNİN İLHAM KAYNAĞI: **Tekâfül Sistemi**

İşbirliği, risk paylaşımı, şeffaflık, eşitlik, hesap verebilirlik ve karşılıklı yardımlaşma unsurları ile İslam hukukuna uygunluğu dolayısıyla pek çok ülke tarafından benimsenen tekâfül sistemi; günümüz sigorta dünyasında karşılaştığımız değer zincirinin farklı noktalarını teknoloji ile dönüştüren veya yıkıcı iş modelleri ile geliştiren InsurTech girişimlerinin ilham kaynağı olmuştur.

Tekâfül Sisteminin Paylaşım Ekonomisi ile Örtüşen Değerleri

Temelleri katılımcıların gönüllü katkı ve karşılıklı yardımlaşma amacıyla bir araya gelmesine dayanan tekâfül sistemi; uygulamada her bir katılımcıdan, gruba dâhil olan kişilerin uğrayabilecekleri hasarları karşılamak için bir katılım fonu toplanmasıyla başlar.

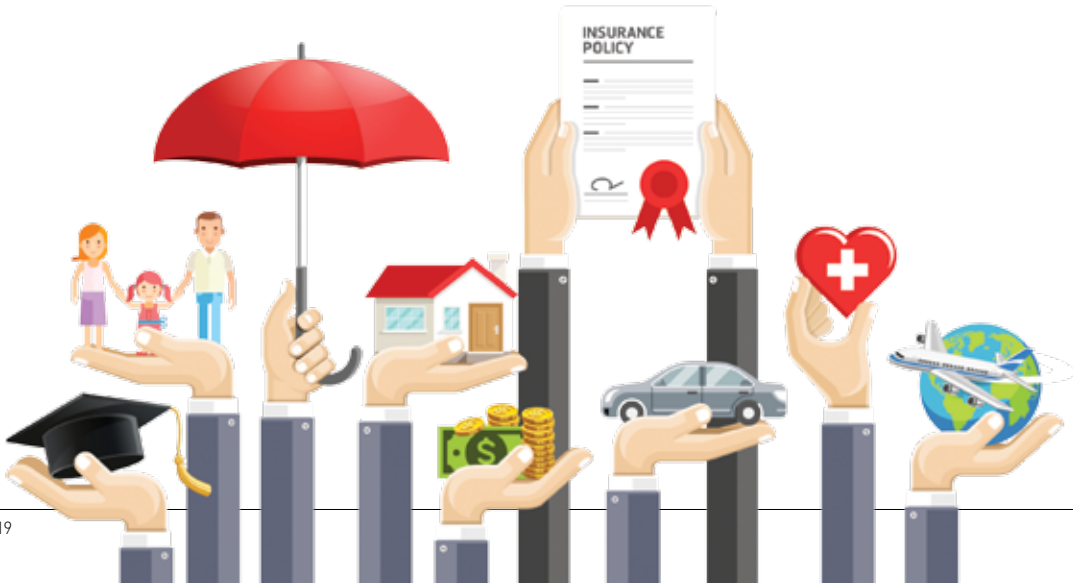
Tekâfül sistemi, yeni nesil sigortacılık olarak ifade edilen InsurTech girişimlerine kaynaklık ediyor

Vekâlet Yöntemi

Vekâlet yöntemini benimseyerek faaliyetlerini sürdüren tekâfül sigorta şirketleri; tüm hasarların ödenmesine müteakiben fonda oluşan fazlayı şirket teknik kârı olarak almayı katılımcılara önceden belirlenmiş şartlar ve pay doğrultusunda indirim oranı veya nakit ödeme olarak geri vermesi sebebiyle konvansiyonel sigortacılıktan farklılaşmaktadır. Tekâfül sigorta şirketleri, katılımcılar için sadece operasyonel acente gibi faaliyetlerini sürdürmekte olup vekâlet ücreti ile operasyonel giderlerini karşılamaktadırlar.

Mudaraba Yöntemi

Mudaraba yöntemini benimseyen tekâfül sigorta şirketleri ise prim ödemesini gerçekleştiren kullanıcıların sigorta havuzuna olan katkılarını,



TEKNOLOJİNİN, SİGORTA SEKTÖRÜNE ETKİ ETTİĞİ NOKTALAR

- Bireysel sigorta ürünleri (On-demand sigorta, mikro sigorta ve P2P sigorta)
- Aktüeryal modeller (Yapay zekâ, makinelerin öğrenmesi ve derin öğrenme)
- Kişiselleştirilmiş ürünler ve fiyatlamalar (Kullandığın kadar öde - davranışsal ekonomi)
- Underwriting süreci (Nesnelerin interneti ve gerçek zamanlı poliçe hareketleri takibi)
- Müşteri deneyimi (Chatbot ve akıllı asistanlar)
- Hasar yönetimi (Video lu hasar ihbarı ve robotik analizler)
- Güvenli ve şeffaf veri kayıt yöntemi (Blockchain ve DLT)
- Ödeme şekilleri (Kripto döviz, Para 4.0 ve biyometrik sistemler)

birikim (katılımcının hesabı) ve risk (katılımcının özel hesabı) olmak üzere iki kısma ayırırlar. Katılımcının birikim kısmında yer alan hesabındaki fonlar, bireysel olarak katılımcıya aittir. Risk kısmında yer alan özel hesabındaki fonlar, teminat altına alınan riskleri karşılayacak fonu ifade eden ortak havuzu oluşturur. Tekâfül şirketi, katılımcıların fonu tarafından oluşan yükümlülük fazlasının ve yatırım faaliyetlerinden elde edilen kârın önceden üzerinde anlaşılmış bir kısmını almaktadır. Bu pay ile tekâfül şirketi, mevcut operasyonel giderleri karşılamaktadır. Paylaşım ekonomisi temelleri ile örtüşen bu değerler aslında İslam hukukunun, "Fıkıh Kaideleri" olarak bilinen kavramının içeriğiyle anlam bütünlüğü sağlamaktadır.

Tekâfül Sistemine Örnek Teşkil Edecek Girişimler

Günümüzde her alanda olduğu gibi finans sektöründe de büyük bir hızla gelişmekte olan teknolojik altyapı ile tekâfül sistemi, farklı çalışma modelleriyle dijital ortama aktarılmıştır. Bu çalışma modellerine "Lemonade", "VouchForMe" ve "Menapay" örnek olarak gösterilebilir.

Lemonade

Ev sahipleri ve kiracılar için davranışsal ekonomi modeline dayalı, teknoloji tabanlı konut sigorta ürünü geliştiren InsurTech girişimi olan Lemonade ("Limonata" anlamına gelir.) çalışma modelinde alınan sabit komisyon, vekâlet ücreti olarak tanımlandığında bu modelin tekâfül sistemine benzerliği göze çarpmaktadır. Aynı şekilde hasarsız sigortalılardan doğan fon fazlasının kullanıcılar tarafından poliçeleşme esnasında seçilen kâr amacı gütmeyen konular için bağışlanması, tekâfül sistemindeki indirim



Büyük bir hızla gelişmekte olan teknolojik altyapı ile tekâfül sistemi. farklı çalışma modelleriyle dijital ortama aktarılmıştır

oranı veya kullanıcıya geri ödenen katılım payı olarak ele alındığında da sistemin 1980'li yılların başında ortaya çıkan tekâfül sisteminden ilham aldığını düşünmek, yerinde bir çıkarım olacaktır.

VouchForMe

Güvenin maddi bir teminat şeklinde değerlendirilmesini sosyal kanıta dayanarak gerçekleştiren VouchForMe ("Bana kefil ol" anlamına gelir.) girişimi, eşler arasında alternatif bir risk değerlendirme yöntemi ile blokzincir tabanında çeşitli sigorta ürünleri sunmaktadır. Güven esaslı kullanıcıların bir araya gelerek oluşturduğu bu modelin, karşılıklı yardımlaşma usulüne dayalı tekâfül modeli ile aynı temellere dayandığı görülmektedir.

MenaPay

Son olarak ülkemizde kurulmuş olan geleneksel ödeme yöntemleri yerine kripto para ile işleyen bir blokzincir ağı sayesinde tüm kullanıcılara günlük yaşamın her alanında işlem yapılabilmesi için güvenli ve şeffaf bir ödeme ağı sunan bir FinTech girişimi olan MenaPay (MENA, Middle East and North Africa – Orta Doğu ve Kuzey Afrika Bölgesi'nin kısa adıdır.), İslam dünyasının ödeme yöntemlerini teknoloji ile dönüştürme yolunda öncü rolü oynamaktadır. MenaPay, sigorta sektörünün değer zincirinin belki de en önemli noktası olan ödeme sistemlerini dönüştürebilir ve tekâfül sisteminin global ödeme ağı olabilir.

Değer zincirinin farklı noktalarını teknoloji ile daha şeffaf, izlenebilir ve güvenilir kılan girişimlere daha birçok örnek sunmak mümkün. Tekâfül sisteminin gelişimi üzerine çalışmalarına devam eden ülkemiz, yıkıcı veya dönüştürücü girişimlerle hedeflerine hızla ulaşacaktır.



İSLAM FELSEFESİNİN KURUCUSU: **Farabi**

*İslam dünyasının ilk filozofu
olan Farabi, Orta Çağ İslam
felsefesinin kurucusudur*

YAZI: Merve Kantarcı Çulha

Felsefe alanındaki çalışmalarıyla namı dünyaya yayılan ünlü Türk filozofu Farabi, Türkistan'ın Farab şehri (bugünkü Kazakistan sınırları içinde eski bir şehir olan Otrar) yakınlarındaki Vesiç'te yaklaşık 258 (871-72) yılında doğdu. İlk öğrenimini burada tamamlayan Farabi, medreseyi Rey ve Bağdat'ta okudu. Farabi, Farab'taki tahsilini tamamladıktan sonra bir süre kadılık yaptı. Birçok kaynak tarafından Farabi'nin daha fazla bilgi aramak için bilinmeyen bir tarihte memleketinden ayrıldığı ve hayatı boyunca devam edecek olan bir seyahate başladığı belirtilmektedir. Bazı kaynaklarda Farabi'nin; bu akademik seyahat esnasında önce Buhara, Semerkant, Merv ve Belh gibi kendi bölgesinin veya İran'ın önemli ilim ve kültür merkezlerini ziyaret ettiği, daha sonra Bağdat'a vardığı yazmaktadır.



Mantık Alanında Çalışmaları Ülkelere İlaham Oldu

Arapça, Farsça, Süryanice ve Yunanca gibi pek çok dili bilen filozof, aynı zamanda hekim ve müzisyendi. Dönemin tanınmış bilim adamlarının yanı sıra ahlak, politika, psikoloji ve doğa ilimlerini tahsil eden Farabi; özellikle felsefe ve mantığa ayrıca önem veriyordu. Birçok farklı alanda da eserler veren Filozof; Aristoteles, Platon, Zenon, Plotinos gibi Yunan düşünürlerini yorumlamakla kalmamış, bunların fikirlerine kendi görüşlerini de kattı. İslam dünyasında ilk defa Kindi'nin başlattığı felsefi hareketi ve onun şekillendirdiği Meşşaf akımı geliştirmiştir. Kendi inanç ve kültürünün temelini oluşturan ulühiyyet, nübüvet ve mead akidesinin yanı sıra Eflatun ve Yeni Eflatunculuk'tan aldığı bazı unsurları da katmıştır. Böylelikle



Farab şehri



Aristo'nun mantık ilimleri üzerine eserler yazan Farabi. Batı'da "Alfarabius" ve "Abunaser" diye anıldı

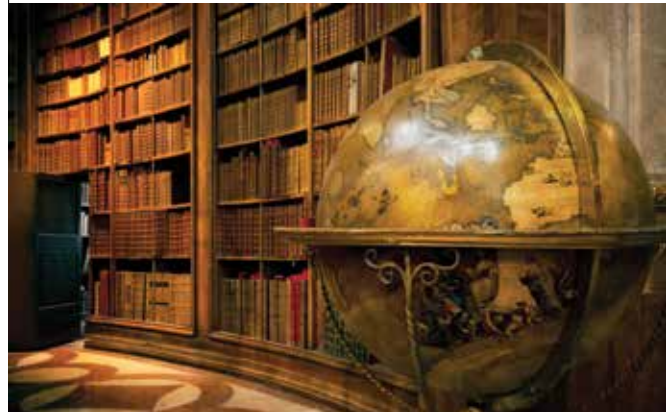
eklektik bir sistem kuran Farabi, kazandığı haklı şöhretten dolayı Aristo'dan sonra "Muallim-i Sanf" unvanıyla anılmıştır. Farabi, gerçek Aristo'yu tanıdıktan sonra felsefenin gelişme yolunu Aristotelesçilik tarafına çevirmeyi amaç edindi. Onun mantık alanındaki çalışmaları, kendisine Yakın Doğu'nun bütün ülkelerinde geniş bir ün kazandırdı. Öyle ki Farabi Batı'da, "Alfarabius" ve "Abunaser" diye anıldı. Filozof, en büyük başarısını mantık alanında



"BEN 70'TEN FAZLA DİL BİLİRİM"

İbnü'l-İbrî; onun önce Halep'e geçtiğini, üzerindeki sufi kıyafetiyle Hamdani Emiri Seyfüddeve'nin sarayında ağırlandığını, ardından onunla birlikte Dimaşk'a gittiğini söyler. Farabi ilk defa gittiği Seyfüddeve'nin sarayına, hayatı boyunca giyindiği Türk kıyafetiyle girer. Emir kendisine oturmasını söyleyince filozof "Benim yerime mi, senin yerine mi?" diye sorar. Emir'in ondan kendisine layık olan yere oturmasını istemesi üzerine filozof, orada bulunan topluluğu yarararak geçip Seyfüddeve'nin yanına oturur, bununla da yetinmeyerek onu sıkıştırıp oturduğu yerden kaydırır. Bunun üzerine Emir, önde gelen devlet büyüklerine sadece kendi aralarında kullandıkları bir dille Farabi'ye bazı şeyler soracağını belirtir ve cevap veremezse edebe aykırı davranan bu ihtiyarı dışarı atmalarını emreder. Konuşulanları anlatan Farabi, emire aynı dille sabretmesini, işin sonunun önemli olduğunu söyler. Seyfüddeve hayrette. "Sen bu dili biliyor musun?" deyince filozof, "Ben 70'ten fazla dil bilirim." karşılığını verir.

gösterdi. Farabi, Aristo'nun Organon adlı mantık külliyatı kapsamına giren her kitap üzerinde çalıştı ve bunların şerh, tefsir veya muhtasarlarını hazırlamak suretiyle bu külliyatı inceledi. Farabi, henüz bazılarını tanıdığımız doğa bilimleri ve felsefe tarihî alanında da yaklaşık 100 eser yazdı. En ünlüsü, onun öğretisinin bütün özünü kısa bir biçimde anlatan *Akılın İnci Tanesi* adlı küçük tezi oldu. Platon'un devlet hakkındaki çalışmalarını etkisiz kılmayan *Namuslu Şehrin Yerlilerinin Görüşleri* adlı tezi de büyük ilgi uyandırdı. Farabi, 950'de vefat etti.





MİMAR SİNAN'IN 3 Büyük Eseri

Osmanlı İmparatorluğu'nun en parlak devrini eserleriyle taçlandıran usta mimar Koca Sinan ve üç muhteşem eseri...

YAZI: Pınar Kenar

Kendi dönemi ve sonraki kuşakların en büyük sanatçılarından olan Mimar Sinan, diğer adıyla Koca Sinan; 15 Nisan 1489 tarihinde Kayseri'de dünyaya geldi. Yavuz Sultan Selim'in tahta çıktığı 1512 yılında, 23 yaşındayken İstanbul'a getirildi. Zekâsı ve gücüyle hocalarının dikkatini çeken genç Sinan, Osmanlı ordusuna asker yetiştirmek amacıyla kurulan Acemi Oğlanlar Ocağı'na yerleştirildi. Ocaқта, binaların yapımında kullanılan kaba ahşap ustalığını öğrendi ve dönemin başarılı mimarlarının yanında çalışma fırsatı elde etti. Böylelikle Sinan, mimarlık hayalinin temelini buradaki eğitimleri sayesinde attı. Devlete asker olma amacıyla devşirilen Sinan, Kanunî dönemindeki birçok sefere katıldı. 1535 yılında çıkılan Bağdat Seferi dönüşünde ordunun Van Gölü'nü geçmesi için inşa ettiği üç gemi ile

"Haseki" unvanını kazandı. Mimar Sinan, 1539 yılında Sermîmârân-ı Hassa unvanıyla saray baş mimarlığına yükseldi ve ölüm tarihine kadar bu görevi icra etti.

Kanunî Sultan Süleyman, II. Selim ve III. Murat'ın hükümdarlık dönemlerinde yaptığı şaheserleriyle yüzyıllardır dehasını yaşatan mimar Koca Sinan, imparatorluğun kudretini temsil eden başyapıtlarıyla tarihe adını altın harflerle yazdırdı. Sadece mimarlığa değil, Ayasofya gibi kudretli yapıların yenilenmesine ve sağlamlaştırıp bugüne kadar gelmesine de büyük katkılarda bulundu. Mimar Sinan; baş mimar olduğu 40 yılı aşkın sürede sadece tasarım ve inşa ile değil, çevre düzenlemesiyle de ilgilendi. Mimar Sinan, aynı zamanda deprem riskine karşı çağının ötesindeki bilimsel yöntemleri ve yapının değişken mevsim

sıcaklıklarına karşı dayanıklı olması için geliştirdiği teknikleriyle de günümüzde hâlâ devam eden mimarî uygulamalara kaynak oluşturdu. Birbirinden gösterişli yüzlerce eserin yapımını üstlenen usta zanaatkâr, vefatından önce kendi türbesini ise oldukça sade bir tasarımla inşa etti. 17 Temmuz 1588 tarihinde hayata gözlerini yumdu.

Çıraklık Eseri: Şehzade Camii ve Külliyesi

Mimar Sinan'ın 54 yaşında yaptığı ve "çıraklık eserim" diye ifade ettiği Şehzade Camii, Şehzadebaşı ya da Şehzade Mehmet Camii olarak da adlandırılıyor. Cami; İstanbul'un Fatih ilçesinde, bulunduğu yere adını veren Şehzadebaşı semtinde yer alıyor. İstanbul'un en dikkat çeken klasik dönem yapılar topluluğundan olan Şehzade Külliyesi'nin içinde cami başta olmak üzere medrese, imaret, tabhane, kervansaray, sıbyan mektebi, türbeler ve muvakkithane de bulunuyor.

Kanunî Sultan Süleyman'ın Haseki Hürrem Sultan'dan doğan ilk oğlu, tahtın vârisi Şehzade Mehmed'in ani ölümü üzerine Mimar Sinan'a ismarlattığı caminin yapımı 1543 yılında başlamış ve 1548'de tamamlanmıştır. Bazı kaynaklara göre bu cami ve külliyein temeli, sultan adına atılmıştır. Vefat haberinin ardından Şehzade'nin hatırasına atfedilmiştir. Caminin şehzade camilerinin en büyüğü olması, kimi tarihçilere göre buna dayanır. Şehzade Camii, Mimar Sinan'ın büyük boyutlarda inşa ettiği eserlerinin birincisidir ve döneminde tekniği bakımından hem Doğu'da hem Batı'da bir ilk olma özelliği taşır. Şehzade Camii ile yeni bir yapı sistemi geliştiren Mimar Sinan, dönemin

Şehzade Camii, döneminde tekniği bakımından hem Doğu'da hem Batı'da bir ilk olma özelliği taşır

MİMAR SİNAN HAYATI BOYUNCA;

81	CAMI
51	MESCİT
55	MEDRESE
48	HAMAM
36	SARAY
26	KUR'AN ODASI
20	KERVANSARAY
17	İMARETHANE
17	TÜRBE
8	MAHZEN
8	KÖPRÜ
5	SU ARKI VE
3	HASTANE OLMAK ÜZERE TOPLAM
375	ESER MEYDANA GETİRDİ.



mimarisinde çığır açan özgün üslubunu ilk kez bu eserde ortaya koymuştur. Şehzadenin ölümünün hemen ardından 1544 yılında yapımı tamamlanan Şehzade Mehmed Türbesi, caminin kible yönünde konumlandırılmıştır. Caminin diğer unsurlarında olduğu gibi türbe de çinileri, bezemeleri ve tasarımıyla bir başyapıt özelliği taşır. Türbenin mimarisi haricinde öne çıkan bir diğer ögesi de şehzadenin mezarı üzerinde temsili bir taht bulunmasıdır. Kanunî'nin oğlunun mezarı üstüne yerleştirilmesini istediği bu taht, onu sultan vasfıyla sonsuzluğa uğurladığının bir göstergesidir.

Kalfalık Eseri: Süleymaniye Camii ve Külliyesi

Klasik Osmanlı Mimarîsi'nin en muhteşem örneklerinden biri olan Süleymaniye Camii; İstanbul'un Fatih ilçesinde, Eminönü semtinin en yüksek tepesinde bulunuyor. Süleymaniye Camii ile beraber çevresinde bulunan medrese, kütüphane, hamam, imaret, mezarlık ve dükkânlar; Süleymaniye Külliyesi'nin eşsiz birer parçası. Mimar Sinan'ın 62 yaşındayken meydana getirdiği eser, onun kalfalık eseri olarak nitelendiriliyor. 1551 ve 58 yılları arasında yapılan bu eser, sanatçının dehasını 460 yıldır en iyi şekilde sergiliyor.

İstanbul, yüzyıllardır birçok depremle sarsılmış olsa da inşasından bu yana Süleymaniye Camii'nde en ufak bir çatlak oluşmamıştır. Bunun sebebi, Mimar Sinan'ın depreme ve olumsuz doğal koşullara karşı aldığı önlemlerdir. Caminin temel çalışmaları esnasında Mimar Sinan, oluşan depremlerin yapıyı oturtmasını sultanın öfkesi pahasına beklemiştir. Zanaatkâr, kazıklarla zemin sıkılaştırma yönteminin haricinde uyguladığı drenaj tekniği ile de yer altı sularının ve ısı değişikliklerinden kaynaklanan buharın yapıyı sarsmasını engellemiştir. Mimar Sinan'ın 16. yüzyılda uyguladığı sistem, günümüz mimarisinde son 50 yıldır kullanılmaktadır.





Süleymaniye'nin güzelliğine güzellik katan duvar işlemeleri, mimarının zekâsıyla damıtılan mürekkep ile yapılmıştır

Süleymaniye Camii, akustik bakımından da günümüzde hâlâ dünyanın en başarılı yapılarından biri. Mimar Sinan, imamın sesinin mihraptan tüm camiye aynı oranda yayılması için tüm kubbeleri çift olarak tasarlamış ve "damak kubbe tekniği"ni mimarî ile tanıştırmıştır. Bu tekniğin yanı sıra kubbe köşelerine yerleştiği dev küpler ile de istisnai tınlamaları engelleyerek kusursuz akustığı yakalamıştır. Süleymaniye'nin dikkat çeken bir diğer özelliği ise iç mekânda sürekli temiz hava sirkülasyonunun olmasıdır. Mimar Sinan, camide hava akışının sağlanabilmesi ve kalabalık cemaatin rahat ibadet edebilmesi için cami tabanının altında su depolarıyla bağlantılı yollar

RAKAMLARIN DİLİ İLE İMANIN ZUHURU

Mimar Sinan, Selimiye'de yalnızca mimarî yeteneğini değil; önemli dinî unsurları da sayıların diliyle konuşturmuştur. Yapının yalnızca tek kubbesi olmasının sebebi vahdet anlayışını ifade eder. Aynı şekilde pencerelerinin beş kademedan meydana gelmesi İslam'ın beş şartıyla, dört adet vaaz kürsüsü bulunması dört temel mezhebin varlığıyla, tüm külliye bulunan 32 kapı İslam'ın farzlarıyla, caminin 12 şerefesi ise Osmanlı Devleti'nin 12. hükümdarı II. Selim tarafından yaptırılmış olmasıyla açıklanır. Cami, mimari ve manevi özelliklerinin yanı sıra taş, mermer, bezeme ve özellikle çini işçiliğiyle de gelmiş geçmiş en etkileyici eserlerdendir. Özetle Selimiye, tüm varlığıyla Osmanlı'dan günümüze sanatın ve zanaatın doruk noktasını teşkil eder.

inşa etmiştir. İnşa edilen bu hava kanalları aynı zamanda; iç mekânın yaz mevsiminde serin, kış mevsiminde sıcak olmasını sağlamaktadır. Ayrıca Mimar Sinan, caminin aydınlatılması için kullanılan yüzlerce kandilin dumanının tek bir yerde toplanmasını sağlayan bir odacık da inşa ettirmiştir. Bu odada toplanan is ile de oldukça kaliteli bir mürekkep elde edilmiştir. Süleymaniye'nin güzelliğine güzellik katan duvar işlemleri de mimarının zekâsıyla damıtılan bu mürekkep ile yapılmıştır.

Ustalık Eseri: Selimiye Camii

Mimar Sinan'ın 86 yaşındayken tamamladığı Selimiye Camii, yalnızca sanatçının değil; tüm Osmanlı mimarîsinin ustalık eseri. Selimiye, sanatçının diğer büyük eserlerinden farklı olarak Edirne'de yer alıyor. Selimiye Camii, Kanunî Sultan Süleyman'dan sonra tahta geçen oğlu Sultan II. Selim tarafından 1568 ve 74 yılları arasında yaptırılmıştır. Caminin Edirne'de yapılmasının sebebi; sultanın gördüğü bir rüya veya Edirne'ye olan sevgisi ve Edirne'nin "Sedd-i İslâm" (İslam Sınırı) olarak adlandırılması gibi çeşitli iddialara dayandırılır.



Paratik Kart'ınızı size en yakın şubemizden alın, kurye beklemeden zamandan kazanın!

Paratik Banka Kartı'nız ile 7/24 ATM'lerden para çekebilir, tüm yurtiçi-yurtdışı ve online alışverişlerinizde güvenle kullanabilirsiniz.



Türkiye
Finans
Şubeleri

#hayatakatılım

0850 222 22 44 • turkiyefinans.com.tr

f / turkiyefinans

Türkiye
Finans



Hayata
katılım
bankası

Paratik Banka Kartı'nızı yurtiçi ve yurtdışında; Maestro ve Electron amblemi taşıyan iş yerlerinde yapacağınız alışverişlerde nakit yerine kullanabilirsiniz. Paratik Banka Kartı'nız ile hem yurtiçi hem de yurtdışında bulunan ATM'lerden 7/24 para çekebilirsiniz. Türkiye Finans Paratik Kartı'nız ile internetten 3D Secure güvencesi ile alışveriş yapabilirsiniz. İnternet üzerinden yapacağınız alışverişin ödeme işlemi öncesinde bankamızda kayıtlı olan cep telefonunuza SMS ile tek kullanımlık şifreniz gönderilir. Ödemeniz, cep telefonunuza gelen bu şifrenin ekrana girilmesi ve bankamızca yapılacak şifre ve kimlik doğrulaması sonrasında gerçekleştirilir. Detaylı bilgi için Türkiye Finans şubelerini ziyaret edebilirsiniz.



ÇOCUKLARA ÖĞRENMEYİ Öğretmek



Üç şey var ki bir başkasına havale edilemez, tamamıyla devredilemez. Birincisi: Sağlık. Doktor var, hastane var diye sağlığını ihmal edemezsiniz. Hatta 'Kendi doktorunuz olun.' denilir. İkincisi: Güvenlik. Polis var, emniyet var diye güvenliğinizi ihmal edemezsiniz. Aracınıza alarm, apartmanınıza güvenlik kamerası taktırırsınız. Üçüncüsü ve hepimizi ilgilendiren diğer başlık ise eğitim. Öğretmen var, okul var diye evde eğitimi ihmal edemezsiniz. Ev ve aile ortamında da çocuklarımıza

*Düşünmenin
özendirildiği
ev ortamları,
öğrenmeyi
öğreten en uygun
ortamlar
olacaktır*

kazandırabileceğimiz en önemli mezziyetlerden bir tanesi de onlara "öğrenmeyi öğretmektir". Öğrenme, merakla başlar. Merak duygusu da doğuştan gelir. Çocuğun merak duygusunun köreltildiği aile ortamlarında öğrenmenin kalitesi de düşer. Merak duygusunu besleyen ana unsurlardan bir tanesi de çocuğun yapması gereken işleri ve görevleri onun adına yapmamaktır. Kendi elbiselerini giymesi, ütüsünü yapması, yemeğini kendi yemesi, okula kendi gitmesi, ödev ve projelerini eksik gedik



Çocuğun bilgi sahibi olmadığı şey hakkında fikir sahibi olması beklenemez

de olsa kendi tamamlaması önemlidir. Her iş ve görevini kendisi adına birilerinin yaptığı aile ortamlarında büyüyen çocukların, heyecan ve motivasyonlarının düşük olduğunu gözlemleriz. Gelecekteki seçenekleri hakkında bilgi ve fikir sahibi olan çocukların motivasyonu daha yüksek olur. Küçük çocuklara "Büyüyünce ne olacaksın?" diye sorduğunuzda genellikle aynı üç cevabı alırsınız: Doktor, öğretmen, polis. Bunun sebebi, çocuğun dünyasında bu üç mesleğin yer almasıdır. Okulda öğretmeni, hastalandığında doktoru, sokakta polisi görür. Çocuğun bilgi sahibi olmadığı şey hakkında fikir sahibi olması beklenemez. Eve gelen farklı meslek mensuplarından misafirler olduğunda "Haydi çocuklar siz odanıza!" cümlesinden ziyade "Haydi çocuklar buraya!" cümlesi kurulmalı ve onlara, misafirlerle meslek sohbetleri yaptırılmalıdır. Düzenli alışveriş yapılan manav, fırın, market ve restoran gibi yerlerde çocuklar için o kişilerle sohbet ortamları oluşturulmalıdır. Fırının ekmek pişirilen bölümüne, marangozun atölyesine inilmeli ve farklı deneyimler kazanması sağlanmalıdır. Birçok eğitimcinin şu sözünü hatırlarsınız: "Çocukların sorularını cevapsız bırakmayın, çocukların sorularını muhakkak cevaplayın; yoksa onların merak duygusunu köreltirsiniz". Bu cümlenin aksine ebeveynlere tavsiyem, çocukların sorularını mümkün olduğunca cevaplamamalarıdır. Çocuğun sorduğu soruya cevap vermektense sorunun cevabını onun



5000

KELİMELİK
SÖZCÜK
DAĞARCIĞI
OLAN BİR
ÇOCUK,

5000

KELİMEYLE
HAYAL KURAR,
FİKİR ÜRETİR,
PROJE YAPAR

bulmasına yardımcı olmak çok daha etkili olacaktır. "Sence nasıl? Sen olsaydın ne yapardın? Bunu bir düşünelim." tarzı yönergeler; merak, öğrenme ve kalıcılık konusunda doğru bir yöntem olacaktır. Evde özellikle okul öncesi çocuktan bir iş veya eşya talep ederken "Şunu verir misin, onu getirsene!" şeklinde cümlelerden ziyade detayların ve vasıfların net kullanıldığı yönergeler daha etkili olacaktır.

Mesela, "Oradakini getirsene!" yerine "Mutfaktaki granit tezgâhın üstündeki kırmızı kapaklı plastik şişedeki suyu getirir misin?" cümlesi doğru bir yöntemdir. Bu sayede çocuklarda kelime dağarcığı geliştirilmiş olur ki zekâ ile sözcük dağarcığı doğru orantılıdır. Bin kelimelik sözcük dağarcığı olan bir çocuk bin kelimeyle hayal kurar, fikir üretir, proje yapar. 5 bin kelimelik sözcük dağarcığı olan bir çocuksa bütün bu işlemleri 5 bin kelimeyle gerçekleştirir.

Hepiniz zaman zaman şunu duymuşsunuzdur: "Bugünkü başarıyı lisedeki matematik öğretmenime veya sınıf öğretmenime borçluyum, o beni keşfetmeseydi bugün bu konumda olamazdım". Hoş ve naif bir cümle gibi gözükse de bu açıklamaların beni üzen ve korkutan bir tarafı vardır ki o da şudur: Ne yazık ki o kişiyi doğuran, büyüten, her ihtiyacına koşan, gece gündüz yanında olan anne ve babası keşfedememiş, yeteneklerinin farkına varamamışken bir öğretmen fark etmiş. Maalesef ebeveynlerimizin





önemli bir çoğunluğu, çocuklarının gelişmiş veya geliştirilmesi gereken yönlerinden bihaberler. Zaman zaman yayınlanan istatistikî çalışmalarda çöpe giden ekmeklerden, dökülen peynirlerden bahsedilir. Peki ya heba ettiğimiz beyinlere ne demeli? Hakıyla kendisinden istifade edemediğimiz, yeteneklerinden faydalanamadığımız o kadar çok çocuk ve gencimiz var ki... Bana göre ev, eğitimin merkezidir. Her evin aynı zamanda bir okul misyonu vardır ve eğitim evde başlar. Çocuklarda dikkat ve zekâ becerilerinin geliştirileceği ana mecra da

Çocuğun sorduğu soruya cevap vermektense sorunun cevabını onun bulmasına yardımcı olmak çok daha etkili olacaktır

evdir. Zekâ gelişiminde kalıtımın ve çevresel faktörlerin payını inceleyen son araştırmalar, çevresel faktörlerin yüzde 40'lar civarında etkili olabileceğini gösteriyor. Yani bebeğin anne rahmine düştükten sonraki her şey neredeyse yarı yarıya etkiye sahip. Ne büyük bir oran! Çocuğunun dikkati gelişmiş, zihinsel olarak iyi seviyede, sağlam bir düşünme ve problem çözme becerisine sahip bireyler olmasını hedefleyen ebeveynlerin yapabileceği minik ama çok önemli dokunuşlar var.

Kelime haznesi ile zekânın doğrudan ilişkisi vardır. Evde çocuğun kelime dağarcığını geliştirecek çalışmalar önem arz eder. Bebek henüz anne karnındayken bile babanın ve annenin bebekle konuşması doğru bir yaklaşım olacaktır. Havalimanı yakınında evi olup da hamileliğini geçiren annelerin bebeklerinin, büyüdüklerinde uçak sesini duyduklarında stres düzeylerinde düşme olduğu hakkındaki bir çalışmayı hatırlatmak isterim.

Bebeğin emzirilirken annenin onunla göz kontağı kurarak konuşması yerinde bir davranış olacaktır. Özellikle okul öncesi dönemde anne ve baba -mümkünse sırayla- çocuğa her gün masal ve hikâye okumalı. Anlatmadan ziyade kitap okunmasını tavsiye ediyorum. Böylelikle masal ve hikâyeleri dinleyen çocuk bir yandan şunu düşünecektir: "Demek ki dinlediğim bu masal kahramanları; Keloğlanlar, Nasreddin Hocalar, Hacivatlar Karagözler... Şu iki kapaklı





kartonun içinde. Ben de ilk fırsatta okumayı öğrenmeliyim". Yani esasında kitap okuma aşkı daha çok okumaya geçmeden, okul öncesi dönemde kazandırılmış olur. Ebeveynin çocuğa kitap okuma seanslarında: "Sen Keloğlan'ın yerinde olsaydın başka ne yapardın?", "Sence Keloğlan ne hissetmiş/ne düşünmüş olabilir?", Anlatımı bir yerde durdurarak, "Sence bundan sonra ne olmuş olabilir?" gibi yönergeler düşünme becerilerini aktive edecektir. Kitap okuma alışkanlığı kazandırmak birinci önceliğiniz olmalı. Günlük 30 dakika kitap okuma alışkanlığını 1. sınıftan kazanmış bir birey, üniversite mezuniyetine kadar 2 bine yakın kitabı bitirmiş olacaktır.

Evde çocuğa klasik ve klişe sorulardan farklı yönergeler vermeli ve onları düşünmeye sevkedecek sorular sorulmalıdır:

- Sence buzul çağında yaşıyor olsaydık, hayat, okullar, çevremiz nasıl olurdu?
- Balinalar dile gelseydi bize ne söylemek isterdi?
- Ekmeğin arasına elma koyarak tost yaparsak sence tadı nasıl olurdu?
- Geceleri çalışıp gündüzleri uyuyor olsaydık nasıl bir dünya olurdu?
- Atık malzemelerden bir maket yapmak istesen ne yapardın?
- Sen bir koltuk olsaydın üzerinde oturan insanlara neler derdin?

Ev ortamı çocuğun dikkatini dağıtacak şekilde dağınık olmamalı, odası ve duvarları sade olmalı. Bazen sağıyla yapacağı işleri soluyla, soluyla yapabileceği işleri sağıyla yaptırması deneyin. Okuldan eve gelip giderken her gün



ARAŞTIRMALAR,
ZEKÂ
GELİŞİMİNDE
ÇEVRESEL
FAKTÖRLERİN %

40'LAR

ÇİVARINDA
ETKİLİ
OLABİLECEĞİNİ
GÖSTERİYOR

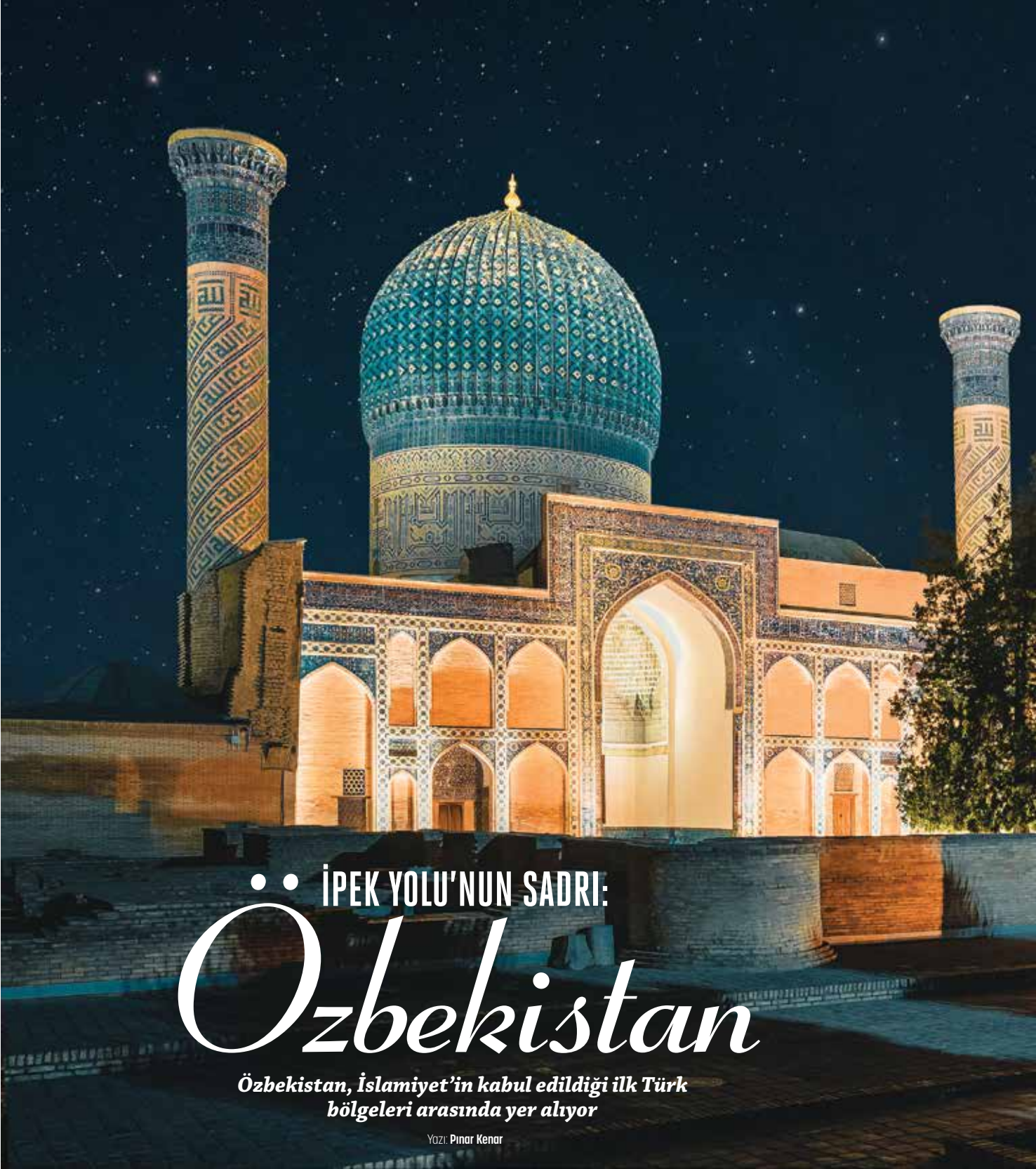
yeni yollar deneyin ve etraftaki şeyler hakkında tartışın.

Çocukların sıra dışı ve bize farklı gelen ifade ve hareketlerinde "Gerçekçi ol. Ayakların yere bassın. İcat çıkarma. Bulutların üstünde uçma." gibi ifadeler yerine "Bu bana çok farklı geldi, biraz anlatır mısın? Orijinal bir düşünce, etkilendim. Peki, bu hayalini nasıl gerçekleştirmeyi düşünüyorsun." gibi ifadeler çok daha sağlıklı olacaktır.

Evdeki malzemelerle sıralama ve sınıflandırma çalışmaları yapılabilir. Aynı renk, büyüklük ve özellikteki oyuncaklarını sınıflandırması veya büyükten küçüğe, yumuşaktan sert, eskiden yeniye gibi sıralamalar yapması istenebilir. Tahmin ve kestirme oyunları, çocuklarda öngörü becerisini geliştiren bir başka etkili yöntemdir. Eve oyuncaklardan ziyade zekâ ve akıl oyunları temin etmeye çalışılmalı. Özel bir üniversitede yaptığım çalışma ile 80 ilkokul birinci sınıf öğrencisine zekâ ve akıl oyunları oynatarak sadece bir dönemde zekâ skorlarının ortalamada 9 puan arttığını buradan aktarmak isterim. Bu çalışma, bir diğer özel üniversite tarafından düzenlenen "Eğitimde İyi Örnekler" yarışmasında derece almıştı. Ortalama zekâ skorunun 100 olduğu bir durumda 9 puanlık artışın önemi ortadadır.

Orijinalliğin mümkün olduğu kadar aile tarafından desteklendiği, çocuklara soru sorma fırsatının sağlandığı, düşüncelerine saygı duyulduğu ve düşünmenin özendirildiği ev ortamları, öğrenmeyi öğreten en uygun ortamlar olacaktır.






• • İPEK YOLU'NUN SADRI:
Özbekistan

Özbekistan, İslamiyet'in kabul edildiği ilk Türk bölgeleri arasında yer alıyor

Yazı: Pınar Kenar



 Özbekistan'ın bağımsızlığını tanıyan ilk ülke, Türkiye olmuştur



NASIL GİDİLİR?

Özbekistan'ın başkenti Taşkent ve İstanbul arası haftanın her günü, direkt uçuş seferleri bulunmaktadır. Türk Hava Yolları veya Uzbekistan Air Ways şirketleri ile yaklaşık 4,5 saatte doğrudan Taşkent'e ulaşılabilir ya da seyahatinizi Türkiye'nin hemen her şehrinde aktarmalı olarak gerçekleştirebilirsiniz.

Orta Asya'da yer alan ve günümüzde yedi bağımsız Türk devletinden biri olan Özbekistan; yer aldığı bölgenin ticaret, ilim ve kültür merkezi olması bakımından tarih boyunca jeostratejik bir önem arz etmiştir. Çin'den başlayarak Anadolu ve Akdeniz aracılığıyla Avrupa'ya uzanan İpek Yolu'nun kavşak noktası olan ülke, bu yönüyle zengin bir şehir mimarisine sahiptir. Ulaşılan en eski kaynaklardan günümüze dek bir Türk yerleşimi olarak gelişen Özbekistan, İslamiyet'in kabul edildiği ilk Türk bölgeleri arasında yer almıştır. Ülke sınırları içinde kalan Buhara, Semerkant, Fergana ve Taşkent gibi şehirler; Türk tarihi ve kültürünün İslamiyet'ten sonraki gelişiminde merkez rolü üstlenmiştir. Birûnî, Ali Şîr Nevâî, İmam Buharî, Uluğ Bey, Kadızade-i Rumî ve Gıyâseddin Cemşid Kâşî eş-Şirâzî gibi ünlü âlimler; fikir ve eserlerini Türk ve İslam dünyasına bu şehirlerden ulaştırmıştır.

► Başlangıçtan Günümüze Orta Asya ve Özbekistan

Tarihî kaynaklarda "Türkistan" adıyla söz edilen Orta Asya, doğu ve batı olmak üzere iki ayrı bölge olarak ifade edilmiştir. Günümüzde de kullanılan bu cihetlerde Özbekistan; Kazakistan,



Kırgızistan, Türkmenistan ve Tacikistan ile birlikte Batı Türkistan olarak adlandırılan bölgede yer almaktadır. Her iki bölgede de 18. yüzyıla kadar çeşitli yönetim biçimleriyle süren Türk hâkimiyeti, bu tarihten itibaren Rus işgalleri ile zayıflamış; Sovyet Sosyalist Cumhuriyetler Birliği (SSCB)'nin de kurulması ile birlikte Türkistan coğrafyasının büyük bir bölümü, Sovyet çatısı altında toplanmıştır. Bölgedeki Türk toplulukları, Sovyet dönemindeki yönetim politikaları nedeniyle baskı altında olmalarına rağmen kültürlerini günümüze kadar koruyabilmişlerdir. SSCB'nin 1991 yılında dağılması ile birlikte Tacikistan haricindeki dört Batı Türkistan ülkesi, en son Özbekistan olmak üzere bağımsızlığını ilan

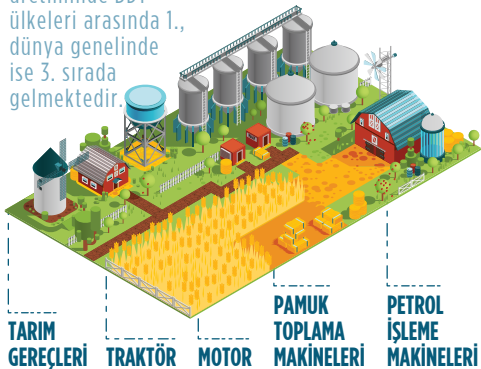
Ünlü âlimler;
fikir ve eserlerini
Türk ve İslam
dünyasına
Özbekistan'dan
ulaştırmıştır

etmiştir. Özbekistan'ın bağımsızlığını tanıyan ilk ülke ise Türkiye olmuştur. Özbekistan; günümüzde yaklaşık 32 milyon nüfusu ile Türk dünyasında, Türkiye ve Doğu Türkistan'dan sonra en yoğun nüfusa sahip üçüncü ülkedir. Özbekistan'ın güneyinde Afganistan ve Türkmenistan, doğusunda Kırgızistan ve Tacikistan, batısında ve kuzey sınırlarında ise Kazakistan yer almaktadır. Konumu itibarıyla açık denizlere kıyısı bulunmayan ülkenin kuzeybatısında, dünyanın en büyük dördüncü gölü olan Aral Gölü bulunmaktadır. Ülke; 12 il, bir bağımsız şehirle birlikte Karakalpakistan adında kendisine bağlı özerk bir cumhuriyetten oluşmaktadır. Özbekistan'ın başkenti ve aynı



BAŞLICA SANAYİ ALANLARI

Özbekistan; pamuk üretiminde BDT ülkeleri arasında 1., dünya genelinde ise 3. sırada gelmektedir.



zamanda bağımsız şehri olan Taşkent, 3 milyon nüfusuyla Orta Asya'nın en kalabalık ve büyük şehri olma özelliğine sahiptir.

► Genç Ülke ve Gelişen Ekonomi

Özbekistan, Orta Asya cumhuriyetleri içinde bağımsızlığını en geç kazanan ülke olmasına rağmen ekonomi başta olmak üzere altyapı, ulaşım ve eğitim alanlarında kısa sürede ciddi gelişim kaydetmiştir. Ülke ekonomisi, ağırlıklı olarak tarım ve hayvancılığa dayanmaktadır. Ülkenin yalnızca tarım ve hayvancılıktan elde ettiği gelir, gayri safi yurt içi hasılasının yüzde 42'sini oluştururken çalışan nüfusunun yüzde 29'u bu sektörlerde yer almaktadır. 100'ü aşkın pamuk çeşidinin yetiştirildiği Özbekistan; pamuk üretiminde BDT (Bağımsız Devletler Topluluğu) ülkeleri arasında birinci, dünya genelinde ise üçüncü sırada gelmektedir. Endüstri alanında da diğer Orta Asya cumhuriyetlerine nazaran daha gelişmiş olan Özbekistan'da başlıca sanayi kuruluşlarını yine tarım gereçleri, traktör, motor, pamuk toplama ve petrol işleme makineleri üreten fabrikalar oluşturmaktadır. Bununla beraber yer altı kaynakları bakımından da oldukça çeşitlilik barındıran ülke; petrol, doğal gaz, uranyum, altın, bakır, çinko, kurşun ve molibden gibi madenlere sahiptir. Özbekistan sınırları içinde bulunan Kızıl Kum Çölü'ndeki Muruntau altın madeni, dünyanın en geniş alana yayılmış altın madeni olması ile ülkenin önemli bir geçim ve istihdam kaynağını oluşturmaktadır. Ülke yılda ortalama 80 ton ile dünyanın dördüncü en büyük altın üreticisi konumunda olup uranyum üretiminde ise yedinci sırada yer almaktadır. Aynı zamanda doğal gaz ve petrol yatakları sayesinde kendi enerji ihtiyacını karşılayabilmektedir. Ülkenin ihraç ettiği başlıca ürünler pamuk, yağ meyve, altın, petrol gazları,



ÖZBEKİSTAN;

12

İL,

1

BAĞIMSIZ ŞEHİR VE

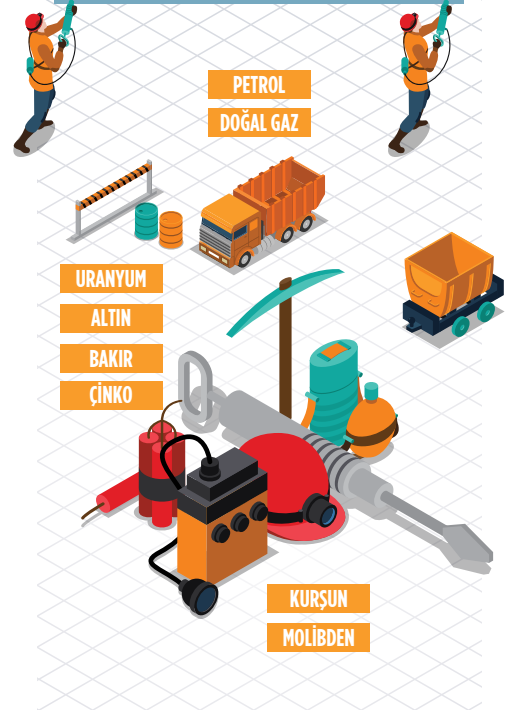
1

ÖZERK
CUMHURİYETTEN
OLUŞMAKTADIR

Özbekistan. Türk dünyasında en yoğun nüfusa sahip 3. ülkedir

uranyum, doğal gaz ve çinko gibi ham veya yarı işlenmiş maddeler iken ithalat ürünleri ise makine aksamı, otomotiv, ilaç, petrol, ahşap ve benzeri işlenmiş malzemelerdir. Özbekistan'ın ticari ilişkilerinin en gelişmiş olduğu ülkelerin başında ise Çin, Güney Kore, Rusya, Japonya ve Türkiye gelmektedir.

SAHİP OLDUĞU MADENLER



MOMMO - KIZ KARDEŞİM

Öksüz iki kardeşin birbirine olan sevgisini ve zorlu yaşamlarını anlatan Mommo - Kız Kardeşim, aile bağlarını ve toplum gerçeklerini çarpıcı bir şekilde ele alıyor



Mommo - Kız Kardeşim; Madrid'de düzenlenen 8. Uluslararası Çocuk ve Genç Yetişkinler Film Festivali'nde Jüri Ödülü aldı

Dokuz yaşında bir çocuk; hem ağabey hem baba hem anne hem de bir bilge olabilir mi? Ayşe için olur. Ve hatta hiçbir şeyden korkmayan bir ağabeydir o. Annesiz iki çocuğun içinizi ısıtacak, kimi zaman gözünüzü yaşartacak öyküsü. Hem de gerçek. Yalın bir dille köyü, köyün insanlarını, kardeşlerin ilişkisini anlatan film, sürpriz bir finalle bitiyor.

Senaristliğini ve yönetmenliğini Atalay Taşdiken'in üstlendiği ve çekimleri Konya'da gerçekleştirilen Mommo - Kız Kardeşim; annesiz kalan iki çocuğun kalbe dokunan hikâyesini izleyicisine

aktarıyor. Babalarının yeni evliliği üzerine yarı felçli olan dedelerinin yanında kalan dokuz yaşındaki Ahmet ve yedi yaşındaki kız kardeşi Ayşe'nin birbirlerine olan bağlılığını ve bir arada kalma çabalarını anlatan film, yaşanmış bir hikâyeden yola çıkıyor. Görüntü yönetmenliğini Ali Özel'in, müziklerini Erkan Oğur'un yaptığı filmin oyuncu kadrosu; iki kardeşi canlandıran Mehmet Bülbül ve Elif Bülbül'ün yanı sıra Mete Dönmezer, Mustafa Uzunyılmaz, Mehmet Usta, Ali Bakır ve Mehmet Çiğdem'den oluşuyor. 2009 yılında vizyona giren yapımın, bugüne kadar katıldığı festivallerden çeşitli dallarda toplam 25 ödülü bulunuyor.





BEYAZIT DEVLET KÜTÜPHANESİ DÜNYA SIRALAMASINDA

Beyazıt Devlet Kütüphanesi, "Dünyanın en güzel 10 modern kütüphanesi" arasında yer aldı. Kütüphane, ABD'de yayımlanan *Wired* adlı kültür ve teknoloji dergisinin seçkinde, en güzel 10 modern kütüphane arasında dördüncü sıraya yerleşti.

"Kütüphane-i Umum-i Osmani" adıyla 1884'te kurulan kütüphanenin restorasyonu ve iç tasarımı, Tabanlıoğlu Mimarlık tarafından yapıldı. Kütüphanede, yarısı kitap olmak üzere yaklaşık bir milyona yakın doküman okuyucuyla buluşuyor. Kitapların 11 bin 120'sini aralarında çok önemli eserlerin de bulunduğu "el yazması eserler" oluşturuyor.



SAHİH-İ BUHARİ'NİN EN ESKİ NÜSHASININ TİPKIBASIMI SATIŞA ÇIKTI

Türkiye Yazma Eserler Kurumu Başkanlığı ve Türkiye Diyanet Vakfı İslam Araştırmaları Merkezi ortaklığıyla hazırlanan, İmam Buhari'nin sahih hadis tanımını esas alarak tasnif ettiği *Sahih-i Buhari*'nin özel baskısının satış ve dağıtımına başladı. Projenin editörlerinden, yazma eser uzmanı Arafat Aydın konuya ilişkin yaptığı açıklamada, ellerindeki nüshanın dünya kütüphanelerinde tespit edilebilen en eski tarihli tam yazma *Sahih-i Buhari* nüshası olduğunu söyledi. Son dönemde bu konuyla ilgili araştırmalar yaptığını belirten Aydın, Türkiye'de 500'den fazla el yazması *Sahih-i Buhari* nüshası olduğunu ve bu araştırma tarama faaliyeti kapsamında bu nüshaların her birini tek tek elden geçirdiklerini aktardı.



GEMİ KÜTÜPHANEYE DÖNÜŞTÜRÜLDÜ

Cankırı Belediyesi tarafından hazırlanan "Temalı Kütüphaneler Projesi" kapsamında, ilk olarak TCDD tarafından hurdaya ayrılan bir lokomotif ile iki vagon kiralanan kütüphaneye uygun şekilde tasarlandı. Daha sonra, ömrünü tamamlamış bir Airbus A-300 tipi uçağı satın alarak İstanbul'dan parçalar hâlinde beş tırta kente getiren belediye, bunu da kütüphaneye dönüştürdü. Son olarak kentteki vatandaşların kitap okuma alışkanlıklarının artırılması amacıyla Recep Tayyip Erdoğan Parkı'nda oluşturulan gölette gemi inşa edildi. Üst katı "millet kütüphanesi" projesi kapsamında kafeterya olarak tahsis edilen 41 metrelik geminin alt tarafı da okuma salonu şeklinde düzenlendi.



NEREDE, NE VAR?



TARİHİ DİYARBAKIR EVLERİ TURİZME KAZANDIRILYOR

Diyarbakır'ın merkez Sur ilçesinde bazalt taştan yapılan, bir dönem kalabalık ailelerin yaşamını sürdürdüğü avlulu evler, devlet katkısıyla yöre mimarisine uygun olarak restore ediliyor. Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın gerçekleştirdiği proje ve onarımın yanı sıra vatandaşlar da katkıları ile mülkiyeti kendilerine ait olan evlerini yaşama yeniden buluşturuyor.

404.000 YAYINLIK KÜTÜPHANE

Meclis Kütüphanesi, günümüzde 404 bine ulaşan yayımla hizmet veriyor. TBMM Kütüphanesi koleksiyonu, Meclis-i Ayan ve Meclis-i Mebusan Kütüphanesi'nden kalan 5 bine yakın yayını barındırıyor. Kütüphane; 317 bin 305 adet kitap, 54 bin 174 cilt dergi, 27 bin 763 cilt gazete ve 5 bin 735 mikrofilmle ev sahipliği yapıyor. 102 bin 837 adet yayının kapak, iç kapak, arka kapak, içindenkiler veya bibliyografyası da internetten görülebilir.



PEYNİR MÜZESİ'NE YOĞUN İLGI

Kars'ın Boğatepe köyünde 139 yıllık mandıranın vatandaşlarca restore edilmesiyle oluşturulan "Peynir Müzesi", yerli ve yabancı turistlerden ilgi görüyor. Peynir yapımında kullanılan librelî terazi, kaşar kapları ve deposu, gravyer pişirme aparatları, maya fiçisi, tuz kalıpları gibi ürünlerin sergilendiği Peynir Müzesi'yle, kültürel mirasın tanıtılması ve yaşatılması hedefleniyor. Müze, özellikle Doğu Ekspresi ile bölgeye gelenleri misafir ediyor.

ULU CAMİ, 8 ASIR SONRA İBADETE AÇILACAK

Harran'daki tarihî Ulu Cami, kalıntılarının bulunduğu bölgede yapılacak namazgâh sayesinde sekiz asır sonra yeniden ibadete açılacak. Şanlıurfa Kültür ve Turizm Müdürü Aydın Aslan yaptığı açıklamada; Harran Ulu Cami'nin kalıntılarının bulunduğu bölgede, Bakanlıkça finanse edilen, İl Kültür ve Turizm Müdürlüğü ile Gaziantep Röle ve Anıtlar Müdürlüğü gözetiminde başlayan restorasyon çalışmalarının sürdüğünü belirtti.



K İ T A P

HZ. MUHAMMED'İN (S.A.V.) MEKTUPLARI

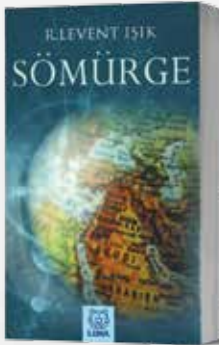


İbrahim Halil Er, PTT Yayınları, 319 sayfa

Hiz. Muhammed'in (s.a.v.) Mektupları, Hiz. Peygamber (s.a.v.)'in hayatına alışık olmadığımız bir pencereden ışık tutuyor: Mektuplar. Mektuplar, en önemli tarihî belgeler arasındadır. Hiz. Peygamber (s.a.v.)'in mektupları sözkonusu olunca, bu önem daha da artar. Çünkü bu mektuplar, aynı zamanda birer hadis-i şerif olmaları hasebiyle dinî ve daha özel olarak

da uluslararası ilişkileri ilgilendiren fikhî delil olma özelliği taşımaktadır. *Hiz. Muhammed'in (s.a.v.) Mektupları* eserinin yazılma amacı ise mektup konusunun tekrar güncel bir bakış açısıyla incelenmesi. Diğer mektup çalışmalarından farklı olarak kitapta Arapça nüshalar da yer alıyor. Bu nedenle eser, bir nevi vesika hüviyetine de sahip.

SÖMÜRGE



R. Levent Işık, Luna Yayınları, 265 sayfa

İnsanlığın; kurulu sömürü düzeninden, yani faizden ve borca dayalı para sistemi olarak adlandırılan zenginlik fakiri, güçlünün güçsüzü soyduğu fasit daireden kurtulmadıkça huzur bulması imkânsızdır. Üstelik bu imkânsızlık, her geçen gün büyümekte ve hızla dünyamızın acı sonunu hazırlamaktadır. Levent Işık'ın *Sömürge* adlı eseri de faize dayalı

para sistemini ve bu modele alternatif olarak ortaya konan faizsiz bankaların çalışmalarını ele alıyor. Aynı zamanda faizsiz bankaların büyümeleri için gerekli hamleleri ve İslam dünyası için bölgesel kalkınma adına gerekli olan atılımları konu ediniyor. Eserde Türkiye'nin güçlü bir lider olması için ihtiyacı olan ekonomik girişimlerden de bahsediliyor; tüm bunların dışında birçok güncel karşılaştırmalı örneklere ve tarihsel yaşanmışlıklara başvurularak kanıtlar sunuluyor.

ZEKÂTI ANLAMAK



Muhlis Akar & Ercan Eser, Diyanet İşleri Başkanlığı, 116 sayfa

Zekâti Anlamak adlı eser, "Anlamak serisi" kapsamında hazırlanmıştır. Zekât, her şeyden önce bir kulluk eylemidir. Kur'an-ı Kerim ve sünnetin açık ifadelerinden anlaşıldığı üzere zekât; Rabbin varlıklı kuluna emri ve dinin beş temel esasından biridir. Zekât, Allah'ın verdiği mal ve servete sunulan teşekkürdür. Kul, zekâtını vermekle nimetin asıl sahibine

karşı şükür borcunu ödemiş olur. Zekât, kişinin dünyada elde ettiği malı Allah yolunda sarf etmesini sağlayarak onu ahiret yatırımına dönüştürür. İşte asıl kazanç da budur! Kitapta zekât ibadeti, hikmet ve fikhî boyutu ile ele alınmıştır. Eser, okuyucuyu bilgilendirmekten ziyade zekât ibadetinin hikmeti konusunda düşündürmeyi, ibadetin bilinçli bir şekilde, içtenlikle yerine getirilmesini amaçlamıştır.

ALTIN SAKLAMANIN ÇOK DAHA KOLAYI VAR

Vakıf Katılım ile
Altın Günler'e gelin,
altınlarınız ekonomiye
katılsın değerine
değer katsın.

Şubenize özel
Altın Günler'i
web sitemizden
öğrenebilirsiniz.



VAKIF KATILIM

Ortak geçmiş, ortak gelecek.

0850 202 1 202 | 444 44 77 | vakifkatilim.com.tr

93 Yıllık Birikimin Ardından

Yeniden Hizmetinizdeyiz



Merkez Şube
Adresimiz

Barbaros Mah. Begonya Sok.
No:9/A Ataşehir - İstanbul / TÜRKİYE

*Gücüne
Güven*



EmlakBank

[f](#) [t](#) [@](#) /emlakbanktr
[in](#) /company/emlakbank
emlakbank.com.tr

0850 222 26 26

TÜRKİYE EMLAK KATILIM BANKASI A.Ş.